

Quarterly Financial Information

[105000] Management commentary	2
[110000] General information about financial statements	19
[210000] Statement of financial position, current/non-current.....	23
[310000] Statement of comprehensive income, profit or loss, by function of expense	25
[410000] Statement of comprehensive income, OCI components presented net of tax.....	26
[520000] Statement of cash flows, indirect method.....	28
[610000] Statement of changes in equity - Accumulated Current.....	30
[610000] Statement of changes in equity - Accumulated Previous.....	33
[700000] Informative data about the Statement of financial position	36
[700002] Informative data about the Income statement.....	37
[700003] Informative data - Income statement for 12 months.....	38
[800001] Breakdown of credits	39
[800003] Annex - Monetary foreign currency position.....	41
[800005] Annex - Distribution of income by product.....	42
[800007] Annex - Financial derivate instruments.....	43
[800100] Notes - Subclassifications of assets, liabilities and equities	45
[800200] Notes - Analysis of income and expense.....	49
[800500] Notes - List of notes	50
[800600] Notes - List of accounting policies	139
[813000] Notes - Interim financial reporting.....	182

[105000] Management commentary

Management commentary [text block]

Aspectos destacados del cuarto trimestre de 2018

- El volumen aumentó 13.8% a 7.3 millones de cajas de nueve litros;
- Las ventas netas aumentaron 23.1% a \$10,268 millones de pesos;
- La UAFIDA aumentó 8.1% a \$2,224 millones de pesos. El margen de la UAFIDA fue de 21.7% y;
- La utilidad neta consolidada disminuyó 29.1% a \$2,059 millones de pesos, resultando en una utilidad por acción de \$0.57 pesos.

Aspectos destacados del año 2018

- El volumen aumentó 3.8% a 21.3 millones de cajas de nueve litros;
- Las ventas netas aumentaron 8.5% a \$28,158 millones de pesos;
- La UAFIDA disminuyó 15.3% a \$6,074 millones de pesos. El margen de la UAFIDA fue de 21.6% y;
- La utilidad neta consolidada disminuyó 22.4% a \$4,033 millones de pesos, resultando en una utilidad por acción de P\$1.12 pesos.

Todos los aumentos y disminuciones mencionados anteriormente se han determinado en comparación con el período correspondiente del año anterior.

Comentario de la Administración

Becle terminó el 2018 con un sólido crecimiento en volumen y en ventas netas durante el cuarto trimestre, impulsado por un crecimiento de dos dígitos en las regiones de los Estados Unidos y Canadá y el Resto del Mundo (RoW), mientras que México se mantuvo estable. Para todo el año 2018, la Compañía generó un crecimiento de 4% en volumen y un aumento de 8% en ventas netas. Continuamos viendo fuertes tendencias de desplazamiento en los EUA y Canadá por tercer trimestre consecutivo mientras administramos cuidadosamente los inventarios de distribuidores de tequila en nuestras geografías. El crecimiento fue liderado nuevamente por nuestra tendencia de premiumización hacia tequilas súper premium en todas las regiones. A pesar de las presiones en costos, las ventas netas y el volumen del cuarto trimestre aumentaron 23% y 14%, respectivamente, contribuyendo al crecimiento de la utilidad de operación y la UAFIDA. La Compañía se mantiene bien posicionada en la industria global de bebidas espirituosas, con un capital significativo y un bajo índice de apalancamiento de la deuda para ejecutar nuestra estrategia de crecimiento a largo plazo.

Disclosure of nature of business [text block]

La Compañía es una compañía líder reconocida globalmente en la industria de bebidas alcohólicas destiladas y el mayor productor de tequila a nivel mundial. Su extraordinario portafolio de más de 30 marcas de bebidas alcohólicas, algunas de ellas propias, distribuidas a nivel mundial, y alguna otra propiedad de terceros distribuidas únicamente en México, ha sido desarrollado a lo largo de los años para participar en categorías clave con fuerte perspectiva de crecimiento, sirviendo los mercados de bebidas alcohólicas más relevantes en el mundo y atendiendo las preferencias y tendencias clave para los consumidores. La fortaleza del portafolio de marcas de la Compañía se basa en el profundo legado de sus marcas icónicas desarrolladas internamente como la familia de marcas Jose Cuervo, combinado con adquisiciones complementarias tales como Three Olives, Hangar 1, Stranahan's, Bushmills y Boodles, así como un enfoque clave en innovación, desarrollando marcas propias tales como 1800, Maestro Tequilero/Dobel, Centenario, Kraken, Jose Cuervo Margaritas y B:oot, entre las marcas de la Compañía, algunas de las cuales son comercializadas y distribuidas en más de 85 países. La Compañía es una de las empresas más antiguas de México, liderada por la misma familia durante once generaciones, cuyo legado y tradición aún define su negocio, marcas y cultura

Disclosure of management's objectives and its strategies for meeting those objectives [text block]

La Compañía tiene como objetivo el continuar incrementando su presencia global, generación de flujo y rentabilidad, concentrándose en las siguientes estrategias:

- Continuar liderando el desarrollo de la categoría de tequila.
- Construcción de marcas.
- Continuar invirtiendo en la innovación, desarrollo de productos y premiumización.
- Expansión y diversificación del negocio a través de iniciativas de crecimiento orgánico e inorgánico y expansión del route-to-market

Continuar liderando el desarrollo de la categoría de tequila.

- Apoyándose en su liderazgo en la categoría de tequila, la Compañía apunta a continuar el desarrollo y expansión del consumo de tequila a nivel mundial. La Compañía está concentrada en continuar penetrando en mercados existentes en los que el consumo de tequila ofrece un potencial de crecimiento importante, tal como es el mercado de los Estados Unidos. Se estima que el mercado de bebidas alcohólicas destiladas en Estados Unidos es el más rentable del mundo, y el consumo de tequila continúa siendo bajo en comparación con otras categorías de bebidas alcohólicas destiladas.
- Las estrategias de marketing y distribución de la Compañía también están articuladas para dirigirse a otras geografías en las que las marcas Jose Cuervo tienen presencia, pero en las que el consumo de tequila permanece bajo, tal como es el caso de Europa y Asia Pacífico. Por ejemplo, con la Adquisición de Bushmills, la Compañía ha fortalecido su plataforma de distribución en el Reino Unido y la República de Irlanda y se encuentra actualmente implementando iniciativas para aumentar sus ventas de tequila en Europa.
- Adicionalmente, la Compañía también busca continuar liderando y desarrollando la tendencia de premiumización en el tequila a través del posicionamiento de marca en México y Estados Unidos. La Compañía creó la categoría de “cristalinos” (productos reposados/añejos y filtrados para dar una imagen cristalina) y sigue desarrollando los segmentos premium y ultra-premium en la categoría. Por ejemplo, en México, en donde la categoría de tequila tiene altos niveles de penetración, la Compañía ha identificado y expandido un segmento de consumidores que se encontraba ávido de productos premium más refinados, que marcan tendencia. El enfoque en la tendencia de premiumización está bien representado, entre otros, por Maestro Tequilero/Dobel y 1800 Cristalino; ambos tequilas “cristalinos” lanzados en 2009 y 2015, respectivamente, dirigidos al segmento ultra premium, y que se enfocan en uno de los segmentos de mayor crecimiento dentro de la categoría del tequila.

Construcción de marcas.

- La Compañía promueve el desarrollo de sus marcas a través de estrategias de posicionamiento y marketing diferenciadas y definidas para cada producto, tratando de dar una esencia de marca diferente y evitar coincidencias de posicionamiento. La Compañía tiene la intención de priorizar y dar foco a marcas premium propias, ya que proporcionan una mayor rentabilidad y permiten el control directo del valor de las marcas. Uno de los objetivos primordiales de la Compañía consiste en asegurar que sus marcas sean sinónimo de calidad, innovación y estilo, para incrementar su valor y permanencia a lo largo del tiempo. La construcción de marcas implica mucho tiempo e inversiones importantes para ir posicionando marcas y ser adoptadas por nuestros consumidores mediante el despliegue de programas de marketing que ayuden a desarrollar la imagen y posicionamiento de cada una de las marcas. Con el objetivo de continuar expandiendo su portafolio de marcas en las categorías de bebidas alcohólicas destiladas más atractivas y segmentos premium, tal como el whiskey irlandés y el ron especiado (spiced rum), la Compañía planea continuar invirtiendo en posicionar Bushmills y Kraken para construir y desarrollar estas importantes marcas.
- La Compañía cree en la inversión sostenida a largo plazo como cimiento del valor de sus marcas, por ejemplo, a través de nuevos y mejores empaques e innovadoras campañas publicitarias, además de la innovación dentro de las marcas existentes con variantes premium que mejoran la percepción de sus marcas existentes. Actualmente, las estrategias de mercadotecnia y distribución de la Compañía se enfocan, entre otros aspectos, en mejorar la imagen de sus productos para que los mismos sean percibidos como marcas de alta calidad, una estrategia que se espera se traduzca en un incremento en sus volúmenes de ventas y le permita mejorar sus precios y generar valor. Históricamente, las inversiones sostenidas en mercadotecnia, promoción y distribución de la Compañía han incrementado en consonancia con sus ventas. La Compañía considera que puede aprovechar los beneficios derivados de su carácter de organización global para incrementar aún más la eficacia de su estrategia de mercadotecnia.
- Asimismo, la Compañía se enfoca en los cambios demográficos en los consumidores y diseña nuevas formas de acercamiento y generación de vínculos con las distintas generaciones, considerando sus características específicas. La Compañía participa de manera activa en las redes sociales y campañas digitales, buscando impactar las preferencias de las generaciones actuales y elevar la popularidad de sus marcas en este segmento.
- Un ejemplo de la mercadotecnia dirigida de la Compañía, en la categoría de whiskey, es el relanzamiento de “Black Bush” en Estados Unidos a través de campañas que fomenten el interés de nuevas generaciones, sin desatender a los consumidores clásicos. La Compañía considera que el whiskey irlandés, es una categoría con grandes oportunidades de crecimiento con las nuevas generaciones. En la categoría del tequila, el posicionamiento y el crecimiento de las ventas de la marca Jose Cuervo ha mejorado significativamente desde que Proximo comenzó a distribuir y promocionar la marca en Estados Unidos en 2013. Por ejemplo, la Compañía considera que la campaña de los Rolling Stones lanzada en 2015 ha mejorado la popularidad y percepción de la marca Jose Cuervo, resultando en un incremento en el

volumen de ventas de 40,000 cajas de 9 litros durante los primeros 4 meses de la campaña, sin perjudicar las ventas del resto de productos de Jose Cuervo.

Continuar invirtiendo en la innovación, desarrollo de productos y premiumización.

- La innovación es parte del ADN de la Compañía, la cual ha construido exitosamente su portafolio de productos a través de una combinación de crecimiento orgánico, incluyendo la mejora y extensión de marcas y productos tanto existentes como nuevos, y crecimiento inorgánico disciplinado, a través de adquisiciones complementarias y que generen valor.
- La Compañía considera que es de las compañías con mayor innovación en la industria, desde creación de categorías y marcas nuevas, extensiones de línea. Ejemplos de esta innovación son la creación de la categoría de margaritas listas para servir, en donde la Compañía utilizó la marca Jose Cuervo para introducir una mezcla sin alcohol llamada Jose Cuervo Margarita Mix, que es la marca más vendida de mezclador de margaritas a nivel mundial, y varios cocteles listos para servir (ready to drink), incluyendo Jose Cuervo Authentic Margaritas, Jose Cuervo Golden Margaritas y 1800 Ultimate Margaritas. Al mismo tiempo, la Compañía ha desarrollado y lanzado nuevas marcas a través de categorías y segmentos de precios, incluyendo Maestro Tequilero/Dobel, el ron Kraken, Mezcal Creyente y B:oot, entre otras. La Compañía ha desarrollado extensiones de líneas de productos tales como 1800 Cristalino y Bushmills Steamship. La trayectoria de crecimiento inorgánico de la Compañía se evidencia por adquisiciones, tales como la del whiskey irlandés Bushmills, que representó un paso importante para su diversificación en nuevas categorías de productos y regiones geográficas, el whiskey de Colorado Stranahan's, los vodkas Hangar 1 y Three Olives y la nueva adquisición Pendleton.

La Compañía está enfocada en mantener e incrementar sus esfuerzos en la innovación de productos para expandir su oferta a segmentos de precio "super-premium", "ultra-premium" y "prestige". La Compañía es una compañía orientada al consumidor y está convencida de la importancia de desarrollar nuevos productos y extensiones de sus marcas existentes, manteniéndose como una compañía que marca tendencias y que entiende y anticipa las cambiantes preferencias y gustos de los consumidores.

- La Compañía tiene vasta experiencia en el lanzamiento exitoso de productos al mercado y seguirá invirtiendo en el desarrollo de productos y en innovación, con la intención de hacer más efectiva su capacidad de respuesta ante los constantes cambios en las preferencias y necesidades de los consumidores.

Expansión y diversificación del negocio a través de iniciativas de crecimiento orgánico e inorgánico y expansión del route-to-market.

- Se han identificado mercados clave que puedan brindar a la Compañía sólidas oportunidades de crecimiento orgánico. La Compañía incrementa sus esfuerzos de distribución y mercadotecnia en mercados donde aún no tiene liderazgo. También se enfoca en abrir mercados que considera que ofrecen gran potencial para la penetración de sus productos.
- La Compañía pretende continuar expandiendo la oferta de sus marcas en segmentos existentes y en segmentos en los que hoy no participa activamente. Adicionalmente, la Compañía considera que su plataforma de distribución es altamente eficiente. La masa crítica y eficiencia de la Compañía le permite enriquecer y crecer constantemente su portafolio con productos y categorías de mayor valor y rentabilidad que, al mismo tiempo, le ayuda a optimizar su base de costos. Por lo tanto, la Compañía continuará explorando nuevas opciones para aprovechar su red de distribución.
- Mientras que la prioridad de la Compañía es el crecimiento orgánico de su portafolio, ésta se mantiene continuamente buscando innovaciones y evaluando oportunidades de negocio que cumplan con sus estrictos criterios. Esto, siempre manteniendo como principio la disciplina financiera y la creación de valor para sus accionistas. La Compañía considera que la industria de bebidas alcohólicas destiladas ofrece oportunidades de consolidación y expansión y se mantiene continuamente evaluando oportunidades que le permitan ampliar su oferta de producto y alcance geográfico en mercados que sean rentables y que resulten en mayor escala.
- La presencia en Europa expandida a través de la Adquisición de Bushmills le permite a la Compañía incrementar su enfoque en dicha región generando oportunidades para mejorar la estrategia route-to-market de la Compañía, penetrar en mayor medida en mercados existentes y entrar a nuevos mercados.

Desde 2007 la Compañía ha llevado a cabo adquisiciones de marcas, tales como Three Olives en 2007, Hangar 1 en 2010, Stranahan's en 2010, Boodles Gin en 2011, Bushmills en 2015 y Pendelton en 2017.

Disclosure of entity's most significant resources, risks and relationships [text block]

La existencia de condiciones o el acontecimiento de hechos desfavorables de orden económico, político o de negocios, o el surgimiento de otros riesgos en los países en los que opera la Compañía, podría afectar en forma adversa y significativa las ventas, rentabilidad y resultados de operación de la Compañía. La demanda de los productos de la Compañía puede verse afectada en forma adversa por los cambios en las preferencias y los gustos de los consumidores. La disminución de la aceptación social de los productos de la Compañía, la adopción de políticas gubernamentales en contra de las bebidas alcohólicas destiladas o la recepción de publicidad negativa podrían afectar en forma adversa y significativa las operaciones de la Compañía. La participación de mercado o los márgenes de la Compañía podrían disminuir debido al nivel de competencia. Las posibles responsabilidades y costos resultantes de litigios en contra de la industria de las bebidas alcohólicas destiladas podrían afectar en forma adversa las actividades de la Compañía. Las decisiones de las autoridades reguladoras y las reformas de las leyes y reglamentos de los países en los que la Compañía opera podrían limitar sus actividades o incrementar sus costos de operación o pasivos. Los aumentos en los impuestos y las reformas fiscales podrían afectar en forma adversa la demanda de los productos de la Compañía. Las obligaciones de pago de impuestos sobre la venta de bebidas alcohólicas destiladas como resultado de actos fraudulentos de terceros podrían afectar las actividades de la Compañía. La Compañía podría verse en la imposibilidad de proteger sus derechos de propiedad industrial. La Denominación de Origen del tequila podría deteriorarse. La contaminación de los productos de la Compañía o el acontecimiento de otros sucesos que afecten la integridad de sus marcas o la lealtad de sus clientes podrían tener un efecto adverso en las ventas de dichas marcas. El incremento del costo de las materias primas o los energéticos podría afectar la rentabilidad de la Compañía. El trastorno de las operaciones de cualquiera de las instalaciones de producción o almacenes principales podría tener un efecto adverso en sus resultados de operación. La incapacidad de la Compañía para obtener sus principales materias primas a través de proveedores independientes podría afectar sus resultados financieros. Específicamente, la capacidad de la Compañía para producir cantidades suficientes de Agave Azul podría afectar sus resultados financieros. El acontecimiento de desastres naturales podría afectar en forma adversa las actividades de la Compañía. Los efectos físicos de los cambios climáticos y las consiguientes reformas de la regulación aplicable podrían tener un efecto negativo en las operaciones de la Compañía y su desempeño financiero. Si los pronósticos de la Compañía en cuanto a los niveles de demanda, producción u otros factores relacionados con sus inventarios resultan erróneos, dichos inventarios podrían resultar insuficientes o excesivos. Las actividades de la Compañía están sujetas a factores estacionales que podrían ocasionar volatilidad en sus resultados de operación de un trimestre a otro. La terminación de los derechos de distribución de las marcas de terceros que actualmente forman parte de la cartera de productos de la Compañía podría afectar en forma adversa sus actividades. La incapacidad para mantener buenas relaciones con los sindicatos a los que pertenecen los trabajadores de la Compañía podría tener un efecto adverso en su situación financiera. El incremento de los costos relacionados con el personal podría afectar en forma adversa los resultados de operación de la Compañía. La incapacidad de la Compañía para atraer y conservar personal calificado podría afectar en forma adversa sus operaciones. El monto estimado de las obligaciones de la Compañía por concepto de pensiones se basa en supuestos que podrían cambiar en el futuro. Es posible que la estrategia de la Compañía con respecto a la adquisición e integración de nuevas marcas no funcione, en cuyo caso los resultados de operación de la Compañía podrían verse afectados en forma adversa. La legislación en materia de competencia económica y el establecimiento de otras barreras para la integración de adquisiciones podría afectar las futuras oportunidades de la Compañía para crecer a través de fusiones, adquisiciones o coinversiones. Es posible que la Compañía no logre obtener los beneficios esperados de los programas de cambio instalados en sus sistemas, y la falla de estos podría trastornar sus operaciones. La Compañía celebra operaciones con personas relacionadas, las cuales pueden crear conflictos de interés y pueden resultar menos ventajosas para ésta. La incapacidad para prorrogar los contratos de distribución de la Compañía a su vencimiento, o los cambios significativos en los términos de dichos contratos, podrían afectar en forma adversa las actividades y desempeño financiero de la Compañía. La Compañía podría no llevar a cabo las oportunidades de crecimiento de negocio, beneficios de utilidades, ahorro en costos y otros beneficios que anticipa, incluyendo la exitosa integración de Proximo a la Compañía, o podría incurrir en costos no anticipados asociados con la Fusión con Proximo, por lo que sus resultados de operación, condición financiera y el precio de mercado de las Acciones podrían sufrir un efecto material adverso.

Disclosure of results of operations and prospects [text block]

Resultados del cuarto trimestre de 2018

Durante el cuarto trimestre de 2018, el volumen total aumentó un 13.8% a 7,3 millones de cajas de nueve litros. El crecimiento año contra año reflejó un aumento del 22.0% en los EE. UU. y Canadá, un aumento del 1.5% en los volúmenes en México y un aumento del 22.4% en la región Resto del Mundo. El crecimiento del volumen consolidado refleja el crecimiento de desplazamientos en cada región geográfica.

Volumen por Región 4T18 (en miles de cajas de nueve litros)

Región	4T18	4T17	(Var.% AcA)	3T18	(Var.% TcT)
EUA y Canadá	3,800	3,114	22.0%	2,813	35.1%
México	2,614	2,576	1.5%	1,701	53.7%
<u>Resto del Mundo</u>	<u>889</u>	<u>726</u>	<u>22.4%</u>	<u>570</u>	<u>55.9%</u>
Total	7,303	6,417	13.8%	5,084	43.6%

Las ventas netas del cuarto trimestre de 2018 aumentaron un 23.1% a \$10,268 millones de pesos en comparación con el mismo periodo de 2017. Las ventas netas en los EUA y Canadá aumentaron un 30.6% en comparación con el mismo periodo del año anterior, principalmente debido a una combinación de crecimiento de volumen y una mezcla de ventas favorable hacia las marcas de bebidas premium. En el mismo periodo, las ventas netas de México aumentaron 2.1% con base en la NIIF 15 pro forma durante el mismo periodo del año anterior. Las ventas netas de la región de RoW aumentaron un 47.9% durante el cuarto trimestre de 2017, lo que refleja un crecimiento en el volumen y una mezcla de ventas favorable.

Ventas Netas por Región 4T18 (en millones de pesos)

Región	4T18	4T17 PF*	4T17	(Var.% AcA)	(Var.% AcA) PF*	3T18	(Var.% TcT)
EUA y Canadá	6,404	4,903	4,903	30.6%	30.6%	3,969	61.4%
México	2,422	2,373	2,461	-1.6%	2.1%	1,613	50.2%
<u>Resto del Mundo</u>	<u>1,442</u>	<u>975</u>	<u>975</u>	<u>47.9%</u>	<u>47.9%</u>	<u>825</u>	<u>74.7%</u>
Total	10,268	8,251	8,338	23.1%	24.5%	6,407	60.3%

* Pro forma por la adopción de la NIIF 15 ("Ingresos de contratos con clientes") en la región de México, sólo para fines de comparación.

El volumen de José Cuervo aumentó 13.5% en comparación con el mismo periodo de 2017 y representó el 33.2% del volumen total para el cuarto trimestre de 2018. Las marcas de la Compañía de Otros Tequilas representaron el 17.0% del volumen total, con el volumen, aumentando 8.5% en comparación con el mismo periodo del año anterior. Las marcas de la Compañía correspondientes a Otros Spirits representaron el 23.2% del volumen total en el periodo y experimentaron un aumento del 21.2% en el volumen sobre el

cuarto trimestre de 2017. El volumen de la categoría de Bebidas No-alcohólicas y Otros representó el 16.2% del volumen total y el volumen creció 5.7% en comparación con el mismo periodo del año anterior. El volumen de productos listos para beber (RTD) representó el 10.4% del volumen total y creció un 22.6% en comparación con el mismo periodo del año anterior.

Volumen por Categoría 4T18 (en miles de cajas de nueve litros)

Categoría	4T18	4T17	(Var.% AcA)	3T18	(Var.% TcT)
José Cuervo	2,425	2,136	13.5%	1,598	51.7%
Otros Tequilas	1,244	1,146	8.5%	814	52.8%
Otros Spirits	1,693	1,397	21.2%	956	77.0%
Bebidas No-alcohólicas y Otros	1,180	1,117	5.7%	1,078	9.5%
RTD	<u>761</u>	<u>621</u>	<u>22.6%</u>	<u>638</u>	<u>19.4%</u>
Total	7,303	6,417	13.8%	5,084	43.6%

Las ventas netas de José Cuervo aumentaron 22.8% en comparación con el mismo período en 2017 y representaron el 35.2% de las ventas netas totales para el cuarto trimestre de 2018. Las ventas netas de las marcas de la Compañía Otros Tequilas aumentaron 20.0% en comparación con el mismo período del año anterior y representaron el 25.8% de las ventas netas totales. Las marcas de la Compañía de Otros Spirits representaron el 25.5% del total de las ventas netas en el período y reportaron un aumento del 36.2% en las ventas netas en comparación con el cuarto trimestre del año pasado. Las ventas netas de la categoría de Bebidas No-alcohólicas y Otros representaron un 7.4% de las ventas netas totales y disminuyeron un 15.1% en comparación con el mismo período del año anterior. Las ventas netas de Productos RTD representaron el 6.2% del total de las ventas netas y reportaron un incremento del 19.5% en comparación con el mismo periodo del año anterior.

Ventas Netas por Categoría 4T18 (en millones de pesos)

Categoría	4T18	4T17	(Var.% AcA)	3T18	(Var.% TcT)
José Cuervo	3,613	2,943	22.8%	2,036	77.5%
Otros Tequilas	2,643	2,203	20.0%	1,537	72.0%
Otros Spirits	2,612	1,918	36.2%	1,481	76.4%
Bebidas No-alcohólicas y Otros	766	903	-15.1%	860	-10.9%
RTD	633	530	19.5%	493	28.5%
Ajuste Intercompañía	-	(159)	nm	-	nm
Total	10,268	8,338	23.1%	6,407	60.3%

La utilidad bruta durante el cuarto trimestre de 2018 aumentó 18.9% sobre el mismo periodo de 2017 a \$5,791 millones de pesos. El margen bruto fue de 56.4% para el cuarto trimestre de 2018 comparado con el 58.4% para el cuarto trimestre de 2017. La disminución en el margen bruto se debió principalmente a los aumentos en los costos de suministro de agave de terceros y menores eficiencias de producción; estos efectos se debieron a la mayor demanda de tequila super premium junto con el abastecimiento en toda la industria de plantas de agave más jóvenes, lo que afectó nuestra eficiencia de destilación.

Los gastos de publicidad, mercadotecnia y promoción (AMP) aumentaron 38.2% a \$2,522 millones de pesos en comparación con el cuarto trimestre de 2017. Como porcentaje de las ventas netas, AMP aumentó a

24.6% de 21.9% en el periodo del año anterior. Este aumento refleja la planeación de gasto de AMP en relación con el período del año anterior y el crecimiento acelerado del volumen alcanzado durante el cuarto trimestre.

Los gastos de administración y ventas (SG&A) disminuyeron 1.7% a \$744 millones de pesos en comparación con el cuarto trimestre de 2017. Como porcentaje de las ventas netas, los gastos de SG&A disminuyeron a 7.2% de 9.1% en comparación con el mismo periodo del año anterior.

La utilidad de operación durante el cuarto trimestre de 2018 aumentó 6.4% a \$2,062 millones de pesos en comparación con el mismo período del año anterior. El margen operativo disminuyó a 20.1% en comparación con 23.2% en el mismo período del año anterior, reflejando principalmente mayores costos de suministro de agave de terceros y un aumento de AMP.

La UAFIDA en el cuarto trimestre de 2018 aumentó 8.1% a \$2,224 millones de pesos en comparación con el cuarto trimestre de 2017. El margen UAFIDA fue de 21.7% para el cuarto trimestre de 2018.

El resultado integral de financiamiento neto tuvo un impacto favorable de \$350 millones de pesos durante el cuarto trimestre, principalmente como resultado de la apreciación del dólar estadounidense frente al peso mexicano en el saldo de efectivo neto de la Compañía, el cual se mantiene principalmente en dólares americanos.

La utilidad neta consolidada en el cuarto trimestre de 2018 fue de \$2,059 millones de pesos, en comparación con \$2,905 millones de pesos en el mismo periodo del año anterior. El margen neto fue de 20.1% para el cuarto trimestre de 2018. Las ganancias por acción fueron de \$0.57 pesos en el cuarto trimestre de 2018, en comparación con \$0.81 pesos en el mismo periodo del año anterior.

Resultados para el año 2018

Durante el año de 2018, el crecimiento total del volumen fue de 3.8% a 21.3 millones de cajas de nueve litros, lo que refleja un aumento de 1.4% en los EUA. y Canadá, un aumento de 6.1% en los volúmenes de ventas en México y un aumento de 9.8% en la región del Resto del Mundo.

Volumen por Región para el año 2018 (en miles de cajas de nueve litros)

Región	2018	2017	(Var.% AcA)
EUA y Canadá	12,016	11,844	1.4%
México	6,746	6,355	6.1%
<u>Resto del Mundo</u>	<u>2,518</u>	<u>2,293</u>	<u>9.8%</u>
Total	21,279	20,492	3.8%

Las ventas netas durante todo el año 2018 aumentaron 8.5% a \$28,158 millones de pesos en comparación con el mismo periodo de 2017, impulsadas por un crecimiento en el volumen y mayores precios de venta netos promedio por caja, reflejando principalmente la mezcla de ventas favorable hacia las marcas de bebidas premium. Las ventas netas en EUA y Canadá aumentaron un 6.2% en comparación con el mismo período del año anterior, impulsadas por el crecimiento del volumen y la favorable mezcla de ventas. Las ventas netas de México aumentaron en un 12.6% con base en la NIIF 15 proforma durante el mismo periodo del año anterior como resultado del crecimiento del volumen y el aumento de los precios de venta netos

promedio por caja como resultado de una mezcla de ventas favorable y aumentos de precios. Las ventas netas de la región Resto del Mundo aumentaron un 21.4% durante todo el año de 2017, lo que también refleja un crecimiento en el volumen y una mayor mezcla de ventas de marcas de bebidas premium.

Ventas netas por Región para el año 2018 (en millones de pesos)

Región	2018	2017 PF*	2017	(Var.% AcA)	(Var.% AcA) PF*
EUA y Canadá	18,018	16,974	16,974	6.2%	6.2%
México	6,258	5,558	5,785	8.2%	12.6%
<u>Resto del Mundo</u>	<u>3,882</u>	<u>3,199</u>	<u>3,199</u>	<u>21.4%</u>	<u>21.4%</u>
Total	28,158	25,731	25,958	8.5%	9.4%

* Pro forma por la adopción de la NIIF 15 ("Ingresos de contratos con clientes") en la región de México, sólo para fines de comparación.

El volumen de José Cuervo fue consistente con el año anterior y representó el 31.4% del volumen total para todo el año de 2018. Las marcas de la Compañía Otros Tequilas representaron el 15.4% del volumen total y aumentaron 6.6% en comparación con el año anterior. Las marcas de la categoría Otros Spirits de la Compañía representaron el 19.9% del volumen total en el período y aumentaron 12.9% durante todo el año 2017. El volumen de productos de la categoría de bebidas No-alcohólicas y Otros representó el 20.1% del volumen total, con un rendimiento consistente en comparación con el año anterior. El volumen de productos RTD representó el 13.2% del volumen total y aumentó en un 5.2% en comparación con el período del año anterior.

Volumen por categoría para el año 2018 (en miles de cajas de nueve litros)

Categoría	2018	2017	(Var.% AcA)
José Cuervo	6,692	6,718	-0.4%
Otros Tequilas	3,268	3,067	6.6%
Otros Spirits	4,236	3,752	12.9%
Bebidas No-alcohólicas y Otros	4,274	4,285	-0.3%
<u>RTD</u>	<u>2,808</u>	<u>2,669</u>	<u>5.2%</u>
Total	21,279	20,492	3.8%

Las ventas netas de José Cuervo representaron el 34.1% del total de las ventas netas para todo el año de 2018 y reportaron un incremento en las ventas netas del 1.0% en comparación con 2017. Las marcas de la categoría de otros tequilas de la Compañía representaron el 23.3% de las ventas netas totales y aumentaron las ventas netas el 11.6% en comparación con el año anterior. Las marcas de la Compañía Otros Spirits representaron el 23.4% del total de las ventas netas en el período y reportaron un incremento del 26.3% en las ventas netas en comparación con el año completo de 2017. Las ventas netas de productos de la categoría de Bebidas No-Alcohólicas y Otros representaron el 11.0% de las ventas netas totales con ventas netas disminuyendo un 7.3% respecto al año anterior. Las ventas netas de productos RTD representaron el 8.2% de las ventas netas totales y reportaron un incremento del 6.2% en comparación con el año anterior.

Ventas netas por categoría para el año 2018 (en millones de pesos)

Categoría	2018	2017	(Var.% AcA)
José Cuervo	9,592	9,500	1.0%
Otros Tequilas	6,573	5,890	11.6%
Otros Spirits	6,582	5,210	26.3%
Bebidas No-alcohólicas y Otros	3,110	3,350	-7.2%
RTD	2,302	2,168	6.2%
Ajuste Intercompañía	-	(159)	Nm
Total	28,158	25,958	8.5%

La utilidad bruta durante todo el año de 2018 aumentó 0.4% sobre el mismo periodo de 2017 a \$16,183 millones de pesos. El margen bruto fue de 57.5% para todo el año de 2018 comparado con el 62.1% para todo el año de 2017. El margen bruto fue afectado negativamente principalmente por aumentos en los costos de suministro de agave de terceros y menores eficiencias de producción; reflejando el impacto de una mayor demanda de tequila super premium junto con el abastecimiento en toda la industria de plantas de agave más jóvenes, lo que afecta nuestra eficiencia de destilación.

Los gastos de AMP aumentaron 16.6% a \$6,580 millones de pesos en comparación con el año completo de 2017. Como porcentaje de las ventas netas, AMP aumentó a 23.4% de 21.7% en el periodo del año anterior, en línea con la estrategia de inversión de la compañía.

Los gastos de administración y ventas (SG&A) aumentaron 5.2% a \$2,759 millones de pesos en comparación con el año completo de 2017. Como porcentaje de las ventas netas, los gastos SG&A fueron consistentes con el año anterior, disminuyendo a 9.8% de 10.1% en 2017.

Durante 2018, la utilidad de operación disminuyó 17.7% a \$5,543 millones de pesos en comparación con el año anterior. El margen operativo disminuyó a 19.7% en comparación con 25.9% en el mismo periodo del año anterior. La disminución en el margen operativo refleja un menor margen bruto, y mayores gastos de AMP y SG&A.

La UAFIDA en el año completo de 2018 disminuyó en un 15.3% a \$6,074 millones de pesos en comparación con los \$7,171 millones de pesos durante todo el año de 2017.

El resultado integral de financiamiento neto fue desfavorable por \$387 millones de pesos durante todo el año 2018, principalmente como resultado de las fluctuaciones de moneda extranjera durante el año y el impacto relacionado en el saldo de efectivo neto de la Compañía, el cual se mantiene principalmente en dólares americanos.

La utilidad neta consolidada en el año completo de 2018 fue de \$4,033 millones de pesos, una disminución de 22.4% en comparación con el año anterior. El margen neto fue de 14.3% para todo el año. Las ganancias por acción fueron de \$1.12 pesos en comparación con \$1.48 pesos en 2017.

Al 31 de diciembre de 2018, el efectivo neto fue de \$2,235 millones de pesos, reflejando un efectivo y equivalentes de \$12,028 millones de pesos en relación con una deuda a largo plazo de \$9,793 millones de pesos.

Durante todo el año 2018, el flujo de efectivo de las actividades operativas fue negativo en \$41 millones de pesos, y la Compañía invirtió \$811 millones de pesos en gastos de capital. El efectivo utilizado en actividades de financiamiento fue de \$2,482 millones de pesos en el año.

NIIF 15: Ingresos de contratos con clientes

A partir del 1 de enero de 2018, la Compañía adoptó la NIIF 15 “Ingresos de contratos con clientes” en un “enfoque prospectivo modificado”. La NIIF 15 establece un modelo integral único para que las entidades lo utilicen para contabilizar los ingresos que surgen de los contratos con los clientes.

Los principales efectos en los estados financieros consolidados de la Compañía como resultado de la adopción de la NIIF 15 corresponden a la reclasificación de pagos específicos efectuados a clientes, desde los gastos de operación y hasta una presentación neta en los ingresos dentro del estado de resultados integral consolidado de la Compañía.

Esta publicación de resultados incluye información complementaria para bases de comparación, con importes ajustados con los efectos de la adopción de la NIIF 15, provenientes de los estados financieros no auditados incluidos en el informe financiero trimestral y anual publicado para el año terminado el 31 de diciembre de 2017.

Internal control [text block]

La Compañía toma con seriedad la aplicación de controles internos que aseguren la operación de la misma y el uso y resguardo adecuado de los recursos materiales, intangibles y monetarios de la Compañía. Se cuenta con políticas y procedimientos, una matriz de autorización, una carta de conflicto de intereses, un código de conducta y una línea ética administrada por un tercero externo.

La Compañía ha adoptado políticas de control interno y procedimientos diseñados para proporcionar claridad y facilidad en el flujo de información financiera para la preparación de sus estados financieros. La Compañía considera que su eficiente estructura organizacional le proporciona las herramientas necesarias para aplicar de forma precisa y efectiva dichas políticas y procedimientos de control internos. Las políticas

de control interno y procedimientos de las subsidiarias y Entidades Combinadas de la Compañía son autorizados por la Dirección General y las Direcciones Funcionales encargadas de cumplir con los fines organizacionales y de negocio de cada una de ellas. Dichas políticas y procedimientos promueven el flujo de información claro y correcto para la elaboración de la información financiera de cada una de las subsidiarias en lo individual y de forma consolidada. Los distintos procesos operacionales de la Compañía están sujetos a auditorías internas periódicas. El responsable de auditoría interna de la Compañía reportará periódicamente al comité de auditoría y prácticas societarias de la Compañía, lo que provee a la administración de una seguridad razonable de que sus operaciones están sujetas a, y en cumplimiento con, las reglas establecidas por la administración y que los estados financieros cumplen con las NIIF. Los asuntos menores detectados al nivel de las subsidiarias y Entidades de la Compañía son discutidos y solucionados por los funcionarios correspondientes. Información cuantitativa y cualitativa con respecto a los riesgos de mercado Los financiamientos se contratan principalmente para adquisiciones y en casos especiales para proyectos de inversión o capital de trabajo, estos créditos se piden en Dólares para coincidir el balance y los flujos de excesos de caja de la Compañía con los adeudos contratados. A la fecha, la Compañía no tiene contratado ningún tipo de instrumento derivado para la cobertura de riesgos cambiarios y/o tasas de interés. La Compañía considera que goza de una cobertura natural dado el origen y dispersión geográfica de sus ventas, así como de sus gastos de operación. Todos los excesos de caja se dan en Pesos Mexicanos Dólares, Libras y Euros. Los excesos de caja en Dólares se depositan en cuentas en bancos internacionales y se invierten en instrumentos de corto plazo. Los principales activos y operaciones de la Compañía están asegurados, en base a la asesoría de corredores y compañías de seguros internacionales. Ver Nota 5 de los Estados Financieros Auditados de la Compañía para información adicional sobre la exposición de la Compañía a riesgos de liquidez.

Disclosure of critical performance measures and indicators that management uses to evaluate entity's performance against stated objectives [text block]

UAFIDA

La UAFIDA es la medida utilizada en el análisis financiero de la Compañía que no se reconocen bajo NIIF, sino que se calculan a partir de los importes derivados de los Estados Financieros de la Compañía. Calculamos la UAFIDA como utilidad neta más la depreciación y amortización, el gasto por impuesto sobre la renta y el gasto por intereses, menos los ingresos por intereses, más (utilidad) o pérdida cambiaria.

La UAFIDA no es una medida de NIIF de liquidez o rendimiento. Tampoco es la UAFIDA una medida financiera reconocida bajo la NIIF. Creemos que la UAFIDA es útil para facilitar comparaciones del desempeño operacional entre períodos en una base combinada, pero estas métricas pueden ser calculadas de manera diferente por otros emisores. La UAFIDA no debe interpretarse como alternativas a (i) el ingreso

neto como un indicador del desempeño operacional de la Compañía o (ii) el flujo de efectivo de las actividades operacionales como una medida de la liquidez de la Compañía.

	Tres meses terminados en Diciembre 31, 2018			Tres meses terminados en Diciembre 31, 2017		Variación año con año	
	(U.S. \$) ⁽¹⁾	(Pesos)	% de ventas netas	(Pesos)	% de ventas netas	\$	%
(cifras en millones, excepto montos por acción)							
Ventas netas	518	10,268		8,338		1,930	23.2
Costo de ventas	226	4,477	43.6	3,469	41.6	1,008	29.1
Utilidad bruta	292	5,791	56.4	4,869	58.4	922	18.9
Publicidad, mercadotecnia y promoción	127	2,522	24.6	1,825	21.9	697	38.2
Distribución	22	432	4.2	302	3.6	130	43.2
Gasto de venta y administración	38	744	7.2	757	9.1	(13)	(1.7)
Otros gastos	2	31	0.3	48	0.6	(17)	(34.7)
Utilidad operativa	104	2,062	20.1	1,937	23.2	125	6.4
Resultado integral de financiamiento, neto	(18)	(350)	(3.4)	(660)	(7.9)	310	(46.9)
Método de participación	0	9	0.1	2	0.0	7	NM
Utilidad antes de impuestos	121	2,402	23.4	2,595	31.1	(193)	(7.4)
Total de impuestos a la utilidad	17	343	3.3	(310)	(3.7)	653	(210.7)
Utilidad neta consolidada	104	2,059	21.1	2,905	34.8	(846)	(29.1)
Participación no controladora	0	8	0.1	3	0.0	NM	NM
Utilidad neta de participación controladora	103	2,051	20.0	2,902	34.8	(851)	(29.3)
Depreciación y amortización	8	162		121			
UAFIDA	112	2,224	21.7	2,058	24.7	166	8.1
Utilidad neta por acción	0.03	0.57		0.81			
Acciones (en millones) usadas en el cálculo de utilidad neta por acción	3,585	3,585		3,596			

(1) Dólares Americanos convertidos al tipo de cambio de 19.834 pesos mexicanos solamente para la conveniencia del lector.

Estados consolidados de resultado integral

(cifras en millones, excepto montos por acción)	Doce meses terminados en Diciembre 31, 2018			Doce meses terminados en Diciembre 31, 2017		Variación año con año	
	(U.S. \$) ⁽¹⁾	(Pesos)	% de ventas netas	(Pesos)	% de ventas netas	\$	%
Ventas netas	1,464	28,158		25,958		2,200	8.5
Costo de ventas	623	11,975	42.5	9,837	37.9	2,138	21.7
Utilidad bruta	842	16,183	57.5	16,121	62.1	62	0.4
Publicidad, mercadotecnia y promoción	342	6,580	23.4	5,644	21.7	936	16.6
Distribución	65	1,242	4.4	918	3.5	324	35.3
Gasto de venta y administración	143	2,759	9.8	2,623	10.1	136	5.2
Otros gastos	3	60	0.2	201	0.8	(142)	(70.4)
Utilidad operativa	288	5,543	19.7	6,736	25.9	(1,193)	(17.7)
Resultado integral de financiamiento neto	20	387	1.4	773	3.0	(386)	(49.9)
Método de participación	0	9	0.0	8	0.0	2	25.6
Utilidad antes de impuestos	268	5,146	18.3	5,955	22.9	(809)	(13.6)
Total de impuestos a la utilidad	58	1,113	4.0	758	2.9	356	46.9
Utilidad neta consolidada	210	4,033	14.3	5,197	20.0	(1,164)	(22.4)
Participación no controladora	0	8	0.0	4	0.0	NM	NM
Utilidad neta de participación controladora	209	4,025	14.3	5,193	20.0	(1,168)	(22.5)
Depreciación y amortización	28	531	-	435	-		
UAFIDA	316	6,074	21.6	7,171	27.6	(1,097)	(15.3)
Utilidad neta por acción	0.06	1.12		1.48			
Acciones (en millones) usadas en el cálculo de utilidad neta por acción	3,585	3,585		3,509			

(1) Dólares Americanos convertidos al tipo de cambio de 19.229 pesos mexicanos, solamente para la conveniencia del lector.

Estados consolidados de posición financiera

(Cifras en millones)	31 de Diciembre de 2018		31 de Diciembre de 2017
	(U.S. \$) ⁽¹⁾	(Pesos)	(Pesos)
Activos			
Efectivo y equivalentes de efectivo	626	12,028	19,996
Cuentas por cobrar, neto	444	8,536	7,260
Inventarios, neto	424	8,162	7,419
Otros activos circulantes	131	2,502	1,923
Total de activo circulante	1,624	31,228	36,598
Inventario no circulante	357	6,859	3,878
Propiedades, planta y equipo, neto	286	5,506	5,280
Impuesto a la utilidad diferidos	76	1,454	944
Activos intangibles y marcas, neto	763	14,664	11,365
Crédito mercantil	330	6,354	6,274
Otros activos	34	646	593
Total del activo de largo plazo	1,845	35,483	28,335
Total del activo	3,469	66,711	64,933
Pasivo y capital contable			
Vencimientos circulantes de documentos por pagar a bancos	3	48	48
Cuentas por pagar	135	2,594	2,106
Provisiones	122	2,348	2,087
Otros pasivos	5	113	862
Total del pasivo circulante	265	5,092	5,103
Deuda a largo plazo	507	9,745	9,781
Reserva ambiental	6	121	125
Otros pasivos de largo plazo	16	314	119
Impuestos a la utilidad diferidos	186	3,462	2,820
Total del pasivo de largo plazo	715	13,748	12,844
Total del pasivo	980	18,840	17,947
Total de participación controladora	2,486	47,805	46,931
Participación no controladora	3	67	54

Total de capital contable	2,490	47,872	46,985
Total del pasivo y capital contable	3,469	66,711	64,933

Estados consolidados de flujo de efectivo

(Cifras en Millones)		Doce meses terminados en Diciembre 31, 2018	Doce meses terminados en Diciembre 31, 2017
	(U.S. \$) ^(a)	(Pesos)	(Pesos)
Actividades de operación:			
Utilidad antes de impuestos	268	5,146	5,955
Partidas relacionadas con actividades de inversión:			
Depreciación y amortización	28	531	435
Pérdida en venta de propiedades, planta y equipo	3	57	4
Participación en Asociada	0	9	8
Ganancia o pérdida financiera, neta	0	0	0
Partidas relacionadas con actividades de financiamiento:			
Intereses a Favor	(10)	(193)	(110)
Intereses a cargo	22	432	485
Subtotal	311	5,982	6,778
Cambios en:			
Cuentas por cobrar	(74)	(1,426)	(716)
Partes relacionadas	7	129	5
Otras cuentas por cobrar	(30)	(580)	354
Inventarios	(149)	(2,861)	(2,103)
Depósitos en garantía	(1)	(15)	0
Pagos anticipados	(4)	(85)	4
Cuentas por pagar	15	284	(356)
Otros activos	10	192	(183)
Otros pasivos	(40)	(760)	543
Provisiones	21	396	244
Impuestos a la utilidad pagados	(58)	(1,123)	(1,677)
Participación de los trabajadores en la utilidad	(0)	(5)	(2)
Cambios en los beneficios directos a empleados	(9)	(170)	(8)
	(313)	(6,023)	(3,895)
Flujos netos de efectivo de actividades de operación	(2)	(41)	2,882
Actividades de inversión:			
Adquisiciones de propiedades, planta y equipo	(42)	(811)	(1,066)
Adquisiciones de activos intangibles, neto	(10)	(189)	17
Crédito mercantil	(219)	(4,218)	(190)
Adquisición de negocios	(12)	(231)	(31)
Otros movimientos de capital	0	0	1
Intereses cobrados	10	193	110
Ingresos por venta de propiedades, planta y equipo	0	8	4
Flujos netos de efectivo (utilizados en) actividades de inversión	(273)	(5,248)	(1,155)
Actividades de financiamiento:			
Dividendos pagados	(95)	(1,819)	(2,600)
Recompra de Acciones	(12)	(231)	(1,948)
Aportaciones de Capital Social	0	0	1,722
Prima por suscripción de acciones	0	0	16,275
Participación no controladora	0	0	0
Intereses pagados	(22)	(432)	(380)

Flujos netos de efectivo por actividades de financiamiento	(129)	(2,482)	13,069
Incremento neto de efectivo y equivalentes de efectivo	(404)	(7,771)	14,797
Efectos de la variación en el tipo de cambio sobre el efectivo	(10)	(201)	67
Efectivo obtenido por adquisición de negocios y fusión	0	3	3
Efectivo y equivalentes de efectivo:			
Al principio del periodo	1,040	19,996	5,128
Al fin del periodo	<u>626</u>	<u>12,028</u>	<u>19,996</u>

(1) Dólares Americanos convertidos al tipo de cambio de 19.229 pesos mexicanos, solamente para la conveniencia del lector.

[110000] General information about financial statements

Ticker:	CUERVO
Period covered by financial statements:	2018-01-01 al 2018-12-31
Date of end of reporting period:	2018-12-31
Name of reporting entity or other means of identification:	CUERVO
Description of presentation currency:	MXN
Level of rounding used in financial statements:	Miles de pesos
Consolidated:	Yes
Number of quarter:	4D
Type of issuer:	ICS
Explanation of change in name of reporting entity or other means of identification from end of preceding reporting period:	
Description of nature of financial statements:	

Disclosure of general information about financial statements [text block]

Estos estados financieros consolidados incluyen Becele, S. A. B. de C. V. (la “Compañía” o “Becele”) y a sus subsidiarias, en conjunto referida como el “Grupo” e individualmente como “entidades del Grupo” (ver nota 2b)).

Becele está localizada en México y sus oficinas se encuentran en Guillermo González Camarena No. 800, 4o. piso, Zedec Santa Fe, Álvaro Obregón, Ciudad de México, 01210.

La actividad principal del Grupo es producir, embotellar, comprar, importar, exportar, intermediar y distribuir bebidas alcohólicas y productos agrícolas, principalmente Agave Tequilana Weber variedad Azul.

Name service provider external audit [text block]

KPMG Cárdenas Dosal, S.C.

Name of the partner signing opinion [text block]

C.P.C. Miguel León Vadillo

Type of opinion on the financial statements [text block]

Opinión Limpia

Date of opinion on the financial statements [text block]

22 de marzo de 2019

Date assembly in which the financial statements were approved [text block]

30 de abril de 2019

Follow-up of analysis [text block]

Actinver SA	Jose Antonio Cebeira	jcebeira@actinver.com.mx	+52 (55) 1103-6600
Barclays	Benjamin M Theurer	benjamin.theurer@barclays.com	+52 (55) 5241 3322
Consumer Edge Research	Brett Cooper	bcooper@consumeredgeresearch.com	+1 (570) 877 2984
Credit Suisse	Antonio Gonzalez	antonio.gonzalez@credit-suisse.com	+52 (55) 5283 8921
GBM	Miguel Tortolero	matortolero@gbm.com.mx	+52 (55) 54807094
Grupo Santander	Luis Miranda	lmiranda@santander.com.mx	+52 (55) 5269 1926
Invex	Giselle Mojica Plascencia	GMOJICA@invex.com	+52 (55) 5350 3333
J.P. Morgan	Andrea Teixeira	andrea.f.teixeira@jpmorgan.com	+1 (212) 622 6735
Morgan Stanley	Rafael Shin	rafael.shin@morganstanley.com	+1 (212) 761 0328
Scotia Capital	Felipe Ucos	felipe.ucros@scotiabank.com	+1 (212) 225 5098
Vector Servicios Financieros	Marco Montanez Torres	mmontane@vector.com.mx	+52 (55) 5262 3706

[210000] Statement of financial position, current/non-current

Concept	Close Current Quarter 2018-12-31	Close Previous Exercise 2017-12-31
Statement of financial position [abstract]		
Assets [abstract]		
Current assets [abstract]		
Cash and cash equivalents	12,027,931,000	19,995,891,000
Trade and other current receivables	11,038,217,000	9,182,658,000
Current tax assets, current	0	0
Other current financial assets	0	0
Current inventories	8,162,349,000	7,418,994,000
Current biological assets	0	0
Other current non-financial assets	0	0
Total current assets other than non-current assets or disposal groups classified as held for sale or as held for distribution to owners	31,228,497,000	36,597,543,000
Non-current assets or disposal groups classified as held for sale or as held for distribution to owners	0	0
Total current assets	31,228,497,000	36,597,543,000
Non-current assets [abstract]		
Trade and other non-current receivables	0	0
Current tax assets, non-current	0	0
Non-current inventories	6,859,315,000	3,878,169,000
Non-current biological assets	0	0
Other non-current financial assets	0	0
Investments accounted for using equity method	0	0
Investments in subsidiaries, joint ventures and associates	311,397,000	90,008,000
Property, plant and equipment	5,506,305,000	5,280,479,000
Investment property	0	0
Goodwill	6,353,738,000	6,274,189,000
Intangible assets other than goodwill	14,663,673,000	11,364,885,000
Deferred tax assets	1,454,055,000	944,380,000
Other non-current non-financial assets	334,409,000	503,003,000
Total non-current assets	35,482,892,000	28,335,113,000
Total assets	66,711,389,000	64,932,656,000
Equity and liabilities [abstract]		
Liabilities [abstract]		
Current liabilities [abstract]		
Trade and other current payables	2,642,781,000	2,149,973,000
Current tax liabilities, current	0	0
Other current financial liabilities	48,182,000	48,311,000
Other current non-financial liabilities	43,769,000	803,580,000
Current provisions [abstract]		
Current provisions for employee benefits	9,345,000	14,344,000
Other current provisions	2,347,576,000	2,086,810,000
Total current provisions	2,356,921,000	2,101,154,000
Total current liabilities other than liabilities included in disposal groups classified as held for sale	5,091,653,000	5,103,018,000
Liabilities included in disposal groups classified as held for sale	0	0
Total current liabilities	5,091,653,000	5,103,018,000
Non-current liabilities [abstract]		
Trade and other non-current payables	0	0
Current tax liabilities, non-current	0	0
Other non-current financial liabilities	9,745,014,000	9,780,523,000
Other non-current non-financial liabilities	0	0

Concept	Close Current Quarter 2018-12-31	Close Previous Exercise 2017-12-31
Non-current provisions [abstract]		
Non-current provisions for employee benefits	0	0
Other non-current provisions	435,161,000	243,395,000
Total non-current provisions	435,161,000	243,395,000
Deferred tax liabilities	3,567,750,000	2,820,410,000
Total non-current liabilities	13,747,925,000	12,844,328,000
Total liabilities	18,839,578,000	17,947,346,000
Equity [abstract]		
Issued capital	11,622,553,000	11,622,553,000
Share premium	16,426,406,000	16,426,406,000
Treasury shares	0	0
Retained earnings	14,587,615,000	12,745,476,000
Other reserves	5,168,448,000	6,136,797,000
Total equity attributable to owners of parent	47,805,022,000	46,931,232,000
Non-controlling interests	66,789,000	54,078,000
Total equity	47,871,811,000	46,985,310,000
Total equity and liabilities	66,711,389,000	64,932,656,000

[310000] Statement of comprehensive income, profit or loss, by function of expense

Concept	Accumulated Current Year 2018-01-01 - 2018-12-31	Accumulated Previous Year 2017-01-01 - 2017-12-31	Quarter Current Year 2018-10-01 - 2018-12-31	Quarter Previous Year 2017-10-01 - 2017-12-31
Profit or loss [abstract]				
Profit (loss) [abstract]				
Revenue	28,158,210,000	25,957,942,000	10,268,268,000	8,338,360,000
Cost of sales	11,974,906,000	9,836,675,000	4,476,928,000	3,468,971,000
Gross profit	16,183,304,000	16,121,267,000	5,791,340,000	4,869,389,000
Distribution costs	937,774,000	962,969,000	198,922,000	268,518,000
Administrative expenses	1,821,079,000	1,659,593,000	544,972,000	488,012,000
Other income	0	0	0	0
Other expense	7,881,510,000	6,763,149,000	2,985,723,000	2,175,656,000
Profit (loss) from operating activities	5,542,941,000	6,735,556,000	2,061,723,000	1,937,203,000
Finance income	193,097,000	109,760,000	67,081,000	33,759,000
Finance costs	580,119,000	882,553,000	(283,056,000)	(626,392,000)
Share of profit (loss) of associates and joint ventures accounted for using equity method	(9,445,000)	(7,522,000)	(9,445,000)	(2,136,000)
Profit (loss) before tax	5,146,474,000	5,955,241,000	2,402,415,000	2,595,218,000
Tax income (expense)	1,113,474,000	757,752,000	343,247,000	(309,876,000)
Profit (loss) from continuing operations	4,033,000,000	5,197,489,000	2,059,168,000	2,905,094,000
Profit (loss) from discontinued operations	0	0	0	0
Profit (loss)	4,033,000,000	5,197,489,000	2,059,168,000	2,905,094,000
Profit (loss), attributable to [abstract]				
Profit (loss), attributable to owners of parent	4,024,879,000	5,193,185,000	2,051,181,000	2,901,939,000
Profit (loss), attributable to non-controlling interests	8,121,000	4,304,000	7,987,000	3,155,000
Earnings per share [text block]	1.12	1.48	0.57	0.82
Earnings per share [abstract]				
Earnings per share [line items]				
Basic earnings per share [abstract]				
Basic earnings (loss) per share from continuing operations	1.12	1.48	0.57	0.82
Basic earnings (loss) per share from discontinued operations	0	0	0	0
Total basic earnings (loss) per share	1.12	1.48	0.57	0.82
Diluted earnings per share [abstract]				
Diluted earnings (loss) per share from continuing operations	1.12	1.48	0.57	0.82
Diluted earnings (loss) per share from discontinued operations	0	0	0	0
Total diluted earnings (loss) per share	1.12	1.48	0.57	0.82

[410000] Statement of comprehensive income, OCI components presented net of tax

Concept	Accumulated Current Year 2018-01-01 - 2018-12-31	Accumulated Previous Year 2017-01-01 - 2017-12-31	Quarter Current Year 2018-10-01 - 2018-12-31	Quarter Previous Year 2017-10-01 - 2017-12-31
Statement of comprehensive income [abstract]				
Profit (loss)	4,033,000,000	5,197,489,000	2,059,168,000	2,905,094,000
Other comprehensive income [abstract]				
Components of other comprehensive income that will not be reclassified to profit or loss, net of tax [abstract]				
Other comprehensive income, net of tax, gains (losses) from investments in equity instruments	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, gains (losses) on revaluation	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, gains (losses) on remeasurements of defined benefit plans	72,238,000	66,899,000	72,238,000	66,899,000
Other comprehensive income, net of tax, change in fair value of financial liability attributable to change in credit risk of liability	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, gains (losses) on hedging instruments that hedge investments in equity instruments	0	0	0	0
Share of other comprehensive income of associates and joint ventures accounted for using equity method that will not be reclassified to profit or loss, net of tax	0	0	0	0
Total other comprehensive income that will not be reclassified to profit or loss, net of tax	72,238,000	66,899,000	72,238,000	66,899,000
Components of other comprehensive income that will be reclassified to profit or loss, net of tax [abstract]				
Exchange differences on translation [abstract]				
Gains (losses) on exchange differences on translation, net of tax	(1,040,587,000)	217,441,000	865,859,000	1,824,535,000
Reclassification adjustments on exchange differences on translation, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, exchange differences on translation	(1,040,587,000)	217,441,000	865,859,000	1,824,535,000
Available-for-sale financial assets [abstract]				
Gains (losses) on remeasuring available-for-sale financial assets, net of tax	0	0	0	0
Reclassification adjustments on available-for-sale financial assets, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, available-for-sale financial assets	0	0	0	0
Cash flow hedges [abstract]				
Gains (losses) on cash flow hedges, net of tax	0	0	0	0
Reclassification adjustments on cash flow hedges, net of tax	0	0	0	0
Amounts removed from equity and included in carrying amount of non-financial asset (liability) whose acquisition or incurrence was hedged highly probable forecast transaction, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, cash flow hedges	0	0	0	0
Hedges of net investment in foreign operations [abstract]				
Gains (losses) on hedges of net investments in foreign operations, net of tax	0	0	0	0
Reclassification adjustments on hedges of net investments in foreign operations, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, hedges of net investments in foreign operations	0	0	0	0
Change in value of time value of options [abstract]				
Gains (losses) on change in value of time value of options, net of tax	0	0	0	0
Reclassification adjustments on change in value of time value of options, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, change in value of time value of options	0	0	0	0
Change in value of forward elements of forward contracts [abstract]				
Gains (losses) on change in value of forward elements of forward contracts, net of tax	0	0	0	0
Reclassification adjustments on change in value of forward elements of forward contracts, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, change in value of forward elements of forward contracts	0	0	0	0
Change in value of foreign currency basis spreads [abstract]				
Gains (losses) on change in value of foreign currency basis spreads, net of tax	0	0	0	0

Concept	Accumulated Current Year 2018-01-01 - 2018-12-31	Accumulated Previous Year 2017-01-01 - 2017-12-31	Quarter Current Year 2018-10-01 - 2018-12-31	Quarter Previous Year 2017-10-01 - 2017-12-31
Reclassification adjustments on change in value of foreign currency basis spreads, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, change in value of foreign currency basis spreads	0	0	0	0
Share of other comprehensive income of associates and joint ventures accounted for using equity method that will be reclassified to profit or loss, net of tax	0	0	0	0
Total other comprehensive income that will be reclassified to profit or loss, net of tax	(1,040,587,000)	217,441,000	865,859,000	1,824,535,000
Total other comprehensive income	(968,349,000)	284,340,000	938,097,000	1,891,434,000
Total comprehensive income	3,064,651,000	5,481,829,000	2,997,265,000	4,796,528,000
Comprehensive income attributable to [abstract]				
Comprehensive income, attributable to owners of parent	3,056,530,000	5,477,384,000	2,989,278,000	4,793,232,000
Comprehensive income, attributable to non-controlling interests	8,121,000	4,445,000	7,987,000	3,296,000

[520000] Statement of cash flows, indirect method

Concept	Accumulated Current Year 2018-01-01 - 2018-12-31	Accumulated Previous Year 2017-01-01 - 2017-12-31
Statement of cash flows [abstract]		
Cash flows from (used in) operating activities [abstract]		
Profit (loss)	4,033,000,000	5,197,489,000
Adjustments to reconcile profit (loss) [abstract]		
Discontinued operations	0	0
Adjustments for income tax expense	1,113,474,000	757,752,000
Adjustments for finance costs	11,466,000	11,882,000
Adjustments for depreciation and amortisation expense	530,688,000	435,015,000
Adjustments for impairment loss (reversal of impairment loss) recognised in profit or loss	0	0
Adjustments for provisions	396,147,000	243,639,000
Adjustments for unrealised foreign exchange losses (gains)	(151,301,000)	(464,300,000)
Adjustments for share-based payments	0	0
Adjustments for fair value losses (gains)	0	0
Adjustments for undistributed profits of associates	0	0
Adjustments for losses (gains) on disposal of non-current assets	56,747,000	4,289,000
Participation in associates and joint ventures	9,445,000	7,522,000
Adjustments for decrease (increase) in inventories	(2,861,362,000)	(2,103,078,000)
Adjustments for decrease (increase) in trade accounts receivable	(1,426,045,000)	(716,034,000)
Adjustments for decrease (increase) in other operating receivables	(358,507,000)	180,913,000
Adjustments for increase (decrease) in trade accounts payable	284,120,000	(355,900,000)
Adjustments for increase (decrease) in other operating payables	(934,698,000)	532,280,000
Other adjustments for non-cash items	0	0
Other adjustments for which cash effects are investing or financing cash flow	0	0
Straight-line rent adjustment	0	0
Amortization of lease fees	0	0
Setting property values	0	0
Other adjustments to reconcile profit (loss)	1,816,000	(8,351,000)
Total adjustments to reconcile profit (loss)	(3,328,010,000)	(1,474,371,000)
Net cash flows from (used in) operations	704,990,000	3,723,118,000
Dividends paid	0	0
Dividends received	0	0
Interest paid	(431,558,000)	(485,492,000)
Interest received	(193,097,000)	(109,760,000)
Income taxes refund (paid)	1,122,671,000	1,677,287,000
Other inflows (outflows) of cash	0	0
Net cash flows from (used in) operating activities	(179,220,000)	2,421,563,000
Cash flows from (used in) investing activities [abstract]		
Cash flows from losing control of subsidiaries or other businesses	0	0
Cash flows used in obtaining control of subsidiaries or other businesses	4,218,044,000	189,576,000
Other cash receipts from sales of equity or debt instruments of other entities	0	0
Other cash payments to acquire equity or debt instruments of other entities	0	0
Other cash receipts from sales of interests in joint ventures	0	0
Other cash payments to acquire interests in joint ventures	230,834,000	31,166,000
Proceeds from sales of property, plant and equipment	7,778,000	3,982,000
Purchase of property, plant and equipment	811,423,000	1,066,014,000
Proceeds from sales of intangible assets	0	17,265,000
Purchase of intangible assets	188,568,000	0
Proceeds from sales of other long-term assets	0	0
Purchase of other long-term assets	0	0

Concept	Accumulated Current Year 2018-01-01 - 2018-12-31	Accumulated Previous Year 2017-01-01 - 2017-12-31
Proceeds from government grants	0	0
Cash advances and loans made to other parties	0	0
Cash receipts from repayment of advances and loans made to other parties	0	0
Cash payments for future contracts, forward contracts, option contracts and swap contracts	0	0
Cash receipts from future contracts, forward contracts, option contracts and swap contracts	0	0
Dividends received	0	0
Interest paid	0	0
Interest received	193,097,000	109,760,000
Income taxes refund (paid)	0	0
Other inflows (outflows) of cash	3,258,000	4,611,000
Net cash flows from (used in) investing activities	(5,244,736,000)	(1,151,138,000)
Cash flows from (used in) financing activities [abstract]		
Proceeds from changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control	0	0
Payments from changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control	0	0
Proceeds from issuing shares	0	17,997,293,000
Proceeds from issuing other equity instruments	0	0
Payments to acquire or redeem entity's shares	230,702,000	1,947,711,000
Payments of other equity instruments	0	0
Proceeds from borrowings	0	0
Repayments of borrowings	0	0
Payments of finance lease liabilities	0	0
Proceeds from government grants	0	0
Dividends paid	1,819,121,000	2,599,716,000
Interest paid	431,687,000	380,382,000
Income taxes refund (paid)	0	0
Other inflows (outflows) of cash	0	0
Net cash flows from (used in) financing activities	(2,481,510,000)	13,069,484,000
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents before effect of exchange rate changes	(7,905,466,000)	14,339,909,000
Effect of exchange rate changes on cash and cash equivalents [abstract]		
Effect of exchange rate changes on cash and cash equivalents	(62,494,000)	527,845,000
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents	(7,967,960,000)	14,867,754,000
Cash and cash equivalents at beginning of period	19,995,891,000	5,128,137,000
Cash and cash equivalents at end of period	12,027,931,000	19,995,891,000

[610000] Statement of changes in equity - Accumulated Current

Sheet 1 of 3	Components of equity [axis]								
	Issued capital [member]	Share premium [member]	Treasury shares [member]	Retained earnings [member]	Revaluation surplus [member]	Reserve of exchange differences on translation [member]	Reserve of cash flow hedges [member]	Reserve of gains and losses on hedging instruments that hedge investments in equity instruments [member]	Reserve of change in value of time value of options [member]
Statement of changes in equity [line items]									
Equity at beginning of period	11,622,553,000	16,426,406,000	0	12,745,476,000	0	6,014,638,000	0	0	0
Changes in equity [abstract]									
Comprehensive income [abstract]									
Profit (loss)	0	0	0	4,024,879,000	0	0	0	0	0
Other comprehensive income	0	0	0	0	0	(1,040,587,000)	0	0	0
Total comprehensive income	0	0	0	4,024,879,000	0	(1,040,587,000)	0	0	0
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	1,819,121,000	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	(132,917,000)	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	(230,702,000)	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	0	0	0	1,842,139,000	0	(1,040,587,000)	0	0	0
Equity at end of period	11,622,553,000	16,426,406,000	0	14,587,615,000	0	4,974,051,000	0	0	0

Sheet 2 of 3	Components of equity [axis]								
	Reserve of change in value of forward elements of forward contracts [member]	Reserve of change in value of foreign currency basis spreads [member]	Reserve of gains and losses on remeasuring available-for-sale financial assets [member]	Reserve of share-based payments [member]	Reserve of remeasurements of defined benefit plans [member]	Amount recognised in other comprehensive income and accumulated in equity relating to non-current assets or disposal groups held for sale [member]	Reserve of gains and losses from investments in equity instruments [member]	Reserve of change in fair value of financial liability attributable to change in credit risk of liability [member]	Reserve for catastrophe [member]
Statement of changes in equity [line items]									
Equity at beginning of period	0	0	0	0	122,159,000	0	0	0	0
Changes in equity [abstract]									
Comprehensive income [abstract]									
Profit (loss)	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Other comprehensive income	0	0	0	0	72,238,000	0	0	0	0
Total comprehensive income	0	0	0	0	72,238,000	0	0	0	0
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	0	0	0	0	72,238,000	0	0	0	0
Equity at end of period	0	0	0	0	194,397,000	0	0	0	0

Sheet 3 of 3	Components of equity [axis]						
	Reserve for equalisation [member]	Reserve of discretionary participation features [member]	Other comprehensive income [member]	Other reserves [member]	Equity attributable to owners of parent [member]	Non-controlling interests [member]	Equity [member]
Statement of changes in equity [line items]							
Equity at beginning of period	0	0	0	6,136,797,000	46,931,232,000	54,078,000	46,985,310,000
Changes in equity [abstract]							
Comprehensive income [abstract]							
Profit (loss)	0	0	0	0	4,024,879,000	8,121,000	4,033,000,000
Other comprehensive income	0	0	0	(968,349,000)	(968,349,000)	0	(968,349,000)
Total comprehensive income	0	0	0	(968,349,000)	3,056,530,000	8,121,000	3,064,651,000
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	0	1,819,121,000	0	1,819,121,000
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	0	(132,917,000)	4,590,000	(128,327,000)
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	0	(230,702,000)	0	(230,702,000)
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	0	0	0	(968,349,000)	873,790,000	12,711,000	886,501,000
Equity at end of period	0	0	0	5,168,448,000	47,805,022,000	66,789,000	47,871,811,000

[610000] Statement of changes in equity - Accumulated Previous

Sheet 1 of 3	Components of equity [axis]								
	Issued capital [member]	Share premium [member]	Treasury shares [member]	Retained earnings [member]	Revaluation surplus [member]	Reserve of exchange differences on translation [member]	Reserve of cash flow hedges [member]	Reserve of gains and losses on hedging instruments that hedge investments in equity instruments [member]	Reserve of change in value of time value of options [member]
Statement of changes in equity [line items]									
Equity at beginning of period	6,353,259,000	3,698,407,000	0	12,118,201,000	0	5,797,338,000	0	0	0
Changes in equity [abstract]									
Comprehensive income [abstract]									
Profit (loss)	0	0	0	5,193,185,000	0	0	0	0	0
Other comprehensive income	0	0	0	0	0	217,300,000	0	0	0
Total comprehensive income	0	0	0	5,193,185,000	0	217,300,000	0	0	0
Issue of equity	1,722,174,000	16,275,119,000	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	2,599,716,000	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	3,547,120,000	(3,547,120,000)	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	(1,966,194,000)	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	5,269,294,000	12,727,999,000	0	627,275,000	0	217,300,000	0	0	0
Equity at end of period	11,622,553,000	16,426,406,000	0	12,745,476,000	0	6,014,638,000	0	0	0

Sheet 2 of 3	Components of equity [axis]								
	Reserve of change in value of forward elements of forward contracts [member]	Reserve of change in value of foreign currency basis spreads [member]	Reserve of gains and losses on remeasuring available-for-sale financial assets [member]	Reserve of share-based payments [member]	Reserve of remeasurements of defined benefit plans [member]	Amount recognised in other comprehensive income and accumulated in equity relating to non-current assets or disposal groups held for sale [member]	Reserve of gains and losses from investments in equity instruments [member]	Reserve of change in fair value of financial liability attributable to change in credit risk of liability [member]	Reserve for catastrophe [member]
Statement of changes in equity [line items]									
Equity at beginning of period	0	0	0	0	55,260,000	0	0	0	0
Changes in equity [abstract]									
Comprehensive income [abstract]									
Profit (loss)	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Other comprehensive income	0	0	0	0	66,899,000	0	0	0	0
Total comprehensive income	0	0	0	0	66,899,000	0	0	0	0
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	0	0	0	0	66,899,000	0	0	0	0
Equity at end of period	0	0	0	0	122,159,000	0	0	0	0

Sheet 3 of 3	Components of equity [axis]						
	Reserve for equalisation [member]	Reserve of discretionary participation features [member]	Other comprehensive income [member]	Other reserves [member]	Equity attributable to owners of parent [member]	Non-controlling interests [member]	Equity [member]
Statement of changes in equity [line items]							
Equity at beginning of period	0	0	0	5,852,598,000	28,022,465,000	29,966,000	28,052,431,000
Changes in equity [abstract]							
Comprehensive income [abstract]							
Profit (loss)	0	0	0	0	5,193,185,000	4,304,000	5,197,489,000
Other comprehensive income	0	0	0	284,199,000	284,199,000	141,000	284,340,000
Total comprehensive income	0	0	0	284,199,000	5,477,384,000	4,445,000	5,481,829,000
Issue of equity	0	0	0	0	17,997,293,000	0	17,997,293,000
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	0	2,599,716,000	0	2,599,716,000
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	0	(1,966,194,000)	19,667,000	(1,946,527,000)
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	0	0	0	284,199,000	18,908,767,000	24,112,000	18,932,879,000
Equity at end of period	0	0	0	6,136,797,000	46,931,232,000	54,078,000	46,985,310,000

[700000] Informative data about the Statement of financial position

Concept	Close Current Quarter 2018-12-31	Close Previous Exercise 2017-12-31
Informative data of the Statement of Financial Position [abstract]		
Capital stock (nominal)	11,622,553,000	11,622,553,000
Restatement of capital stock	0	0
Plan assets for pensions and seniority premiums	1,553,068,000	1,508,774,000
Number of executives	161	154
Number of employees	4,919	5,161
Number of workers	725	693
Outstanding shares	3,582,910,711	3,590,770,269
Repurchased shares	7,859,558	63,269,422
Restricted cash	0	0
Guaranteed debt of associated companies	0	0

[700002] Informative data about the Income statement

Concept	Accumulated Current Year 2018-01-01 - 2018-12-31	Accumulated Previous Year 2017-01-01 - 2017-12-31	Quarter Current Year 2018-10-01 - 2018-12-31	Quarter Previous Year 2017-10-01 - 2017-12-31
Informative data of the Income Statement [abstract]				
Operating depreciation and amortization	530,688,000	435,015,000	162,289,000	120,740,000

[700003] Informative data - Income statement for 12 months

Concept	Current Year 2018-01-01 - 2018-12-31	Previous Year 2017-01-01 - 2017-12-31
Informative data - Income Statement for 12 months [abstract]		
Revenue	28,158,210,000	25,957,942,000
Profit (loss) from operating activities	5,542,941,000	6,735,556,000
Profit (loss)	4,033,000,000	5,197,489,000
Profit (loss), attributable to owners of parent	4,024,879,000	5,193,185,000
Operating depreciation and amortization	530,688,000	435,015,000

[800001] Breakdown of credits

Institution [axis]	Foreign institution (yes/no)	Contract signing date	Expiration date	Interest rate	Denomination [axis]												
					Domestic currency [member]						Foreign currency [member]						
					Time interval [axis]												
					Current year [member]	Until 1 year [member]	Until 2 years [member]	Until 3 years [member]	Until 4 years [member]	Until 5 years or more [member]	Current year [member]	Until 1 year [member]	Until 2 years [member]	Until 3 years [member]	Until 4 years [member]	Until 5 years or more [member]	
Banks [abstract]																	
Foreign trade																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Banks - secured																	
Bono privado	SI	2019-02-20	2025-05-06	.0375%		48,182,000	0	0	0	9,745,014,000	0	0	0	0	0	0	0
TOTAL					0	48,182,000	0	0	0	9,745,014,000	0	0	0	0	0	0	0
Commercial banks																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Other banks																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total banks																	
TOTAL					0	48,182,000	0	0	0	9,745,014,000	0	0	0	0	0	0	0
Stock market [abstract]																	
Listed on stock exchange - unsecured																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Listed on stock exchange - secured																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Private placements - unsecured																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Private placements - secured																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total listed on stock exchanges and private placements																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Other current and non-current liabilities with cost [abstract]																	
Other current and non-current liabilities with cost																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total other current and non-current liabilities with cost																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Suppliers [abstract]																	
Suppliers																	
Otros servicios	NO	2019-02-20	2019-02-20		543,575,000	0	0	0	0	0	439,866,000						
Servicios administrativos	NO	2019-02-20	2019-02-20		68,097,000	0	0	0	0	0	76,307,000						
Insumos y otros materiales	NO	2019-02-20	2019-02-20		530,782,000	0	0	0	0	0	430,245,000						
Servicios de publicidad, mercadotecnia	NO	2019-02-20	2019-02-20		230,312,000	0	0	0	0	0	274,796,000						
TOTAL					1,372,766,000	0	0	0	0	0	1,221,214,000	0	0	0	0	0	0
Total suppliers																	
TOTAL					1,372,766,000	0	0	0	0	0	1,221,214,000	0	0	0	0	0	0
Other current and non-current liabilities [abstract]																	
Other current and non-current liabilities																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0

Institution [axis]	Foreign institution (yes/no)	Contract signing date	Expiration date	Interest rate	Denomination [axis]										
					Domestic currency [member]						Foreign currency [member]				
					Time interval [axis]						Time interval [axis]				
					Current year [member]	Until 1 year [member]	Until 2 years [member]	Until 3 years [member]	Until 4 years [member]	Until 5 years or more [member]	Current year [member]	Until 1 year [member]	Until 2 years [member]	Until 3 years [member]	Until 4 years [member]
Total other current and non-current liabilities															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total credits															
TOTAL					1,372,766,000	48,182,000	0	0	0	9,745,014,000	1,221,214,000	0	0	0	0

[800003] Annex - Monetary foreign currency position

	Currencies [axis]				Total pesos [member]
	Dollars [member]	Dollar equivalent in pesos [member]	Other currencies equivalent in dollars [member]	Other currencies equivalent in pesos [member]	
Foreign currency position [abstract]					
Monetary assets [abstract]					
Current monetary assets	402,093,000	7,914,344,000	18,794,000	370,726,000	8,285,070,000
Non-current monetary assets	0	0	0	0	0
Total monetary assets	402,093,000	7,914,344,000	18,794,000	370,726,000	8,285,070,000
Liabilities position [abstract]					
Current liabilities	28,530,000	561,544,000	21,782,000	429,752,000	991,296,000
Non-current liabilities	500,000,000	9,841,450,000	0	0	9,841,450,000
Total liabilities	528,530,000	10,402,994,000	21,782,000	429,752,000	10,832,746,000
Net monetary assets (liabilities)	(126,437,000)	(2,488,650,000)	(2,988,000)	(59,026,000)	(2,547,676,000)

[800005] Annex - Distribution of income by product

	Income type [axis]			Total income [member]
	National income [member]	Export income [member]	Income of subsidiaries abroad [member]	
Varías				
México	6,257,645,000	0	0	6,257,645,000
Estados Unidos de América	0	0	18,018,254,000	18,018,254,000
Resto del mundo	0	0	3,882,311,000	3,882,311,000
TOTAL	6,257,645,000	0	21,900,565,000	28,158,210,000

[800007] Annex - Financial derivate instruments

Management discussion about the policy uses of financial derivate instruments, explaining if these policies are allowed just for coverage or for other uses like trading

[text block]

La Compañía no tiene instrumentos financieros derivados.

General description about valuation techniques, standing out the instruments valued at cost or fair value, just like methods and valuation techniques

[text block]

La Compañía no tiene instrumentos financieros derivados.

Management discussion about intern and extern sources of liquidity that could be used for attending requirements related to financial derivate instruments

[text block]

La Compañía no tiene instrumentos financieros derivados.

Changes and management explanation in principal risk exposures identified, as contingencies and events known by the administration that could affect future reports

[text block]

La Compañía no tiene instrumentos financieros derivados.

Quantitative information for disclosure [text block]

La Compañía no tiene instrumentos financieros derivados.

[800100] Notes - Subclassifications of assets, liabilities and equities

Concept	Close Current Quarter 2018-12-31	Close Previous Exercise 2017-12-31
Subclassifications of assets, liabilities and equities [abstract]		
Cash and cash equivalents [abstract]		
Cash [abstract]		
Cash on hand	0	0
Balances with banks	12,027,931,000	19,995,891,000
Total cash	12,027,931,000	19,995,891,000
Cash equivalents [abstract]		
Short-term deposits, classified as cash equivalents	0	0
Short-term investments, classified as cash equivalents	0	0
Other banking arrangements, classified as cash equivalents	0	0
Total cash equivalents	0	0
Other cash and cash equivalents	0	0
Total cash and cash equivalents	12,027,931,000	19,995,891,000
Trade and other current receivables [abstract]		
Current trade receivables	8,536,421,000	7,259,530,000
Current receivables due from related parties	96,870,000	221,412,000
Current prepayments [abstract]		
Current advances to suppliers	0	0
Current prepaid expenses	804,562,000	679,098,000
Total current prepayments	804,562,000	679,098,000
Current receivables from taxes other than income tax	1,600,364,000	1,022,618,000
Current value added tax receivables	0	0
Current receivables from sale of properties	0	0
Current receivables from rental of properties	0	0
Other current receivables	0	0
Total trade and other current receivables	11,038,217,000	9,182,658,000
Classes of current inventories [abstract]		
Current raw materials and current production supplies [abstract]		
Current raw materials	187,842,000	224,770,000
Current production supplies	4,753,933,000	4,070,171,000
Total current raw materials and current production supplies	4,941,775,000	4,294,941,000
Current merchandise	0	0
Current work in progress	0	0
Current finished goods	3,186,675,000	3,096,183,000
Current spare parts	33,899,000	27,870,000
Property intended for sale in ordinary course of business	0	0
Other current inventories	0	0
Total current inventories	8,162,349,000	7,418,994,000
Non-current assets or disposal groups classified as held for sale or as held for distribution to owners [abstract]		
Non-current assets or disposal groups classified as held for sale	0	0
Non-current assets or disposal groups classified as held for distribution to owners	0	0
Total non-current assets or disposal groups classified as held for sale or as held for distribution to owners	0	0
Trade and other non-current receivables [abstract]		
Non-current trade receivables	0	0
Non-current receivables due from related parties	0	0
Non-current prepayments	0	0
Non-current lease prepayments	0	0
Non-current receivables from taxes other than income tax	0	0
Non-current value added tax receivables	0	0

Concept	Close Current Quarter 2018-12-31	Close Previous Exercise 2017-12-31
Non-current receivables from sale of properties	0	0
Non-current receivables from rental of properties	0	0
Revenue for billing	0	0
Other non-current receivables	0	0
Total trade and other non-current receivables	0	0
Investments in subsidiaries, joint ventures and associates [abstract]		
Investments in subsidiaries	0	0
Investments in joint ventures	311,397,000	90,008,000
Investments in associates	0	0
Total investments in subsidiaries, joint ventures and associates	311,397,000	90,008,000
Property, plant and equipment [abstract]		
Land and buildings [abstract]		
Land	646,735,000	556,277,000
Buildings	1,063,168,000	1,049,536,000
Total land and buildings	1,709,903,000	1,605,813,000
Machinery	1,861,574,000	1,774,495,000
Vehicles [abstract]		
Ships	0	0
Aircraft	0	0
Motor vehicles	124,144,000	111,376,000
Total vehicles	124,144,000	111,376,000
Fixtures and fittings	0	0
Office equipment	41,707,000	46,798,000
Tangible exploration and evaluation assets	0	0
Mining assets	0	0
Oil and gas assets	0	0
Construction in progress	488,215,000	485,741,000
Construction prepayments	0	0
Other property, plant and equipment	1,280,762,000	1,256,256,000
Total property, plant and equipment	5,506,305,000	5,280,479,000
Investment property [abstract]		
Investment property completed	0	0
Investment property under construction or development	0	0
Investment property prepayments	0	0
Total investment property	0	0
Intangible assets and goodwill [abstract]		
Intangible assets other than goodwill [abstract]		
Brand names	14,513,100,000	11,340,330,000
Intangible exploration and evaluation assets	0	0
Mastheads and publishing titles	0	0
Computer software	150,573,000	24,555,000
Licences and franchises	0	0
Copyrights, patents and other industrial property rights, service and operating rights	0	0
Recipes, formulae, models, designs and prototypes	0	0
Intangible assets under development	0	0
Other intangible assets	0	0
Total intangible assets other than goodwill	14,663,673,000	11,364,885,000
Goodwill	6,353,738,000	6,274,189,000
Total intangible assets and goodwill	21,017,411,000	17,639,074,000
Trade and other current payables [abstract]		
Current trade payables	2,593,980,000	2,106,047,000
Current payables to related parties	48,801,000	43,926,000
Accruals and deferred income classified as current [abstract]		

Concept	Close Current Quarter 2018-12-31	Close Previous Exercise 2017-12-31
Deferred income classified as current	0	0
Rent deferred income classified as current	0	0
Accruals classified as current	0	0
Short-term employee benefits accruals	0	0
Total accruals and deferred income classified as current	0	0
Current payables on social security and taxes other than income tax	0	0
Current value added tax payables	0	0
Current retention payables	0	0
Other current payables	0	0
Total trade and other current payables	2,642,781,000	2,149,973,000
Other current financial liabilities [abstract]		
Bank loans current	48,182,000	48,311,000
Stock market loans current	0	0
Other current liabilities at cost	0	0
Other current liabilities no cost	0	0
Other current financial liabilities	0	0
Total Other current financial liabilities	48,182,000	48,311,000
Trade and other non-current payables [abstract]		
Non-current trade payables	0	0
Non-current payables to related parties	0	0
Accruals and deferred income classified as non-current [abstract]		
Deferred income classified as non-current	0	0
Rent deferred income classified as non-current	0	0
Accruals classified as non-current	0	0
Total accruals and deferred income classified as non-current	0	0
Non-current payables on social security and taxes other than income tax	0	0
Non-current value added tax payables	0	0
Non-current retention payables	0	0
Other non-current payables	0	0
Total trade and other non-current payables	0	0
Other non-current financial liabilities [abstract]		
Bank loans non-current	9,745,014,000	9,780,523,000
Stock market loans non-current	0	0
Other non-current liabilities at cost	0	0
Other non-current liabilities no cost	0	0
Other non-current financial liabilities	0	0
Total Other non-current financial liabilities	9,745,014,000	9,780,523,000
Other provisions [abstract]		
Other non-current provisions	435,161,000	243,395,000
Other current provisions	2,347,576,000	2,086,810,000
Total other provisions	2,782,737,000	2,330,205,000
Other reserves [abstract]		
Revaluation surplus	0	0
Reserve of exchange differences on translation	4,974,051,000	6,014,638,000
Reserve of cash flow hedges	0	0
Reserve of gains and losses on hedging instruments that hedge investments in equity instruments	0	0
Reserve of change in value of time value of options	0	0
Reserve of change in value of forward elements of forward contracts	0	0
Reserve of change in value of foreign currency basis spreads	0	0
Reserve of gains and losses on remeasuring available-for-sale financial assets	0	0
Reserve of share-based payments	0	0
Reserve of remeasurements of defined benefit plans	194,397,000	122,159,000
Amount recognised in other comprehensive income and accumulated in equity relating to non-current assets or	0	0

Concept	Close Current Quarter 2018-12-31	Close Previous Exercise 2017-12-31
disposal groups held for sale		
Reserve of gains and losses from investments in equity instruments	0	0
Reserve of change in fair value of financial liability attributable to change in credit risk of liability	0	0
Reserve for catastrophe	0	0
Reserve for equalisation	0	0
Reserve of discretionary participation features	0	0
Reserve of equity component of convertible instruments	0	0
Capital redemption reserve	0	0
Merger reserve	0	0
Statutory reserve	0	0
Other comprehensive income	0	0
Total other reserves	5,168,448,000	6,136,797,000
Net assets (liabilities) [abstract]		
Assets	66,711,389,000	64,932,656,000
Liabilities	18,839,578,000	17,947,346,000
Net assets (liabilities)	47,871,811,000	46,985,310,000
Net current assets (liabilities) [abstract]		
Current assets	31,228,497,000	36,597,543,000
Current liabilities	5,091,653,000	5,103,018,000
Net current assets (liabilities)	26,136,844,000	31,494,525,000

[800200] Notes - Analysis of income and expense

Concept	Accumulated Current Year 2018-01-01 - 2018-12-31	Accumulated Previous Year 2017-01-01 - 2017-12-31	Quarter Current Year 2018-10-01 - 2018-12-31	Quarter Previous Year 2017-10-01 - 2017-12-31
Analysis of income and expense [abstract]				
Revenue [abstract]				
Revenue from rendering of services	0	0	0	0
Revenue from sale of goods	28,158,210,000	25,957,942,000	10,268,268,000	8,338,360,000
Interest income	0	0	0	0
Royalty income	0	0	0	0
Dividend income	0	0	0	0
Rental income	0	0	0	0
Revenue from construction contracts	0	0	0	0
Other revenue	0	0	0	0
Total revenue	28,158,210,000	25,957,942,000	10,268,268,000	8,338,360,000
Finance income [abstract]				
Interest income	193,097,000	109,760,000	67,081,000	33,759,000
Net gain on foreign exchange	0	0	0	0
Gains on change in fair value of derivatives	0	0	0	0
Gain on change in fair value of financial instruments	0	0	0	0
Other finance income	0	0	0	0
Total finance income	193,097,000	109,760,000	67,081,000	33,759,000
Finance costs [abstract]				
Interest expense	431,558,000	485,492,000	120,100,000	188,383,000
Net loss on foreign exchange	148,561,000	397,061,000	(403,156,000)	(814,775,000)
Losses on change in fair value of derivatives	0	0	0	0
Loss on change in fair value of financial instruments	0	0	0	0
Other finance cost	0	0	0	0
Total finance costs	580,119,000	882,553,000	(283,056,000)	(626,392,000)
Tax income (expense)				
Current tax	782,180,000	1,669,629,000	5,178,000	606,067,000
Deferred tax	331,294,000	(911,877,000)	338,069,000	(915,943,000)
Total tax income (expense)	1,113,474,000	757,752,000	343,247,000	(309,876,000)

[800500] Notes - List of notes

Disclosure of notes and other explanatory information [text block]

Bases de cumplimiento y preparación-

a) Declaración de cumplimiento-

Estos estados financieros consolidados se prepararon de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF"), emitidas por el Consejo Internacional de Normas de Contabilidad ("IASB" por sus siglas en inglés).

El 22 de marzo de 2019, Fernando Suárez Gerard, Director General de Administración y Finanzas, autorizó la emisión de los estados financieros consolidados adjuntos y sus notas.

De conformidad con la Ley General de Sociedades Mercantiles (LGSM) y los estatutos de Becle, los accionistas tienen facultades para modificar los estados financieros consolidados después de su emisión.

Este es el primer conjunto de estados financieros del Grupo donde se ha aplicado la NIIF 15 "*Ingresos Provenientes de Contratos con Clientes*" y la NIIF 9 "*Instrumentos Financieros*" ambas adoptadas en el año 2018.

b) Bases de preparación-

Como se menciona en la nota 1e) a los estados financieros consolidados, con fecha 1o. de octubre de 2016 se aprobó la fusión de Sunrise Holdings, S. A. de C. V. ("Proximo") y Becle, S. A. B. de C. V., quedando esta última como sociedad fusionante (la "Fusión"). La Fusión con Proximo surtió plenos efectos el 13 de octubre de 2016 y, en ese momento, todos los activos, acciones y derechos, así como todos los pasivos, obligaciones y responsabilidades de toda índole y, en general, todo el patrimonio de la sociedad fusionada, sin reserva ni limitación alguna, se transmitieron a título universal a favor de la Compañía. Por lo anterior, los estados financieros de la Compañía al 31 de diciembre de 2018, 2017 y 2016 y por los años terminados en dichas fechas se presentan sobre una base consolidada.

c) Bases de medición-

Los estados financieros consolidados han sido preparados sobre la base del costo histórico, con excepción del activo neto por obligaciones definidas, que se reconocen al valor razonable de los activos del plan menos el valor presente de las obligaciones por beneficios definidos.

d) Moneda funcional y de reporte-

Los estados financieros consolidados son presentados en pesos mexicanos. Toda la información es presentada en miles de pesos y ha sido redondeada a la unidad más cercana.

El Grupo tiene como moneda funcional el peso mexicano, con la excepción de algunas de sus subsidiarias que radican en los Estados Unidos de América ("EE.UU."), Reino Unido ("UK"), Europa

(“UE”), Canadá (“CAN”) y Australia (“AUS”), cuyas monedas funcionales son sus monedas locales, específicamente, el dólar estadounidense (“USD”), la libra esterlina (“GBP”), el euro (“EURO”), el dólar canadiense (“CAD”) y el dólar australiano (AUD), respectivamente.

Operaciones significativas de Becele-

- a) En la Asamblea de Accionistas celebrada el 31 de diciembre de 2018, los accionistas de la Compañía aportaron y pagaron un aumento de capital en su parte variable de Crista la Santa, S. A. P. I. de C. V. (Crista la Santa), por 197,315,075 acciones con valor nominal de un peso cada una. Como resultado de dicha aportación, a partir de dicha fecha, Crista la Santa es subsidiaria de Becele.
- b) El 25 de enero de 2017, en la Asamblea General Extraordinaria de Accionistas se formalizó la reforma a los estatutos sociales de Becele, S. A. de C. V., para adoptar la modalidad de Sociedad Anónima Bursátil de Capital Variable “S. A. B. de C. V.”
- c) El 8 de febrero de 2017, la Compañía realizó una oferta global pública inicial de acciones, ordinarias, nominativas, serie única, sin expresión de valor nominal, representativas de la parte variable del capital social de Becele, en México a través de la Bolsa Mexicana de Valores, con distribución internacional bajo la Regla 144A en los Estados Unidos de América, fuera de México y de los Estados Unidos de América bajo la Regulación S (la “Oferta Pública Inicial de Acciones”). La Oferta Pública Inicial de Acciones fue por un total de 548,105,954 acciones (476,613,873 sin incluir las opciones de sobreasignación), a un precio de \$34.00 pesos por acción.
- d) Como se menciona en la nota 18, el 22 de diciembre de 2017 se promulgó la Ley denominada “Tax Cuts and Jobs Act” que contempla una amplia reforma fiscal en el impuesto sobre la renta federal de los Estados Unidos de América. Mediante esta reforma fiscal se determinó reducir la tasa máxima de impuesto corporativo del 35% al 21% con efectos a partir del 1o. de enero de 2018. Como resultado de lo anterior, se reconoció un beneficio fiscal de \$673,915 en los resultados correspondientes al ejercicio concluido el 31 de diciembre de 2017.
- e) En la Asamblea de Accionistas celebrada el 1o. de octubre de 2016, se aprobó la fusión de Sunrise Holdings, S. A. de C. V. y Becele, S. A. B. de C. V., quedando esta última como sociedad fusionante (fusión de entidades bajo control común). Dicha fusión surtió efectos a partir del 13 de octubre de 2016. En consecuencia, a partir de dicha fecha, Becele es la compañía tenedora del Grupo.
- f) En la Asamblea de Accionistas celebrada el 1o. de octubre de 2016, se aprobó la escisión de Salsas de Jalisco Cacu, S. A. de C. V. La escisión surtió efectos a partir del 26 de noviembre de 2016. Como resultado de esta escisión, Salsas de Jalisco Cacu, S. A. de C. V. se desincorpora del Grupo a partir de dicha fecha.
- g) En la Asamblea de Accionistas celebrada el 23 de septiembre de 2016, los accionistas de la Compañía suscribieron y pagaron un aumento de capital social mediante la aportación en especie del 78.09%

de las acciones de la sociedad Maestro Tequilero, S. A. de C. V. (“Maestro Tequilero”), de la cual eran propietarios en lo personal. Como resultado de dicha aportación, a partir de dicha fecha, Maestro Tequilero es subsidiaria de Becele.

Disclosure of accounting judgements and estimates [text block]

Uso de juicios y estimaciones-

La preparación de los estados financieros consolidados de acuerdo con las NIIF requiere que la Administración efectúe juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de las políticas contables del Grupo y los montos de activos, pasivos, ingresos y gastos informados. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas en períodos futuros.

La información sobre juicios realizados en la aplicación de políticas contables que tienen el efecto más importante sobre el monto reconocido en los estados financieros consolidados se describe a continuación:

- Notas 3(k) y 16 – Arrendamientos: clasificación de arrendamientos.
- Nota 3(p) – Reconocimiento de Ingresos: Si el ingreso es reconocido en el tiempo o en un punto en el tiempo.

La información sobre supuestos y estimaciones que tienen un riesgo significativo de resultar en un ajuste material en los años terminados el 31 de diciembre de 2018 y 2017, se describen en la hoja siguiente.

- Nota 3(p) – Reconocimiento de Ingresos: Estimar las devoluciones esperadas.
- Nota 3(m) – Deterioro de activos financieros: evaluación de si el riesgo crediticio ha incrementado significativamente y mediante la incorporación de información prospectiva en la medición de la pérdida crediticia esperada (PCE).
- Notas 3(n) – Medición de las obligaciones por beneficios definidos: supuestos actuariales claves.
- Notas 3(r) – Reconocimiento de activos por impuestos diferido: disponibilidad de utilidades fiscales futuras para la aplicación de los activos generados por pérdidas fiscales pendientes de amortizar.
- Notas 3(o) – Reconocimiento y medición de provisiones y contingencias: supuestos clave sobre la probabilidad de desembolsos de recursos.

- Nota 3(a)(i) - Combinación de negocios: Determinación de valores razonables de los activos adquiridos y pasivos asumidos en combinación de negocios.
- i) Determinación de los valores razonables

Las políticas y revelaciones contables del Grupo requieren la determinación del valor razonable, tanto para los activos y pasivos financieros y no financieros.

El Grupo utiliza información de terceros, tales como cotizaciones de corredores o servicios de precios, para medir el valor razonable. La Administración del Grupo evalúa la evidencia obtenida de los terceros para apoyar la conclusión de que estas valoraciones reúnen los requerimientos de las NIIF, incluyendo el valor razonable y su adecuada clasificación.

Al medir el valor razonable de un activo o pasivo, el Grupo utiliza datos de mercado observables en la medida de lo posible. Los valores razonables se clasifican en diferentes niveles en una jerarquía de valor razonable sobre la base de los supuestos utilizados en las técnicas de valoración de la siguiente manera:

- Nivel 1: precios de mercado activos (sin ajustar) para activos y pasivos idénticos, que el Grupo tiene la habilidad de negociar a la fecha de medición.
- Nivel 2: utiliza datos distintos a los precios cotizados en el nivel 1, pero son observables directa o indirectamente para el activo o pasivo.
- Nivel 3: son aquellos que no son observables para el activo o pasivo.

Si los supuestos utilizados para medir el valor razonable de un activo o un pasivo se identifican en diferentes niveles de la jerarquía, entonces el valor razonable se clasifica en su totalidad en el nivel más bajo, que es significativo para la valuación completa.

Información adicional sobre las hipótesis empleadas en la medición de los valores razonables se incluye en las siguientes notas:

- Notas 3(d) – Instrumentos financieros
- Nota 22 – Adquisición de negocios

Disclosure of accrued expenses and other liabilities [text block]

Provisiones-

Las provisiones se integran como sigue:

	<u>Publicidad, mercadotecnia y promoción</u>	<u>Gastos diversos</u>	<u>Nómina y beneficios a empleados</u>	<u>Otras</u>	<u>Total</u>
Saldos al 31 de diciembre de 2016	1,051,586	251,476	211,144	194,222	1,708,428
Incrementos	9,590,819	2,440,061	2,409,654	3,298,779	17,739,313
Aplicaciones	(9,145,281)	(2,589,380)	(2,225,319)	(3,400,951)	(17,360,931)
Saldos al 31 de diciembre de 2017	1,497,124	102,157	395,479	92,050	2,086,810
Incrementos	10,666,647	2,548,698	4,981,506	1,606,808	19,803,659
Aplicaciones	(10,611,947)	(2,346,041)	(4,950,757)	(1,634,148)	(19,542,893)
Saldos al 31 de diciembre de 2018	\$ 1,551,824	304,814	426,228	64,710	2,347,576
	=====	=====	=====	=====	=====

Disclosure of allowance for credit losses [text block]

Riesgo de crédito

El riesgo de crédito es el riesgo de pérdida financiera que enfrenta el Grupo si un cliente o contraparte en un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales, y se origina principalmente de las cuentas por cobrar a clientes y los instrumentos de inversión del Grupo.

Los importes en libros de los activos financieros y activos del contrato representan la máxima exposición al riesgo de crédito.

Deudores comerciales y activos al contrato

La exposición del Grupo al riesgo de crédito se ve afectada principalmente por las características individuales de cada cliente.

Más del 75% de los clientes del Grupo han efectuado transacciones con éste por varios años y no se han reconocido pérdidas por deterioro para estos clientes. Al monitorear el riesgo de crédito de los clientes, éstos se agrupan según sus características de crédito, incluyendo si corresponden a un individuo o a una entidad legal, si son mayoristas, minoristas o usuarios finales, su ubicación geográfica, industria, historia comercial con el Grupo y existencia de dificultades financieras previas.

El Grupo no requiere garantía en relación con los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar.

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, la exposición máxima al riesgo de crédito para las cuentas por cobrar por tipo de cliente fue la que se indica a continuación:

	<u>Valor en libros</u>	
	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Clientes mayoristas	\$ 6,472,969	5,545,662
Clientes minoristas	2,181,010	1,920,905
Otros	<u>170,528</u>	<u>163,082</u>
Total	<u>\$ 8,824,507</u>	<u>7,629,649</u>

- Al 31 de diciembre de 2018, el cliente más significativo del Grupo representa 11.5% del total de las cuentas por cobrar, 7% al 31 de diciembre de 2017.
- El Grupo no tiene clientes clasificados como de “alto riesgo”, para los cuales, en su caso, se hubieran aplicado condiciones especiales de crédito.

El Grupo usa una matriz de provisión para medir las pérdidas crediticias esperadas de los deudores comerciales bajo un enfoque colectivo, que incluyen un gran número de saldos pequeños.

Las tasas de pérdida se calculan usando un método de “tasa móvil” basado en la probabilidad de que una cuenta por cobrar avance por sucesivas etapas de mora hasta su castigo. Las tasas de deterioro se calculan por separado para las exposiciones en distintos segmentos con base en las siguientes características comunes de riesgo de crédito, región geográfica, antigüedad de la relación con el cliente y tipo de producto adquirido.

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017 la antigüedad de las cuentas por cobrar comerciales es la siguiente:

	<u>Valor en libros</u>	
	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Cartera vigente	\$ 7,281,395	6,139,287
Cartera vencida 1-30	1,108,806	814,537
Cartera vencida 31-60	155,645	178,300
Cartera vencida 61-90	92,032	100,510
Cartera vencida 91-120	111,444	353,765
Cartera vencida +120	<u>75,185</u>	<u>43,250</u>
Total cartera	8,824,507	7,629,649
Reserva estimada de devoluciones y descuentos	(213,261)	(293,626)
Reserva estimada de saldos de cobro dudoso	<u>(74,825)</u>	<u>(76,493)</u>
Total de cuentas por cobrar comerciales, neto	<u>\$ 8,536,421</u>	<u>7,259,530</u>

Disclosure of associates [text block]

Inversiones en asociadas y negocio conjunto-

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017 se tiene el 19% y 19%, respectivamente, del capital social de Virginia Black, Inc., la cual asciende a \$80,563, \$90,008 y \$66,364, respectivamente. Al 31 de diciembre de 2018, el Grupo reconoció en los estados consolidados de resultados integral una pérdida en participación en asociadas por \$9,445.

Al 31 de diciembre de 2018, se tiene el 20% del capital social de Eire Born Spirits, LLC, la cual asciende a \$228,671 (USD \$12 millones). Al 31 de diciembre de 2018, el Grupo no reconoció utilidad o pérdida en asociadas.

Al 31 de diciembre de 2018, el Grupo mantiene otras inversiones las cuales ascienden a \$2,163.

Disclosure of auditors' remuneration [text block]

Durante el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2018, la Compañía pagó remuneraciones a los auditores por \$19,794,000.

Disclosure of authorisation of financial statements [text block]

El 22 de marzo de 2019, Fernando Suárez Gerard, Director General de Administración y Finanzas, autorizó la emisión de los estados financieros consolidados adjuntos y sus notas.

Disclosure of available-for-sale financial assets [text block]

(a) Activos disponibles para la venta-

Los activos no circulantes o grupos enajenables que comprenden los activos y pasivos, se clasifican como disponibles para la venta, si es altamente probable que van a ser recuperados, principalmente, a través de su venta en lugar de su uso continuo.

Dichos activos, o grupos enajenables, se miden al menor entre su valor en libros y valor razonable menos los gastos de venta. Cualquier pérdida por deterioro en la venta es alojada primero al crédito mercantil, y luego a los activos y pasivos restantes de forma proporcional, excepto cuando no se aloje la pérdida en inventarios, activos financieros, activos por impuestos diferidos, activos de beneficios para empleados o activos biológicos, que siguen siendo medidos de acuerdo con otras políticas contables del Grupo. Las pérdidas por deterioro, y las ganancias y pérdidas en la medición posterior se reconocen en el resultado del ejercicio.

Una vez clasificados como disponibles para la venta, los activos intangibles y la propiedad, maquinaria y equipo no se amortizan o deprecian, y cualquier inversión en acciones reconocida por el método de participación deja de contabilizarse sobre dicha base.

Disclosure of basis of consolidation [text block]

(b) Bases de consolidación-

(i) Combinación de negocios

El Grupo registra la combinación de negocios utilizando el método de compra cuando se transfiere el control al Grupo.

La contraprestación transferida en la adquisición se mide generalmente por su valor razonable, al igual que los activos netos identificables adquiridos. Cualquier crédito mercantil se somete anualmente a pruebas de deterioro. Cualquier ganancia por compra a precio de ganga se reconoce en los resultados del período inmediatamente. Los costos de transacción se reconocen en gastos cuando se incurren, a menos que se relacionen con la emisión de instrumentos de deuda o de capital.

La contraprestación transferida no incluye los montos relacionados con la liquidación de relaciones preexistentes. Dichos montos son reconocidos en resultados.

Cualquier contraprestación contingente se mide por su valor razonable a la fecha de adquisición. Si la obligación de pagar una contraprestación contingente que cumpla la definición de un instrumento financiero se clasifica como capital, no se vuelve a medir y la liquidación se contabiliza dentro del capital. De lo contrario, otra contraprestación contingente se mide nuevamente a su valor razonable en cada fecha de presentación y los cambios posteriores en el valor razonable de la contraprestación contingente se reconocen en el resultado del ejercicio.

(ii) Participación no controladora

Para cada combinación de negocios, el Grupo mide cualquier participación no controladora en la participada:

- Al valor razonable, o
- La participación proporcional de los activos netos identificables de la adquirida, que generalmente están al valor razonable.

Los cambios en la participación del Grupo en una subsidiaria que no resultan en una pérdida de control se contabilizan como transacciones de capital.

(iii) Subsidiarias

Las subsidiarias son entidades controladas por el Grupo. El Grupo controla una entidad cuando está expuesta, o tiene derecho a, rendimientos variables procedentes de su involucramiento en la participada y tiene la capacidad de influir en esos rendimientos a través de su poder sobre ésta. Los estados financieros de la subsidiaria se incluyen en los estados financieros consolidados desde la fecha en que se obtiene el control y hasta la fecha en que éste cesa.

En la tabla que se muestra a continuación está el detalle de las subsidiarias significativas del Grupo, así como el porcentaje de participación que se tiene en cada una de ellas:

	<u>País donde fue incorporado</u>	<u>2018</u>	<u>2017</u>
<u>Distribución de productos alimenticios:</u>			
The Cholula Food Company, Inc.	EE.UU.	100%	100%
<u>Manufactura, distribución y marketing:</u>			
Casa Cuervo, S. A. de C. V.	México	100%	100%
The "Old Bushmills" Distillery Company Limited.	Irlanda del Norte	100%	100%
JC Master Distribution Ltd	República de Irlanda	100%	100%
Proximo Australia Pty Ltd (i2i Beverages Co. PTY) (*)	Australia	100%	100%
Proximo Spirits UK Ltd.	Gran Bretaña	100%	100%
Proximo Spirits, Inc.	EE.UU.	100%	100%
Tequila Cuervo, S. A. de C. V.	México	100%	100%
Proximo Distillers, LLC.	EE.UU.	100%	100%
Proximo Marketing, Inc.	EE.UU.	100%	100%
<u>Prestadoras de servicios:</u>			
Casa Cuervo México, S. A. de C. V.	México	100%	100%
Casa Cuervo Edisa, S. A. de C. V.	México	100%	100%
Casa Cuervo Camichines, S. A. de C. V.	México	100%	100%
Casa Cuervo Rojeña, S. A. de C. V.	México	100%	100%
Casa Cuervo Churubusco, S. A. de C. V.	México	100%	100%
Promobeb, S. A. de C. V.	México	100%	100%

	<u>País donde fue incorporado</u>	<u>2018</u>	<u>2017</u>
<u>Agricultura:</u>			
Azul Agricultura y Servicios, S. A. de C. V. México	100%	100%	
<u>Administración de marcas:</u>			
Corporativo de Marcas GJB, S. A. de C. V. México	100%	100%	100%
Ex Hacienda los Camichines, S. A. de C. V. México	100%	100%	100%
Tequila Cuervo la Rojeña, S. A. de C. V. México	100%	100%	100%
Maestro Tequilero, S. A. de C. V. (**) México	78%	78%	78%
<u>Bienes raíces:</u>			
Bienes Inmuebles de Guadalajara, S. A. de C. V. México	100%	100%	100%

(*) Entidad adquirida el 30 de junio de 2017.

(**) Entidad incorporada al Grupo a partir del 23 de septiembre de 2016.

(iv) Pérdida de control

Cuando el Grupo pierde control sobre una subsidiaria, deja de reconocer los activos y pasivos de la subsidiaria, y cualquier participación no controladora y otros componentes de capital relacionados con la subsidiaria. Cualquier ganancia o pérdida que resulte de la pérdida de control se reconoce en resultados.

(v) Inversiones en entidades asociadas (método de participación)

Las entidades asociadas son aquellas entidades en donde el Grupo tiene influencia significativa, pero no control o control conjunto. Los negocios conjuntos son aquellas entidades en las que el Grupo tiene un control conjunto sobre sus actividades, mediante el cual el Grupo tiene derecho a los activos netos del acuerdo y no derechos sobre sus activos y obligaciones por sus pasivos.

Las inversiones en entidades asociadas y los negocios conjuntos se reconocen por el método de participación y se reconocen inicialmente al costo. El costo de la inversión incluye los costos de transacción.

Los estados financieros consolidados incluyen la participación del Grupo en las utilidades o pérdidas y otros resultados integrales de inversiones contabilizadas por el método de participación, después de realizar ajustes para alinear las políticas contables con las del Grupo, hasta la fecha en que la influencia significativa o control conjunto termina.

Cuando la porción de pérdidas del Grupo excede su participación en una inversión reconocida por el método de participación, el valor en libros de esa participación, incluida cualquier inversión a largo plazo, es reducido a cero y se discontinúa el reconocimiento de pérdidas, excepto en el caso que el Grupo tenga la obligación o haya realizado pagos a nombre de la sociedad en la cual participa.

(vi) Transacciones eliminadas en la consolidación

Los saldos y transacciones intercompañías y cualquier utilidad o pérdida no realizada que surja de transacciones intercompañías del Grupo, son eliminados. Las ganancias no realizadas provenientes de transacciones con sociedades cuya inversión es reconocida por el método de participación son eliminadas de la inversión en proporción de la participación del Grupo en la inversión. Las pérdidas no realizadas son eliminadas de la misma forma que las ganancias no realizadas, pero sólo en la medida que no haya evidencia de deterioro.

Disclosure of basis of preparation of financial statements [text block]

Bases de cumplimiento y preparación-

a) Declaración de cumplimiento-

Estos estados financieros consolidados se prepararon de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF"), emitidas por el Consejo Internacional de Normas de Contabilidad ("IASB" por sus siglas en inglés).

El 22 de marzo de 2019, Fernando Suárez Gerard, Director General de Administración y Finanzas, autorizó la emisión de los estados financieros consolidados adjuntos y sus notas.

De conformidad con la Ley General de Sociedades Mercantiles (LGSM) y los estatutos de Becele, los accionistas tienen facultades para modificar los estados financieros consolidados después de su emisión.

Este es el primer conjunto de estados financieros del Grupo donde se ha aplicado la NIIF 15 "Ingresos Provenientes de Contratos con Clientes" y la NIIF 9 "Instrumentos Financieros" ambas adoptadas en el año 2018.

b) Bases de preparación-

Como se menciona en la nota 1e) a los estados financieros consolidados, con fecha 1o. de octubre de 2016 se aprobó la fusión de Sunrise Holdings, S. A. de C. V. (“Proximo”) y Becle, S. A. B. de C. V., quedando esta última como sociedad fusionante (la “Fusión”). La Fusión con Proximo surtió plenos efectos el 13 de octubre de 2016 y, en ese momento, todos los activos, acciones y derechos, así como todos los pasivos, obligaciones y responsabilidades de toda índole y, en general, todo el patrimonio de la sociedad fusionada, sin reserva ni limitación alguna, se transmitieron a título universal a favor de la Compañía. Por lo anterior, los estados financieros de la Compañía al 31 de diciembre de 2018 y 2017 y por los años terminados en dichas fechas se presentan sobre una base consolidada.

c) Bases de medición-

Los estados financieros consolidados han sido preparados sobre la base del costo histórico, con excepción del activo neto por obligaciones definidas, que se reconocen al valor razonable de los activos del plan menos el valor presente de las obligaciones por beneficios definidos.

Disclosure of biological assets, agriculture produce at point of harvest and government grants related to biological assets [text block]

Activos biológicos-

Los activos biológicos del Grupo corresponden a Agave Tequilana Weber variedad Azul en sus diferentes etapas de desarrollo.

El valor razonable de los activos biológicos no puede ser determinado objetivamente. Por lo tanto, los activos biológicos se miden al costo menos cualquier pérdida acumulada, enfermedad y deterioro.

El ciclo de maduración del agave oscila entre los 6 y 8 años; con base a esto y el tiempo estimado para la cosecha, los inventarios de agave se clasifican como activos a corto y largo plazo en el estado consolidado de situación financiera.

Disclosure of borrowings [text block]

Documentos por pagar a bancos y deuda a largo plazo-

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, el Grupo tiene los siguientes documentos por pagar a bancos y deuda a largo plazo:

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
El 6 de mayo de 2015, JB y Compañía, S. A. de C. V. emitió un Bono a 10 años (el "Bono") a compradores institucionales calificados en los Estados Unidos de América bajo la Regla 144A y en otros países fuera de los Estados Unidos con base en la regulación S, por un monto de U.S. \$500 millones de dólares (\$7,631,200), a una tasa de interés del 3.75% que serán pagados de forma semestral durante los meses de mayo y noviembre de cada año. El Bono que no es de negociación pública está garantizado por ciertas subsidiarias de Becele. La deuda a largo plazo al 31 de diciembre 2018 incluye \$9,841,450 (monto del principal) neto de gastos por emisión de deuda por \$80,502 disminuidos por su reconocimiento a costo amortizado. La fecha de vencimiento es 2025.	\$ 9,745,014	9,780,523
Intereses devengados por pagar	<u>48,182</u>	<u>48,311</u>
Total de documentos por pagar y otros pasivos que generan intereses	9,793,196	9,828,834
Menos porción circulante	<u>48,182</u>	<u>48,311</u>
Deuda a largo plazo, excluyendo porción circulante	\$ 9,745,014	9,780,523
	=====	=====

El Bono antes mencionado establece ciertas obligaciones de hacer y no hacer, incluyendo entre otros: i) la limitación de gravámenes; ii) venta y arrendamiento en vía de regreso; iii) la consolidación, fusión, venta o transmisión; iv) transacciones de alto apalancamiento; v) requerimientos de reporte; vi) información auditada, entre otros.

Al 31 de diciembre de 2018, la reconciliación de la deuda a largo plazo es como se indica a continuación:

	<u>31 de diciembre</u> <u>2017</u>	<u>incrementos</u>	<u>Pagos</u>	<u>Efecto</u> <u>cambiario</u>	<u>31 de diciembre</u> <u>2018</u>
Deuda a largo plazo,					
excluyendo vencimientos					
circulantes	9,867,700	-	-	(26,250)	9,841,450
	=====	=====	=====	=====	=====

Disclosure of business combinations [text block]

Ver Sección “Información a revelar sobre criterios de elaboración de estados financieros”

Disclosure of cash and bank balances at central banks [text block]

Ver Sección “Información a revelar sobre efectivo y equivalentes de efectivo”

Disclosure of cash and cash equivalents [text block]

El efectivo y equivalentes de efectivo se compone de cuentas bancarias, monedas extranjeras y otros instrumentos de alta liquidez. A la fecha de los estados financieros consolidados, los intereses y las ganancias y pérdidas en cambio se incluyen en el estado de resultados integral.

El efectivo y equivalentes de efectivo incluyen los saldos de efectivo y depósitos con vencimiento original de tres meses o menos desde la fecha de adquisición sujeto a los efectos de cambio en el valor razonable y son utilizados por el Grupo en la administración de sus compromisos a corto plazo.

Disclosure of cash flow statement [text block]

Estado de flujo de efectivo-

La Compañía presenta el flujo de efectivo de actividades de operación utilizando el método indirecto, en el cual la utilidad o pérdida es ajustada por los efectos de transacciones que no requieren flujo de efectivo incluyendo aquellos asociados con actividades de inversión o de financiamiento. Adicionalmente, la Compañía ha elegido presentar el efectivo recibido de intereses a favor como parte de las actividades de inversión y el efecto por pago de dividendos e intereses como parte de las actividades de financiamiento.

Disclosure of changes in accounting policies [text block]

Cambios en políticas contables significativas-

Excepto por los cambios mencionados a continuación, el Grupo ha aplicado de forma consistente sus políticas contables para todos los periodos presentados en los Estados Financieros.

El Grupo ha adoptado la Norma NIIF 9, la cual establece los requerimientos para el reconocimiento y la medición de los activos financieros, los pasivos financieros y algunos contratos de compra o venta de partidas no financieras. Esta norma reemplaza la Norma NIC 39 “Instrumentos Financieros: Reconocimiento y Medición”.

Como resultado de la adopción de la Norma NIIF 9 el Grupo ha adoptado modificaciones consecuentes a la Norma NIC 1 “Presentación de Estados Financieros” que requieren que el deterioro del valor de los activos financieros se presente en una partida separada en el estado de resultados del período y otros resultados integrales.

Las pérdidas por deterioro de otros activos financieros se presentan bajo los “costos financieros”, de manera similar a la presentación bajo la Norma NIC 39, y no se presentan por separado en el estado del resultado del período y otro resultado integral debido a consideraciones relacionadas con la importancia relativa.

Adicionalmente, el Grupo ha adoptado modificaciones consecuentes a la Norma NIIF 7 “Instrumentos Financieros: información a revelar” que se aplican a las revelaciones sobre 2018 pero por lo general no se han aplicado a la información comparativa.

La Norma NIIF 9 reemplaza el modelo de “perdida incurrida” de la Norma NIC 39 por un modelo de “perdida crediticia esperada”. El nuevo modelo de deterioro aplica a los activos financieros medidos al costo amortizado, los activos del contrato y las inversiones de deuda al VRCORI, pero no a las inversiones en instrumentos de patrimonio. Bajo la Norma NIIF 9, las pérdidas crediticias se reconocen antes que bajo la Norma NIC 39.

Para los activos dentro del alcance del modelo de deterioro de la Norma NIIF 9 el Grupo ha determinado que la aplicación de los requerimientos de deterioro de la Norma NIIF 9 al 1o. de enero de 2018 no resulta significativo.

El Grupo ha adoptado la NIIF 15 “*Ingresos Provenientes de Contratos con Clientes*” de manera prospectiva, reconociendo el efecto de adopción inicial de esta norma a partir del 1o. de enero de 2018. En consecuencia, la información presentada para 2017 no ha sido modificada con la adopción de las norma mencionada.

Los ingresos se miden en función de la obligación de desempeño especificada en un contrato con un cliente. El Grupo reconoce los ingresos cuando transfiere el control sobre los bienes o servicios al cliente.

Los ingresos se reconocen en el momento en que el cliente obtiene el control de los productos de consumo (bebidas alcohólicas y no alcohólicas) cuando los productos se entregan y se aceptan en sus instalaciones, las facturas se generan al recibir el pedido por el cliente y se permite al cliente la devolución de bienes. Los bienes devueltos se intercambian únicamente por nuevos productos y no se ofrecen reembolsos en efectivo.

El Grupo tiene diversos canales de distribución (canal autoservicio, mayoreo, minorista, sistema de tres niveles en Estados Unidos de América, entre otros en el resto del mundo).

El Grupo revisa la estimación de las devoluciones esperadas a la fecha de los estados financieros y actualiza los montos del activo y pasivo en consecuencia.

Para NIIF 15 el Grupo realizó un análisis de los gastos de publicidad incurridos durante 2017, con el fin de concluir si dichos pagos representan la compra de bienes o servicios de los clientes del Grupo, o los incentivos de los clientes que deben reconocerse como una reducción de los ingresos.

Como resultado del análisis, se determinó que se incurre en gastos de publicidad que deben reconocerse como reducción de los ingresos. El reconocimiento de estos representó en 2018 un incremento en descuentos y una reducción en publicidad por un importe de \$240,707.

Disclosure of changes in accounting policies, accounting estimates and errors [text block]

Durante los ejercicios 2018 y 2017 la Compañía no realizó cambios por estimaciones y errores en los estados financieros.

Disclosure of collateral [text block]

JB y Compañía, S. A. de C. V. (anterior compañía tenedora de último nivel), emitió la deuda que se describe en la nota 15. El pago de la principal, intereses y prima (en caso de existir) de la deuda, será completamente irrevocable e incondicionalmente garantizada por las subsidiarias garantes que se describen a continuación:

1. Distribuidora Cacú, S. A. de C. V.
2. Casa Cuervo, S. A. de C. V.
3. Próximo Spirits México, S. A. de C. V.
4. Agavera Camichines, S. A. de C. V.
5. José Cuervo, S. A. de C. V.
6. Tequijal, S. A. de C. V.
7. Tequila Cuervo, S. A. de C. V.
8. Tequila Cuervo la Rojeña, S. A. de C. V.
9. Azul Agricultura y Servicios, S. A. de C. V.
10. Lanceros, S. A. de C. V.
11. Ex Hacienda los Camichines, S. A. de C. V.
12. Bienes Inmuebles de Guadalajara, S. A. de C. V.
13. JC Overseas, Ltd.
14. The “Old Bushmills” Company Limited.

Disclosure of claims and benefits paid [text block]

Pasivos contingentes-

- (a) El Grupo está involucrado en varios juicios y reclamaciones, derivados del curso normal de la operación del negocio. Se estima que el resultado final de estos asuntos no tendrá un efecto adverso significativo sobre la posición financiera del Grupo y los resultados futuros de las operaciones consolidadas y combinadas.
- (b) Azul Agricultura y Servicios, S. A. de C. V. se encuentra involucrada en varios juicios y reclamaciones derivados de la renta de predios, sus abogados estiman que existe una contingencia de aproximadamente \$1,351, las cuales han sido provisionadas.
- (c) Existe un pasivo contingente derivado de los beneficios a los empleados.
- (d) De acuerdo con la legislación vigente, las autoridades fiscales tienen la facultad de revisar hasta los cinco años anteriores a la última declaración del impuesto sobre la renta presentada.
- (e) De acuerdo con la Ley del ISR, las empresas que realicen operaciones con partes relacionadas están sujetas a limitaciones y obligaciones fiscales, en cuanto a la determinación de los precios pactados, ya que éstos deberán ser equiparables a los que se utilizarían con o entre partes independientes en operaciones comparables.
- (f) El Grupo tiene responsabilidades contingentes por diferencias de impuestos que pretenden cobrar las autoridades como resultado de la revisión de las declaraciones presentadas por algunas de sus subsidiarias, si los criterios de interpretación de las disposiciones legales aplicadas por ésta difieren de las autoridades. De acuerdo con la asesoría legal, la Compañía considera que la defensa en contra de esta acción será exitosa.
- (g) La provisión de reserva ambiental fue reconocida en los estados financieros en diciembre 2011, como parte del registro de la adquisición de algunos activos de Lawrenceburg Distillers Indiana que representaba la reducción eventual de los costos de los asbestos en las instalaciones de Lawrenceburg. El monto del pasivo corresponde a la mejor estimación efectuada por el Grupo a dicha fecha, la cual se ajusta de forma prospectiva con base a la evidencia disponible al cierre de cada ejercicio.

Disclosure of commitments [text block]

Adicional a lo comentado en la sección “Información a revelar sobre garantías colaterales”, la Compañía tiene los siguientes compromisos

- (a) Azul Agricultura y Servicios, S. A. de C. V., renta los predios que ocupan las plantaciones del agave, de acuerdo con los contratos de arrendamiento, éstos tienen vigencia hasta la jima del agave. El importe estimado de las rentas por pagar hasta 2025 es de \$1,332,582.
- (b) El importe estimado de las rentas por oficinas por pagar de PSI, hasta 2023 es de \$147,474.
- (c) El importe estimado de las rentas por oficinas por pagar de Casa Cuervo, S. A. de C. V., hasta 2023 es de \$185,892.
- (d) Casa Cuervo, S. A. de C. V. arrienda los locales de sus oficinas administrativas, así como servicios de avión, a Desarrollo Inmobiliario Polanco, S. A. de C. V. y Aeroservicios Ejecutivos Corporativos, S. A. de C. V., respectivamente.
- (e) El Grupo cuenta con diversos compromisos derivados de los contratos de compra, abastecimiento y suministro de agave con terceros.
- (f) Como se indica en la nota 6 (ii), el 24 de marzo de 2016, PSI celebró un contrato LLC con Face T Brands, Inc. ("FTB") y Savvy Drinks LLC ("Savvy") para crear Old Camp Whisky Company, LLC ("Old Camp") como subsidiaria directa de Proximo. Como parte de este contrato, PSI tiene la opción para adquirir Old Camp. Dicha opción puede ejercerse durante el periodo del 1o. de enero de 2022 al 31 de diciembre de 2024.

Disclosure of commitments and contingent liabilities [text block]

Ver lo indicado en “Información a revelar sobre reclamaciones y beneficios pagados” e “Información a revelar sobre compromisos”

Disclosure of contingent liabilities [text block]

Ver lo indicado en “Información a revelar sobre reclamaciones y beneficios pagados”

Disclosure of cost of sales [text block]

Costo de ventas-

El costo de ventas por los años terminados al 31 de diciembre de 2018 y 2017 se integra como se muestra a continuación:

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Costo de ventas directo	\$ 10,774,909	8,927,437
Beneficios a empleados	530,370	452,971
Gastos por depreciación y amortización	437,085	249,335
Mantenimiento y conservación	133,339	123,986
Electricidad	<u>99,203</u>	<u>82,946</u>
 Total costo de ventas	 \$ 11,974,906	 9,836,675
	<u>=====</u>	<u>=====</u>

Disclosure of credit risk [text block]

Ver sección “Información a revelar sobre correcciones de valor por pérdidas crediticias”

Disclosure of debt instruments [text block]

Pasivos Financieros no derivados - Medición

El Grupo clasifica sus pasivos financieros no derivados en la categoría de otros pasivos financieros. Estos incluyen documentos por pagar, proveedores y otras cuentas por pagar.

Los pasivos financieros no derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable menos los costos de transacción directamente atribuibles. Después del reconocimiento inicial, estos pasivos se valoran a su costo amortizado utilizando el método de interés efectivo.

Disclosure of deferred acquisition costs arising from insurance contracts [text block]

No existe información a revelar

Disclosure of deferred income [text block]

No existe información a revelar

Disclosure of deferred taxes [text block]

Los efectos de impuestos de las diferencias temporales que originan porciones significativas de los activos y pasivos de impuestos diferidos al 31 de diciembre de 2018, y 2017, se detallan a continuación:

Movimientos en los saldos de impuestos diferidos

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Activos diferidos:		
Inventarios	\$ 58,294	77,530
Provisiones	351,295	349,719
Estimación de saldos de cobro dudoso	16,547	21,516
Estimación de devoluciones y descuentos	63,174	85,974
Estimación de obsolescencia de inventarios	13,378	21,056
Pérdidas fiscales	1,203,336	1,117,843
Reducción en tasa art. 74 de la Ley de ISR	<u>-</u>	<u>985</u>
Total de activos diferidos	<u>1,706,024</u>	<u>1,674,623</u>
Pasivos diferidos:		
Inventario acumulable	884,526	691,873
Propiedad, maquinaria y equipo	272,012	269,471
Pagos anticipados	719	15,176
Beneficios a los empleados	54,650	28,741
Activos intangibles - Marcas	2,321,649	2,195,413
Otros	286,163	349,979
Total de pasivos diferidos	<u>3,819,719</u>	<u>3,550,653</u>
Pasivo diferido, neto	<u>\$ (2,113,695)</u>	<u>(1,876,030)</u>

Impuesto diferido neto por localidad

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
EE. UU.	\$ (1,722,797)	(1,490,265)
México	433,992	496,985
Resto del mundo*	(824,890)	(882,750)
Pasivo diferido, neto	<u>\$ (2,113,695)</u>	<u>(1,876,030)</u>

* Incluye entidades legales del Reino Unido, Irlanda del Norte y Australia.

Movimiento de los saldos de impuestos diferidos

El importe de los activos y pasivos diferidos con respecto a cada diferencia temporal se reconoce en la cuenta de resultados, a excepción de las partidas reconocidas en el ORI, la cual se reconoce de la siguiente manera:

		<u>2018</u>	<u>2017</u>
Reconocido en el estado de resultados	\$	331,294	(911,877)
Reconocido en otros resultados integrales		(93,629)	28,671
		<u> </u>	<u> </u>

Activos por impuestos diferidos no reconocidos

Los activos por impuestos a la utilidad diferidos no han sido reconocidos con respecto a la siguiente partida, ya que se considera que no es probable la generación de utilidades fiscales futuras para que el Grupo pueda realizar dicho beneficio fiscal:

<u>31 de diciembre de</u>		<u>2018</u>	<u>2017</u>
Pérdidas fiscales	\$	238	79,093
		<u> </u>	<u> </u>

Al 31 de diciembre de 2018, se tienen pérdidas fiscales de aproximadamente \$4,011,913. Dichas pérdidas fiscales se generaron en México y en los Estados Unidos de América. Las pérdidas fiscales en México de aproximadamente \$3,425,347 se pueden utilizar durante los diez años siguientes y comienzan a expirar a partir del 2019. Las pérdidas fiscales en los Estados Unidos de América de aproximadamente \$586,566 se pueden utilizar durante los nueve años siguientes y expiran en 2026. La integración de las pérdidas fiscales consolidadas se detalla a continuación:

	<u>Ajustados por inflación al</u> <u>31 de diciembre de 2018</u>	
2019	\$	19,760
2021		23,886
2022		11,823
2024		21,980
2025		93,825
2026		762,704
2027		2,673,996
2028		<u>403,939</u>
	\$	<u>4,011,913</u>

Reforma Fiscal en los Estados Unidos de América

El 22 de diciembre de 2017 se promulgó la Ley denominada “Tax Cuts and Jobs Act” que contempla una amplia reforma fiscal en el impuesto sobre la renta federal de los Estados Unidos de América.

Mediante esta reforma fiscal se determinó reducir la tasa de máxima de impuesto corporativo del 35% al 21% con efectos a partir del 1o. de enero de 2018. Como resultado de lo anterior, se reconoció un beneficio fiscal de \$673,915 en los resultados correspondientes al ejercicio concluido el 31 de diciembre de 2017.

Disclosure of deposits from banks [text block]

Ver sección "Información a revelar sobre efectivo y equivalentes de efectivo"

Disclosure of deposits from customers [text block]

No existe información a revelar

Disclosure of depreciation and amortisation expense [text block]

Depreciación

Por los años terminados el 31 de diciembre de 2018 y 2017, los gastos de depreciación fueron de \$465,739 y \$416,183, respectivamente, y se cargaron en el costo de ventas, gastos de venta y administración.

Amortización

La amortización de activos intangibles ascendió a \$64,949 y \$18,832 para los años terminados el 31 de diciembre de 2018 y 2017 respectivamente, la cual se reconoció en los gastos de administración y gastos de venta en los estados de resultados.

Disclosure of derivative financial instruments [text block]

La Compañía no tiene este tipo de instrumentos.

Disclosure of discontinued operations [text block]

NO existe información a revelar.

Disclosure of dividends [text block]

Dividendos-

El 27 de abril de 2018 la Asamblea General Ordinaria de Accionistas acordó decretar dividendos provenientes de los resultados acumulados por la cantidad de \$1,819,121 a razón de \$0.508 por acción, los cuales fueron pagadas en efectivo el 9 de mayo de 2018.

El 17 de enero de 2017, la Asamblea General Ordinaria de Accionistas acordó decretar dividendos provenientes de los resultados acumulados por la cantidad de \$2,599,716 a razón de \$0.4185 por acción, los cuales fueron pagadas en efectivo el 19 de enero de 2017.

Disclosure of earnings per share [text block]

Utilidad por acción-

La utilidad básica por acción debe calcularse dividiendo la utilidad atribuible a los accionistas de la entidad controladora (el numerador) entre el promedio ponderado de acciones en circulación durante el período (el denominador).

Las cifras consideradas para los cálculos por acción por los años terminados al 31 de diciembre de 2018 y 2017, son las siguientes:

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Denominador (miles de acciones)		
Promedio ponderado de acciones	3,583,771	3,515,109
Numerador		
Utilidad neta consolidada atribuible a la participación controladora	\$ 4,024,879	5,193,185
Utilidad básica por acción ordinaria	\$ 1.12	1.48

Disclosure of effect of changes in foreign exchange rates [text block]

Exposición al riesgo de moneda

El resumen de la información cuantitativa relacionada con la exposición del Grupo a riesgos en moneda (convertido a pesos mexicanos), considerando la moneda funcional de las entidades que comprenden el Grupo al 31 de diciembre de 2018 y 2017 es como se muestra a continuación:

Compañías del Grupo cuya moneda funcional es el peso mexicano:

	<u>31 de diciembre de 2018</u>		
	<u>USD</u>	<u>EUR</u>	<u>GBP</u>
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 7,836,505	6,516	209
Cuentas por cobrar	77,839	58,129	-
Documentos por pagar a bancos	(9,841,450)	-	-
Cuentas por pagar	<u>(561,544)</u>	<u>(45,081)</u>	<u>(166)</u>
Exposición neta	<u>\$ (2,488,650)</u>	<u>19,564</u>	<u>43</u>
	<u>31 de diciembre de 2017</u>		
	<u>USD</u>	<u>EUR</u>	<u>GBP</u>
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 17,630,281	17,245	223
Cuentas por cobrar	50,884	43,751	-
Documentos por pagar a bancos	(9,867,700)	-	-
Cuentas por pagar	<u>(695,049)</u>	<u>(10,952)</u>	<u>(89)</u>
Exposición neta	<u>\$ 7,118,416</u>	<u>50,044</u>	<u>134</u>

Compañías del Grupo cuya moneda funcional es el dólar americano:

		<u>31 de diciembre de 2018</u>		
		<u>EUR</u>	<u>CAD</u>	<u>GBP</u>
Cuentas por cobrar	\$	5,423	178,543	121,092
Cuentas por pagar		(18)	(18,223)	(365,241)
Exposición neta	\$	<u>5,405</u>	<u>160,320</u>	<u>(244,149)</u>
		<u>31 de diciembre de 2017</u>		
		<u>EUR</u>	<u>CAD</u>	<u>GBP</u>
Cuentas por cobrar	\$	6,008	210,049	91,954
Cuentas por pagar		(1,219)	(1,092)	(11,077)
Exposición neta	\$	<u>4,789</u>	<u>208,957</u>	<u>80,877</u>

Compañías del Grupo cuya moneda funcional es la libra:

		<u>31 de diciembre</u>	
		<u>2018</u>	<u>2017</u>
		<u>USD</u>	<u>USD</u>
Cuentas por pagar	\$	<u>-</u>	<u>(95,527)</u>
Exposición	\$	<u>-</u>	<u>(95,527)</u>

Compañías del Grupo cuya moneda funcional es el dólar australiano:

		<u>31 de diciembre de 2018</u>		
		<u>USD</u>	<u>EUR</u>	<u>GBP</u>
Cuentas por cobrar	\$	1,056	-	150
Cuentas por pagar		(8,624)	-	(286)
Exposición neta	\$	<u>(7,568)</u>	<u>-</u>	<u>(136)</u>
		<u>31 de diciembre de 2017</u>		
		<u>USD</u>	<u>EUR</u>	<u>GBP</u>
Cuentas por cobrar	\$	622	3,472	-
Cuentas por pagar		(8,484)	(5,603)	(1,480)
Exposición neta	\$	<u>(7,862)</u>	<u>(2,131)</u>	<u>(1,480)</u>

Un fortalecimiento (debilitamiento) razonablemente posible en el peso mexicano, dólar americano, dólar canadiense, dólar australiano, euro y libra contra las respectivas monedas funcionales al 31 de diciembre habría afectado la medición de los instrumentos financieros denominados en una moneda extranjera y

afectado el patrimonio y los resultados en los montos que se muestran en la hoja siguiente. Este análisis supone que todas las otras variables, particularmente las tasas de interés se mantienen constantes e ignora el impacto de las ventas y las compras proyectadas.

Las revelaciones detalladas a continuación proporcionan un análisis de sensibilidad para la exposición en moneda extranjera del Grupo, que se hacen al 31 de diciembre, 2018 y 2017 y en dos escenarios diferentes respecto al tipo de cambio de referencia comparado con la moneda de reporte (+ 10% a - 10% de cada moneda frente al dólar y porcentajes iguales frente a la moneda funcional) mostrando el impacto que puede tener sobre los estados financieros.

Moneda funcional: MXN

<u>Moneda</u>	<u>Moneda de cambio</u>	<u>Efecto en ORI</u>	<u>Efecto en estado de resultados</u>
31 de diciembre de 2018			
USD	+10% USD	\$ -	248,865
	-10% USD	-	(248,865)
EUR	+10% EUR	-	1,956
	-10% EUR	-	(1,956)
GBP	+10% GBP	-	4
	-10% GBP	-	(4)
		=====	=====
<u>Moneda</u>	<u>Moneda de cambio</u>	<u>Efecto en ORI</u>	<u>Efecto en estado de resultados</u>
31 de diciembre de 2017			
USD	+10% USD	\$ -	711,841
	-10% USD	-	(711,841)
EUR	+10% EUR	-	5,004
	-10% EUR	-	(5,004)
GBP	+10% GBP	-	13
	-10% GBP	-	(13)
		=====	=====

Moneda funcional: GBP

<u>Moneda</u>	<u>Moneda de cambio</u>	<u>Efecto en ORI</u>	<u>Efecto en estado de resultados</u>
31 de diciembre de 2018			
USD	+10% USD	\$ -	-
	-10% USD	-	-
		=====	=====
31 de diciembre de 2017			
USD	+10% USD	\$ (18,712)	(9,553)
	-10% USD	18,712	9,553
		=====	=====

Moneda funcional: USD

<u>Moneda</u>	<u>Moneda de cambio</u>	<u>Efecto en ORI</u>	<u>Efecto en estado de resultados</u>
31 de diciembre de 2018			
EUR	+10% EUR	1,069	541
	-10% EUR	(1,069)	(541)
CAD	+10% CAD	31,721	16,032
	-10% CAD	(31,721)	(16,032)
GBP	+10% GBP	(24,480)	(245)
	-10% GBP	24,480	245
		=====	=====

<u>Moneda</u>	<u>Moneda de cambio</u>	<u>Efecto en ORI</u>	<u>Efecto en estado de resultados</u>
31 de diciembre de 2017			
EUR	+10% EUR	\$ 1,416	479
	-10% EUR	(1,416)	(479)
CAD	+10% CAD	40,932	20,896
	-10% CAD	(40,932)	(20,896)
GBP	+10% GBP	8,088	809
	-10% GBP	(8,088)	(809)
		=====	=====

Moneda funcional: AUD

<u>Moneda</u>	<u>Moneda de cambio</u>	<u>Efecto en estado</u>	
		<u>Efecto en ORI</u>	<u>de resultados</u>
31 de diciembre de 2018			
USD	+10% USD	\$ (1,497)	(757)
	-10% USD	1,497	757
EUR	+10% EUR	-	-
	-10% EUR	-	-
GBP	+10% GBP	(27)	(14)
	-10% GBP	27	14
		====	====

<u>Moneda</u>	<u>Moneda de cambio</u>	<u>Efecto en estado</u>	
		<u>Efecto en ORI</u>	<u>de resultados</u>
31 de diciembre de 2017			
USD	+10% USD	(1,540)	(786)
	-10% USD	1,540	786
EUR	+10% EUR	(417)	(213)
	-10% EUR	417	213
GBP	+10% GBP	(290)	(148)
	-10% GBP	290	148
		====	====

Los tipos de cambio que han sido aplicados al 31 de diciembre de 2018 y 2017, son los que se muestran a continuación:

	<u>Tipo de cambio promedio</u>		<u>Tipo de cambio al cierre</u>	
	<u>2018</u>	<u>2017</u>	<u>2018</u>	<u>2017</u>
U.S. Dollar \$	19.2614	18.9234	\$ 19.6829	19.7354
CAN Dollar	14.8399	14.5648	14.4421	15.6236
GBP	25.6737	24.3562	25.0135	26.5601
Euro	22.6729	21.3283	22.5271	23.5797
AUS Dollar	14.3529	14.4940	13.8729	15.3332
	====	====	====	====

Disclosure of employee benefits [text block]

Beneficios a los empleados-**Plan de pensión y planes de prima de antigüedad**

(a) Beneficios a los empleados

Algunas entidades del Grupo ofrecen a sus empleados un plan de pensiones de beneficios definidos en México, el cual considera una compensación de jubilación y los años de servicio del empleado, adicionalmente estos estados financieros incluyen la valuación actuarial de la prima de antigüedad. Los activos del plan (AP) que soportan estos planes son manejados por fideicomisos o instituciones similares reguladas bajo las leyes locales y por las prácticas aceptadas de cada país, que también regulan la naturaleza de la relación entre el Grupo y fiduciarios (o equivalente) y la composición en éstos.

A continuación, se muestra el desglose de AP del plan de beneficio definido:

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Valor razonable de los AP	\$ 1,553,068	1,508,774

Los importes presentados en el estado de situación financiera son los siguientes:

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Obligaciones por beneficios definidos ("OBD")	\$ 1,283,270	1,408,864
Valor razonable de los AP	<u>(1,553,068)</u>	<u>(1,508,774)</u>
Activo neto proyectado	<u>\$ (269,798)</u>	<u>(99,910)</u>

Los cambios en las obligaciones por beneficios definidos durante los años se presentan en la hoja siguiente.

	<u>Años terminados al 31 de diciembre de</u>	
	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Obligaciones de beneficios definidos al 1o. de enero	\$ 1,408,864	1,397,238
Costo laboral del servicio actual	44,819	22,571
Costo financiero	(4,951)	79,702
Remediación de los ajustes por experiencia reconocidas en el ORI	(139,759)	(18,383)
Pagos de beneficios	(36,198)	(67,166)
Costo laboral del servicio pasado	-	(5,098)
Remediciones	(1,052)	-
Efecto por cambio por plan de pensiones	11,547	-
Efecto en la reducción de obligaciones	<u>-</u>	<u>-</u>
Obligaciones de beneficios definidos al 31 de diciembre	\$ <u>1,283,270</u>	<u>1,408,864</u>

Los cambios en el valor razonable de los AP durante los años que se presentan son los que se muestran a continuación.

	<u>Años terminados al 31 de diciembre de</u>	
	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Valor razonable de los activos del plan al 1o. de enero	\$ 1,508,774	1,492,165
Rendimiento esperado de los activos del plan	53,685	83,775
Remediciones	(1,052)	-
Contribuciones patronales	34,249	-
Pago de beneficios	(36,138)	(67,166)
Costo de administración del plan	(5,468)	-
Cancelación del fondo	<u>(982)</u>	<u>-</u>
Valor razonable de los activos del plan al 31 de diciembre	\$ <u>1,553,068</u>	<u>1,508,774</u>

Los importes reconocidos en las cuentas de resultados son los siguientes:

	<u>Años terminados al 31 de diciembre de</u>	
	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Costo laboral del servicio actual	\$ 44,819	22,571
Intereses netos	(15,377)	(12,143)
Costo de los servicios anteriores	-	(5,098)
Efecto por cambio por plan de pensiones	11,547	-
Cotos de administración del plan	<u>5,468</u>	<u>-</u>
Total incluido en los costos y gastos de personal	\$ <u>46,457</u>	<u>5,330</u>

(b) Obligaciones por beneficios definidos-

i) Supuestos actuariales-

Las principales variables utilizadas en el cálculo actuarial fueron las siguientes:

Tasa de descuento

La tasa de descuento fue determinada utilizando como referencia la curva de los bonos gubernamentales cupón-cero.

Tasa de inflación a largo plazo

El Banco de México (banco central) estableció una meta de inflación a largo plazo de 3.65%, la cual se consideró para la valuación de las obligaciones laborales de las entidades establecidas en México; en cuanto al supuesto utilizado para las entidades establecidas en Irlanda, se consideró 2.40%.

Tasa de incremento salarial

Con base en la experiencia, se ha observado que los incrementos salariales se presentan 100 puntos base por arriba de la inflación anual, por lo que para el caso de las entidades establecidas en México se mantuvo una tasa nominal de 4.65% para 2018 y 4.50% para 2017; para el caso de las entidades establecidas en Irlanda, se está utilizando 4.40% para los dos años.

Rendimiento esperado de AP

La tasa de rendimiento esperada en los planes de activos es consistente con la tasa de descuento reportada por el actuario y fue determinada con los lineamientos establecidos en la NIC 19.

Principales variables actuariales utilizadas:

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Tasa de descuento (entidades en México)	9.92%	7.69%
Tasa de descuento (entidades en Irlanda)	3.05%	2.80%
Tasa de incremento salarial	4.63%	4.49%
Tasa de incremento del salario mínimo	3.63%	3.50%
Tasa de inflación a largo plazo	3.63%	3.49%

ii) Análisis de sensibilidad-

Posibles cambios razonables en los supuestos actuariales relevantes respecto a la fecha del estado de situación financiera, siempre y cuando otros supuestos se mantengan constantes, habrían afectado el monto del beneficio definido incluido en la siguiente tabla:

31 de diciembre de 2018

	<u>Total</u>	
	<u>OBD disminuye</u>	<u>OBD incrementa</u>
A. Obligaciones por beneficios definidos		
Tasa de descuento (cambio de 0.5%)	\$ (20,133)	21,212
	=====	=====

31 de diciembre de 2017

	<u>Total</u>	
	<u>OBD disminuye</u>	<u>OBD incrementa</u>
A. Obligaciones por beneficios definidos		
Tasa de descuento (cambio de 0.5%)	\$ (26,908)	27,332
	=====	=====

Aunque el análisis no toma en cuenta la distribución completa del flujo de efectivo esperado según el plan, éste proporciona una aproximación de la sensibilidad de los supuestos mostrados.

Disclosure of entity's operating segments [text block]

Base de segmentación-

El Grupo tiene tres segmentos, como se describe a continuación, los cuales corresponden a las ubicaciones geográficas estratégicas del Grupo. Las ubicaciones geográficas estratégicas ofrecen varios productos y son administradas por separado con estrategias de mercadotecnia centralizadas. Para cada una de las ubicaciones geográficas estratégicas, el Director General de Administración y Finanzas del Grupo (responsable de tomar decisiones operacionales) revisa los informes elaborados de forma interna mensualmente.

El resumen que se muestra en la hoja siguiente, describe las operaciones netas de cada segmento de operación, cuyas operaciones que se llevan a cabo dentro de cada segmento operativo del Grupo han sido eliminadas.

	2018			
	EE.UU.	México	Resto del Mundo	Total
Ventas	\$ 18,018,254	6,257,645	3,882,311	28,158,210
Costo de ventas	6,747,899	3,799,299	1,427,708	11,974,906
Utilidad bruta	11,270,355	2,458,346	2,454,603	16,183,304
Publicidad, mercadotecnia y promoción	4,263,949	1,171,790	1,144,443	6,580,182
Distribución	<u>761,977</u>	<u>327,010</u>	<u>152,716</u>	<u>1,241,703</u>
Ganancia por segmento	<u>\$ 6,244,429</u>	<u>959,546</u>	<u>1,157,444</u>	<u>8,361,419</u>
Depreciación y amortización	\$ (127,280)	(135,365)	(268,043)	(530,688)
Saldo de reservas de incobrables, devoluciones y descuentos	(11,368)	(262,104)	(14,614)	(288,086)
Inversiones en activo fijo	246,148	56,185	555,755	858,088
Pérdida cambiaria no realizada	-	151,301	-	151,301

	2017			
	EE.UU.	México	Resto del Mundo	Total
Ventas	\$ 16,973,604	5,785,743	3,198,595	25,957,942
Costo de ventas	<u>5,588,126</u>	<u>3,043,214</u>	<u>1,205,335</u>	<u>9,836,675</u>
Utilidad bruta	11,385,478	2,742,529	1,993,260	16,121,267
Publicidad, mercadotecnia y promoción	3,748,336	1,301,083	594,641	5,644,060
Distribución	<u>531,931</u>	<u>286,596</u>	<u>99,338</u>	<u>917,865</u>
Ganancia por segmento	\$ <u>7,105,211</u>	<u>1,154,850</u>	<u>1,299,281</u>	<u>9,559,342</u>
Depreciación y amortización	\$ (123,701)	(70,990)	(240,324)	(435,015)
Saldo de reservas de incobrables, devoluciones y descuentos	(3,794)	(362,175)	(4,150)	(370,119)
Inversiones en activo fijo	(104,214)	(455,233)	(507,293)	(1,066,740)
Pérdida cambiaria no realizada	-	464,300	-	464,300

Disclosure of events after reporting period [text block]

No existe información a revelar.

Disclosure of expenses [text block]

No existe información a revelar.

Disclosure of expenses by nature [text block]

No existe información a revelar.

Disclosure of exploration and evaluation assets [text block]

La compañía no tiene este tipo de activos.

Disclosure of fair value measurement [text block]

Al medir el valor razonable de un activo o pasivo, el Grupo utiliza datos de mercado observables en la medida de lo posible. Los valores razonables se clasifican en diferentes niveles en una jerarquía de valor razonable sobre la base de supuestos utilizados en las técnicas de valoración.

Disclosure of fair value of financial instruments [text block]

Ver nota en Lista de políticas contables.

Disclosure of fee and commission income (expense) [text block]

No existe información a revelar.

Disclosure of finance cost [text block]

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, la Compañía tiene gastos financieros por \$432 y \$485 millones de pesos, respectivamente.

Disclosure of finance income (cost) [text block]

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, la Compañía tiene ingresos financieros por \$193 y \$110 millones de pesos, respectivamente.

Disclosure of finance income [text block]

Ver “Información a revelar sobre ingresos (gastos) financieros”.

Disclosure of financial assets held for trading [text block]

La Compañía no tiene activos financieros mantenidos para negociar.

Disclosure of financial instruments [text block]

No existe información a revelar.

Disclosure of financial instruments at fair value through profit or loss [text block]

La Compañía no tiene este tipo de instrumentos.

Disclosure of financial instruments designated at fair value through profit or loss [text block]

La Compañía no tiene este tipo de instrumentos.

Disclosure of financial instruments held for trading [text block]

La Compañía no tiene este tipo de instrumentos.

Disclosure of financial liabilities held for trading [text block]

La Compañía no tiene este tipo de instrumentos.

Disclosure of financial risk management [text block]

Administración de riesgo financiero-

General

El Grupo está expuesto a los siguientes riesgos relacionados con instrumentos financieros:

- Riesgo de crédito
- Riesgo de liquidez
- Riesgo de mercado

En la Lista de políticas contables se encuentran más detalles.

Disclosure of first-time adoption [text block]

No aplicable.

Disclosure of general and administrative expense [text block]

No existe información a revelar.

Disclosure of general information about financial statements [text block]

Estos estados financieros consolidados incluyen Becele, S. A. B. de C. V. (la “Compañía” o “Becele”) y a sus subsidiarias, en conjunto referida como el “Grupo” e individualmente como “entidades del Grupo” (ver nota 2b)).

Becele está localizada en México y sus oficinas se encuentran en Guillermo González Camarena No. 800, 4o. piso, Zedec Santa Fe, Álvaro Obregón, Ciudad de México, 01210.

La actividad principal del Grupo es producir, embotellar, comprar, importar, exportar, intermediar y distribuir bebidas alcohólicas y productos agrícolas, principalmente Agave Tequilana Weber variedad Azul.

Disclosure of going concern [text block]

La Compañía no tiene riesgos de negocio en marcha.

Disclosure of goodwill [text block]

Activos intangibles, licencia, marcas y crédito mercantil-

Los activos intangibles y marcas al 31 de diciembre de 2018 y 2017 se integran como sigue:

	Patentes, licencia y marcas	Otros programas de cómputo de vida definida	Total
Saldos al 31 de diciembre de 2016	\$ 11,737,284	33,924	11,771,208
Adiciones	35,975	5,677	41,652
Bajas	(58,867)	(50)	(58,917)
Transferencias	(3,000)	3,000	-
Amortización del período	(2,361)	(16,471)	(18,832)
Efecto de conversión	<u>(368,701)</u>	<u>(1,525)</u>	<u>(370,226)</u>
Saldos al 31 de diciembre de 2017	\$ 11,340,330	24,555	11,364,885
	=====	=====	=====
Saldos al 31 de diciembre de 2017	\$ 11,340,330	24,555	11,364,885
Adiciones	2,776,329	188,568	2,964,897
Amortización del período	(2,456)	(62,493)	(64,949)
Efecto de conversión	398,897	(57)	398,840
Saldos al 31 de diciembre de 2018	\$ 14,513,100	150,573	14,663,673
	=====	=====	=====

Amortización

La amortización de activos intangibles ascendió a \$64,949 y \$18,832 para los años terminados el 31 de diciembre de 2018 y 2017 respectivamente, la cual se reconoció en los gastos de administración y gastos de venta en los estados de resultados.

Pruebas de deterioro de segmentos de operación que contienen el crédito mercantil

Para efectos de pruebas de deterioro, el crédito mercantil se ha asignado a los segmentos operativos del Grupo.

El siguiente es un resumen del crédito mercantil asignado a cada segmento operativo:

	31 de diciembre de 2018				
	<u>Saldo</u>		<u>Pérdida por</u>	<u>Efecto de</u>	<u>Saldo al</u>
	<u>inicial</u>	<u>Adiciones</u>	<u>deterioro</u>	<u>conversión</u>	<u>cierre</u>
Crédito mercantil relacionado con el segmento operativo de EE.UU. \$	536,636	41,846	-	(13,746)	564,736
Crédito mercantil relacionado con el segmento operativo del resto del mundo	5,737,553	403,549	-	(352,100)	5,789,002
\$	<u>6,274,189</u>	<u>445,395</u>	<u>-</u>	<u>(365,846)</u>	<u>6,353,738</u>

	<u>31 de diciembre de 2017</u>				<u>Saldo al cierre</u>
	<u>Saldo inicial</u>	<u>Adiciones</u>	<u>Pérdida por deterioro</u>	<u>Efecto de conversión</u>	
Crédito mercantil relacionado con el segmento operativo de EE.UU.	\$ 537,285	10,627	-	(11,276)	536,636
Crédito mercantil relacionado con el segmento operativo del resto del mundo	5,455,062	61,449	-	221,042	5,737,553
	<u>\$ 5,992,347</u>	<u>72,076</u>	<u>-</u>	<u>209,766</u>	<u>6,274,189</u>

La gerencia ha identificado que un cambio razonable en dos supuestos clave podrían causar que el importe en libros exceda el importe recuperable. La tabla a continuación muestra el monto en que estos dos supuestos deben cambiar individualmente con respecto al escenario base estimado para que el importe recuperable estimado de la UGE sea igual al importe en libros:

Comparado contra el escenario base	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Incremento en la tasa de descuento	0.7%	0.7%
Tasa de crecimiento promedio anual del EBITDA	(9.6%)	(9.6%)

Disclosure of government grants [text block]

La Compañía no tiene subvenciones del Gobierno.

Disclosure of impairment of assets [text block]

Ver sección “Información a revelar sobre le crédito mercantil”.

Disclosure of income tax [text block]

Impuesto sobre la renta (“ISR”)

La Ley de ISR vigente a partir del 1o. de enero 2014 establece una tasa de ISR del 30% y años posteriores.

Importes reconocidos en el estado de resultados

El gasto por impuesto sobre la renta al 31 de diciembre de 2018 y 2017 se integra como se muestra a continuación:

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
ISR sobre base fiscal	\$ 782,180	1,669,629
Impuesto diferido	<u>331,294</u>	<u>(911,877)</u>
Impuesto a la utilidad total	<u>\$ 1,113,474</u>	<u>757,752</u>

Conciliación de tasa efectiva

El gasto de impuestos atribuible a la utilidad por operaciones continuas antes de impuestos a la utilidad y otros resultados integrales “ORI”, fue diferente del que resultaría de aplicar la tasa de 30% de ISR a la utilidad antes de impuestos a la utilidad y ORI, como resultado de las partidas que se mencionan en la hoja siguiente.

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Utilidad base para ISR	\$ 5,146,474	5,955,241
Tasa	<u>30%</u>	<u>30%</u>
Impuesto utilizando la tasa estatutaria local del Grupo:	1,543,942	1,786,572
Más (menos) efecto de las partidas permanentes:		
Efecto inflacionario	(102,549)	(253,533)
Gastos no deducibles	38,174	101,728
Reducción en tasa art. 74 de la Ley de ISR	-	4,705
Efecto de tasas de impuestos en jurisdicciones extranjeras	(206,266)	(62,957)
Efecto de reducción de tasa en los Estados Unidos de América	-	(673,915)
Efecto de reconocimiento de impuestos diferidos activos	-	3,295
Otros	<u>(159,827)</u>	<u>(148,143)</u>
Gasto por impuesto a la utilidad	\$ 1,113,474	<u>757,752</u>
	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Tasa efectiva de impuesto sobre la renta	22%	13%

Disclosure of information about employees [text block]

No existe información a revelar.

Disclosure of information about key management personnel [text block]

Compensación a personal clave de la Administración.

Los miembros clave de la Administración recibieron compensaciones que se muestran a continuación durante los años que se indican, los cuales se incluyen en gastos generales en los correspondientes estados consolidados de resultados.

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Beneficios directos a corto plazo	\$ 103,320	83,672
Beneficios al término	<u>4,363</u>	<u>4,663</u>
	\$ <u>107,683</u>	<u>88,335</u>

Disclosure of insurance contracts [text block]

No existe información a revelar.

Disclosure of insurance premium revenue [text block]

No existe información a revelar.

Disclosure of intangible assets [text block]

Ver sección "Información a revelar sobre le crédito mercantil".

Disclosure of intangible assets and goodwill [text block]

Ver sección "Información a revelar sobre le crédito mercantil".

Disclosure of interest expense [text block]

Ver sección "Información a revelar sobre gastos financieros".

Disclosure of interest income [text block]

Ver sección "Información a revelar sobre ingresos financieros".

Disclosure of interest income (expense) [text block]

Ver sección "Información a revelar sobre gastos e ingresos financieros".

Disclosure of inventories [text block]

Inventarios-

Los inventarios al 31 de diciembre de 2018 y 2017 se integran como sigue:

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Bebidas a granel en añejamiento		
y		
aguardientes	\$ 3,772,034	3,070,273
Productos terminados	3,317,182	3,361,879
Inventario de agave a corto plazo	505,166	453,476
Material de embotellado	273,621	261,517
Materias primas	187,842	224,770
Bebidas y licores en añejamiento	-	161,915
Mercancías en tránsito	131,979	84,156
Agroquímicos	42,739	38,834
Refacciones	33,899	27,870
Derecho de recuperar bienes devueltos	28,394	-
Total	8,292,856	7,684,690
Menos provisión de		
obsolescencia y lento		
movimiento de inventario de		
productos terminados, materia		
prima y material de empaque	<u>(130,507)</u>	<u>(265,696)</u>
Inventario circulante	<u>8,162,349</u>	<u>7,418,994</u>
Inventario de agave a largo plazo	2,460,024	1,812,501
Inventario en añejamiento	<u>4,399,291</u>	<u>2,065,668</u>
Inventario no circulante	6,859,315	3,878,169
Inventarios, neto	\$ <u>15,021,664</u>	<u>11,297,163</u>

La rotación de inventario de refacciones es menor a 365 días (promedio de 220 días), por lo tanto, su aplicación se administra en función del consumo.

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017 el Grupo ha reconocido una provisión por obsolescencia y lento movimiento de inventario de productos terminados de \$64,163 y \$248,573 respectivamente.

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017 el Grupo ha reconocido una provisión por obsolescencia y lento movimiento de materias primas y materiales de empaque por \$66,344 y \$17,123 respectivamente.

Disclosure of investment contracts liabilities [text block]

La compañía no tiene este tipo de contratos.

Disclosure of investment property [text block]

La compañía no tiene este tipo de propiedades.

Disclosure of investments accounted for using equity method [text block]

Ver sección "Información a revelar sobre asociadas".

Disclosure of investments other than investments accounted for using equity method [text block]

La compañía no tiene este tipo de inversiones.

Disclosure of issued capital [text block]

Estructura del capital social-

Durante los ejercicios 2018 y 2017, la Compañía efectuó recompras de acciones en circulación por un monto de \$230,702 y \$1,947,711, equivalentes a 7,859,558 y 63,269,422 acciones. Las acciones al 31 de diciembre de 2018 ascienden a 71,128,980 las cuales se encuentran en tesorería.

El 20 de enero 2017, la Asamblea General Ordinaria de Accionistas acordó la capitalización de una prima en suscripción de acciones por la cantidad de \$3,547,120.

El 25 de enero de 2017, la Asamblea General Extraordinaria de Accionistas acordó aumentar el capital social dentro de su parte variable en la cantidad de \$1,722,174, correspondientes a 548,105,954 acciones, con un valor de \$3.142046 por acción. Asimismo, se formaliza la reforma a los estatutos sociales de Becele, S. A. de C. V., para adoptar la modalidad de Sociedad Anónima Bursátil de Capital Variable “S. A. B. de C. V.”.

El 8 de febrero de 2017, la Compañía realizó una oferta global pública inicial de acciones, ordinarias, nominativas, serie única, sin expresión de valor nominal, representativas de la parte variable del capital social de Becele, en México a través de la Bolsa Mexicana de Valores, con distribución internacional bajo la Regla 144A en los Estados Unidos de América, y fuera de México y de los Estados Unidos de América bajo la Regulación S (la “Oferta Pública Inicial de Acciones”). La Oferta Pública Inicial de Acciones fue por un total de 548,105,954 acciones (476,613,873 sin incluir las opciones de sobreasignación), a un precio de \$34.00 pesos por acción. Los costos asociados al proceso de oferta pública inicial referido, ascendieron a \$638,309 y se presentan netos como parte de la prima en emisión de acciones en el estado consolidado y combinado de cambios en el capital contable.

Disclosure of joint ventures [text block]

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, la Compañía no tiene este tipo de negocios.

Disclosure of lease prepayments [text block]

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, la Compañía no otorgó anticipos por arrendamiento.

Disclosure of leases [text block]

Operaciones de arrendamiento como arrendatario

El Grupo arrienda terrenos para la plantación de Agave en diferentes contratos de arrendamiento no cancelables, los cuales expiran entre 4 y 6 años o hasta la fecha de la última jima.

El Grupo también arrienda inmuebles en los que tiene sus oficinas administrativas y corporativas, con los que tiene establecidos contratos de arrendamiento con periodos de cinco años de vigencia y fechas de vencimiento variables hasta el año 2024.

Pagos mínimos futuros por arrendamiento

Al final del período reportado, los pagos mínimos futuros por arrendamiento no cancelables serán efectuados como se muestra a continuación:

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Menor a un año	\$ 324,043	229,208
Entre uno y cinco años	1,124,699	736,267
A más de cinco años	217,206	142,233
	<u>\$ 1,665,948</u>	<u>1,107,708</u>

Disclosure of liquidity risk [text block]

Ver información en “Lista de políticas contables”

Disclosure of loans and advances to banks [text block]

Ver detalle en “Información a revelar sobre préstamos”.

Disclosure of loans and advances to customers [text block]

Ver detalle en “Información a revelar sobre préstamos”.

Disclosure of market risk [text block]

Ver información en “Lista de políticas contables”

Disclosure of net asset value attributable to unit-holders [text block]

Sección no aplicable.

Disclosure of non-controlling interests [text block]

Participación no controlada

Para cada combinación de negocios, el Grupo mide cualquier participación no controladas en la participada:

1. Al valor razonable, o
2. La participación proporcional de los activos netos identificados de la adquirida, que generalmente están al valor razonable.

Los cambios en la participación del Grupo en una subsidiaria que no resultan en una pérdida de control se contabilizan como transacciones.

Disclosure of non-current assets held for sale and discontinued operations [text block]

La Compañía no tiene este tipo de activos ni operaciones.

Disclosure of non-current assets or disposal groups classified as held for sale [text block]

No aplicable.

Disclosure of objectives, policies and processes for managing capital [text block]

No existe información a revelar.

Disclosure of other assets [text block]

No existe información a revelar.

Disclosure of other current assets [text block]

No existe información a revelar.

Disclosure of other current liabilities [text block]

No existe información a revelar.

Disclosure of other liabilities [text block]

No existe información a revelar.

Disclosure of other non-current assets [text block]

No existe información a revelar.

Disclosure of other non-current liabilities [text block]

No existe información a revelar.

Disclosure of other operating expense [text block]

No existe información a revelar.

Disclosure of other operating income (expense) [text block]

No existe información a revelar.

Disclosure of other operating income [text block]

No existe información a revelar.

Disclosure of prepayments and other assets [text block]

Pagos anticipados-

Los pagos anticipados al 31 de diciembre del 2018 y 2017 se integran como sigue:

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Impuestos	\$ 428,955	391,657
Servicios aduanales	190,955	105,846
Servicios	171,332	164,750
Mercadotecnia	7,062	10,223
Otros	<u>6,258</u>	<u>6,622</u>
Total	\$ 804,562	<u>679,098</u>

Disclosure of profit (loss) from operating activities [text block]

No existe información a revelar.

Disclosure of property, plant and equipment [text block]

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017 las propiedades, maquinaria y equipo se integran como sigue:

	Saldo al 1o. de enero de 2018	Adiciones	Bajas	Transferencias	Efecto de conversión	Saldo 31 de diciembre de 2018
Maquinaria para fabricación, embotellamiento y almacenamiento	\$ 1,773,997	1,153	(64,964)	241,565	-	1,951,751
Barricas	756,078	150,078	(27,319)	2,872	(41,778)	839,931
Equipo anticontaminante	363,293	-	-	3,987	-	367,280
Edificios y construcciones	1,303,633	22,089	-	68,214	(38,466)	1,355,470
Maquinaria y equipo	1,715,514	34,870	(36,188)	130,521	(32,601)	1,812,116
Equipo de transporte	249,176	49,446	(18,169)	-	(55)	280,398
Mejoras a locales arrendados	302,191	1,562	(7,802)	14,096	(265)	309,782
Equipo de cómputo	179,608	17,925	(36,586)	3,886	(609)	164,224
Equipo del laboratorio	50,536	62	(435)	11,168	-	61,331
Mobiliario y equipo de oficina	92,530	4,304	(11,361)	977	(321)	86,129
Equipo de distribución	12,879	-	-	2,005	-	14,884
Equipo de telecomunicaciones	12,893	618	(3,395)	-	(8)	10,108
Monto original de la inversión (MOI)	6,812,328	282,107	(206,219)	479,291	(114,103)	7,253,404
Maquinaria para fabricación, embotellamiento y almacenamiento	(1,161,949)	(116,446)	49,079	-	-	(1,229,316)
Barricas	(67,219)	(57,845)	22,100	-	2,683	(100,281)
Equipo anticontaminante	(89,449)	(22,252)	-	-	-	(111,701)
Edificios y construcciones	(254,097)	(41,328)	-	-	3,123	(292,302)
Maquinaria y equipo	(553,067)	(130,333)	664	224	9,535	(672,977)
Equipo de transporte	(142,630)	(34,496)	15,795	-	30	(161,301)
Mejoras a locales arrendados	(91,120)	(17,991)	4,004	9	53	(105,045)
Equipo de cómputo	(119,963)	(29,029)	36,423	(233)	316	(112,486)
Equipo de laboratorio	(30,666)	(4,105)	-	-	-	(34,771)
Mobiliario y equipo de oficina	(45,732)	(8,943)	10,137	-	116	(44,422)
Equipo de distribución	(8,049)	(1,887)	99	-	-	(9,837)
Equipo de telecomunicaciones	(9,927)	(1,084)	3,395	-	6	(7,610)
Depreciación acumulada	(2,573,868)	(465,739)	141,696	-	15,862	(2,882,049)
MOI menos depreciación	4,238,460	(183,632)	(64,523)	479,291	(98,241)	4,371,355
Terrenos	556,277	662	-	90,903	(1,107)	646,735
Construcciones en proceso	485,741	575,319	-	(570,194)	(2,651)	488,215
Total de activo fijo	\$ 5,280,478	392,348	(64,523)	-	(101,999)	5,506,305

	Saldos al 1o. de enero de 2017	Adiciones	Bajas	Transferencias	Efecto de conversión	Saldos 31 d diciembre de 2017
Maquinaria para fabricación, embotellamiento y almacenamiento	\$ 1,731,020	202	(15,552)	58,327	-	1,773,997
Barricas	596,215	11,822	(15,456)	143,945	19,552	756,078
Equipo anticontaminante	363,293	-	-	-	-	363,293
Edificios y construcciones	1,260,057	3,817	-	32,496	7,263	1,303,633
Maquinaria y equipo	1,608,207	10,022	(1,560)	124,916	(26,071)	1,715,514
Equipo de transporte	223,696	37,272	(11,249)	-	(543)	249,176
Mejoras a locales arrendados	273,241	13,302	(163)	20,131	(4,319)	302,192
Equipo de cómputo	140,057	28,774	(1,938)	14,973	(2,258)	179,608
Equipo del laboratorio	46,787	-	(1,412)	5,161	-	50,536
Mobiliario y equipo de oficina	65,911	1,453	(349)	26,788	(1,273)	92,530
Equipo de distribución	11,656	-	-	1,223	-	12,879
Equipo de telecomunicaciones	12,931	92	-	-	(130)	12,893
Monto original de la inversión (MOI)	6,333,071	106,756	(47,679)	427,960	(7,779)	6,812,329
Maquinaria para fabricación, embotellamiento y almacenamiento	(1,066,283)	(108,924)	13,258	-	-	(1,161,949)
Barricas	(44,631)	(38,009)	15,112	-	309	(67,219)
Equipo anticontaminante	(67,394)	(22,055)	-	-	-	(89,449)
Edificios y construcciones	(211,601)	(42,477)	-	-	(19)	(254,097)
Maquinaria y equipo	(427,193)	(131,251)	626	-	4,751	(553,067)
Equipo de transporte	(122,694)	(26,803)	6,634	-	233	(142,630)
Mejoras a locales arrendados	(78,462)	(13,400)	151	-	591	(91,120)
Equipo de cómputo	(102,925)	(20,654)	1,882	-	1,734	(119,963)
Equipo de laboratorio	(28,238)	(3,840)	1,412	-	-	(30,666)
Mobiliario y equipo de oficina	(40,084)	(6,500)	333	-	519	(45,732)
Equipo de distribución	(6,677)	(1,372)	-	-	-	(8,049)
Equipo de telecomunicaciones	(9,118)	(898)	-	-	89	(9,927)
Depreciación acumulada	(2,205,300)	(416,183)	39,408	-	8,207	(2,573,868)
MOI menos depreciación	4,127,771	(309,427)	(8,271)	427,960	428	4,238,461
Terrenos	350,418	208,202	-	(1,125)	(1,218)	556,277
Construcciones en proceso	162,412	751,782	-	(426,835)	(1,618)	485,741
Total de activo fijo	\$ 4,640,601	650,557	(8,271)	-	(2,408)	5,280,479

Por los años terminados el 31 de diciembre de 2018 y 2017 los gastos de depreciación fueron de \$465,739 y \$416,183 respectivamente, y se cargaron en el costo de ventas, gastos de venta y administración.

Construcciones en proceso

Los proyectos más relevantes en proceso al 31 de diciembre de 2018 son: adquisición de maquinaria y equipo para mejora de procesos de cocción, molienda, triturado, destilación y etiquetado por \$234,771; la adquisición de equipo por cambio de imagen de botellas de los tequilas 1800, Jose Cuervo Tradicional y Jose Cuervo Especial por \$27,706; compra de barricas por \$36,861; mejoras a oficinas, planta y almacén por \$73,790; inversión en plantas de manufactura para incremento de capacidad de producción por \$59,715. Todos estos proyectos se estiman concluir en el transcurso de los años 2019 y 2020, con una inversión adicional estimada de \$890,678.

Disclosure of provisions [text block]

Ver sección "Información a revelar sobre gastos acumulados (o devengados) y otros pasivos".

Disclosure of reclassification of financial instruments [text block]

No aplicable.

Disclosure of recognised revenue from construction contracts [text block]

No aplicable.

Disclosure of reinsurance [text block]

No aplicable.

Disclosure of related party [text block]

Partes relacionadas-

Saldos con partes relacionadas

Los saldos de cuentas por cobrar y cuentas por pagar de partes relacionadas al 31 de diciembre de 2018 y 2017 se muestran como sigue:

	<u>Valor en libros</u>	
	<u>2018</u>	<u>2017</u>
<u>Cuentas por cobrar:</u>		
Accionistas	\$ 53,517	56,870
Rones del Caribe, S. A. de C. V.	34,435	33,041
Taberna del Tequila, S. A. de C. V.	4,175	4,032
Matusalem & Matusalem of Florida, Inc.	3,001	-
Grupo Consultoría Santa Fe, S. A. de C. V.	1,463	-
Tequila Espiritu de México, S. A. de C. V.	274	1,038
Administración Acuario, S. A. de C. V.	5	-
Crista La Santa, S. A. P. I. de C. V. (*)	-	126,140
1872 Holdings, V. O. F.	-	291
Salsas de Jalisco Cacú, S. A. de C. V. (**)	-	-
Cien años Vallarta, S. A. de C. V.	-	-
	<u>\$ 96,870</u>	<u>221,412</u>

	<u>Valor en libros</u>	
	<u>2018</u>	<u>2017</u>
<u>Cuentas por pagar:</u>		
Salsas de Jalisco Cacú, S. A. de C. V. (**)	\$ 32,283	8,298
Aeroservicios Ejecutivos Corporativos, S. A. de C. V.	11,875	31,433
BV Destilados de Malta, S. A. P. I. de C. V.	3,657	3,657
Desarrollo Inmobiliario Polanco, S. A. de C. V.	986	-
Matusalem & Matusalem of Florida, Inc.	-	-
Accionistas	-	118
Grupo Consultoría Santa Fe, S. A. de C. V.	-	420
	<u>\$ 48,801</u>	<u>43,926</u>

(*) Entidad incorporada al Grupo a partir del 31 de diciembre de 2018

(**) Entidad escindida en octubre 2016

Durante los años terminados al 31 de diciembre de 2018 y 2017 las operaciones realizadas con partes relacionadas se realizaron a valor de mercado como se muestra a continuación:

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Partes relacionadas:		
<u>Venta de productos:</u>		
Tequila Espiritu de México, S. A. de C. V.	\$ 209	448
Grupo Consultoría Santa Fe, S. A. de C. V.	13	28
	====	====
<u>Ingresos por regalías:</u>		
Fonda Cholula, S. A. de C. V.	\$ -	-
	====	====
<u>Ingresos por intereses:</u>		
Rones del Caribe, S. A. de C. V.	\$ 1,202	1,202
Taberna del Tequila, S. A. de C. V.	123	119
Crista la Santa, S. A. P. I. de C. V. (*)	-	5,575
Salsas de Jalisco Cacú, S. A. de C. V. (***)	-	174
Aeroservicios Ejecutivos Corporativos, S. A. de C. V.	-	-
Cien Años Vallarta, S. A. de C. V.	-	-
	====	====

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
<u>Ingresos por venta de propiedad y equipo:</u>		
Grupo Consultoría Santa Fe, S. A. de C. V.	\$ 131	756
	=====	=====
<u>Servicios prestados:</u>		
Salsas de Jalisco Cacú, S. A. de C. V. (***)	\$ 4,355	-
Tequila Espíritu de México, S. A. de C. V.	4,029	7,703
Grupo de Consultoría Santa Fe, S. A. de C. V.	995	1,914
Administración Acuario, S. A. de C. V.	551	259
Crista la Santa, S. A. P. I. de C. V. (*)	-	733
	=====	=====
<u>Gastos por recuperar:</u>		
Grupo Consultoría Santa Fe, S. A. de C. V.	\$ 4,798	1,220
Tequila Espíritu de México, S. A. de C. V.	4	214
Crista la Santa, S. A. P. I. de C. V. (*)	-	42
Aeroservicios Ejecutivos Corporativos, S. A. de C. V.	-	24
Administración Acuario, S. A. de C. V.	-	-
Salsas de Jalisco Cacú, S. A. de C. V. (***)	-	-
	=====	=====
<u>Otros ingresos:</u>		
Salsas de Jalisco Cacú, S. A. de C. V. (***)	\$ 49,326	-
Crista la Santa, S. A. P. I. de C. V. (*)	-	753
	=====	=====
<u>Pago de regalías:</u>		
Salsas de Jalisco Cacú, S. A. de C. V. (***)	\$ 80,417	18,762
Rones Habanos, S. A. de C. V.	9,067	9,240
Maestro Tequilero, S. A. de C. V. (**)	-	-
	=====	=====
<u>Compra de producto terminado:</u>		
Salsas de Jalisco Cacú, S. A. de C. V. (***)	\$ 567,172	-
	=====	=====
<u>Servicios de publicidad:</u>		
Crista la Santa, S. A. P. I. de C. V. (*)	\$ -	38
	=====	=====
<u>Gastos por arrendamiento:</u>		
Aeroservicios Ejecutivos Corporativos, S. A. de C. V.	\$ 105,722	110,816
Desarrollo Inmobiliario Polanco, S. A. de C. V.	86,396	92,311
Bienes Inmuebles de Tequila, S. A. de C. V.	1,727	3,346
Inmuebles Rústicos Santo Domingo, S. A. de C. V.	1,720	10,700
	=====	=====

(*) Entidad incorporada al Grupo a partir del 31 de diciembre de 2018

(**) Entidad incorporada al Grupo a partir del 23 de septiembre de 2016

(***) Entidad escindida en octubre 2016

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
<u>Gastos por mercadotecnia:</u>		
Tequila Espíritu de México, S. A. de C. V.	\$ 26,145	1,924
Desarrollo Inmobiliario Polanco, S. A. de C. V.	-	-
	=====	=====
<u>Servicios recibidos:</u>		
Grupo Consultoría Santa Fe, S. A. de C. V.	\$ 15,194	13,484
Desarrollo Inmobiliario Polanco, S. A. de C. V.	7,836	10,704
Administración Acuario, S. A. de C. V.	6,243	5,609
Tequila Espíritu de México, S. A. de C. V.	3,431	24,675
Rones Habanos, S. A. de C. V.	-	10
	=====	=====
<u>Compañía asociada:</u>		
<u>Venta de productos:</u>		
Ron Matusalem & Matusalem of Florida, Inc.	\$ 15,768	38,134
	=====	=====
<u>Otros ingresos:</u>		
Ron Matusalem & Matusalem of Florida, Inc.	\$ 1,262	892
	=====	=====
<u>Servicios recibidos:</u>		
Ron Matusalem & Matusalem of Florida, Inc.	\$ -	-
	=====	=====

Disclosure of repurchase and reverse repurchase agreements [text block]

No Aplicable.

Disclosure of research and development expense [text block]

No aplicable

Disclosure of reserves within equity [text block]

Reserva legal-

De conformidad con la LGSM, la utilidad neta del ejercicio está sujeta a la separación de un 5%, para constituir la reserva legal, hasta que ésta alcance la quinta parte del capital social. Al 31 de diciembre de 2018 y 2017 la reserva legal ha alcanzado el monto requerido, y es presentado dentro de las utilidades retenidas.

Disclosure of restricted cash and cash equivalents [text block]

No aplicable

Disclosure of revenue [text block]

No existe información a revelar.

Disclosure of service concession arrangements [text block]

Sección no aplicable.

Disclosure of share capital, reserves and other equity interest [text block]

Ver lo mencionado en "Información a revelar sobre capital social"

Otros resultados integrales-

Los otros resultados integrales se componen de los efectos por conversión y efecto de obligaciones por beneficios a empleados netos de impuestos, los cuales se reflejan en el capital contable y no constituyen aportaciones, reducciones y/o distribuciones de capital.

Por los años terminados el 31 de diciembre de 2018 y 2017 los otros resultados integrales se componen como sigue:

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Efectos de conversión	\$ (1,040,587)	217,441
Beneficios a los empleados, neto de impuestos a la utilidad	<u>72,238</u>	<u>66,899</u>
	<u>\$ (968,349)</u>	<u>284,340</u>

Participación no controlada-

Al 31 de diciembre de 2018, la participación no controlada se integra por a) BL Controladora de Bebidas, S. A. de C. V. con sus subsidiarias Proximo Spirits UK, Ltd y Proximo Spirits Canada, Inc., en porcentaje de 11.32% y 0.01%, respectivamente y b) Becle tiene una participación no

controlada en su subsidiaria Maestro Tequilero del 21.91%. Durante el ejercicio 2018, la participación no controlada tiene un resultado de \$12,711.

Al 31 de diciembre de 2017, la participación no controlada se integra por a) BL Controladora de Bebidas, S. A. de C.V. con sus subsidiarias Proximo Spirits UK, Ltd y Proximo Spirits Canada, Inc, en porcentaje de 11.32% y 0.01% respectivamente y b) Casa Cuervo, S. A. de C.V. tiene una participación no controlada en la subsidiaria Maestro Tequilero del 21.91%. Durante el ejercicio 2017 la participación no controlada tiene un resultado de \$24,112.

Disclosure of share-based payment arrangements [text block]

La Compañía no tiene este tipo de acuerdos.

Disclosure of subordinated liabilities [text block]

No existe información a revelar.

Disclosure of subsidiaries [text block]

La información sobre subsidiarias se encuentra en la sección “información a revelar sobre criterios de consolidación”.

Disclosure of summary of significant accounting policies [text block]

Principales políticas contables-

Las políticas contables que se muestran a continuación, se han aplicado uniformemente en la preparación de estos estados financieros consolidados que se presentan, y han sido aplicadas consistentemente por el Grupo:

(a) Bases de consolidación-

(i) Combinación de negocios

El Grupo registra la combinación de negocios utilizando el método de compra cuando se transfiere el control al Grupo.

La contraprestación transferida en la adquisición se mide generalmente por su valor razonable, al igual que los activos netos identificables adquiridos. Cualquier crédito mercantil se somete anualmente a pruebas de deterioro. Cualquier ganancia por compra a precio de ganga se reconoce en los resultados del período inmediatamente. Los costos de transacción se reconocen en gastos cuando se incurren, a menos que se relacionen con la emisión de instrumentos de deuda o de capital.

La contraprestación transferida no incluye los montos relacionados con la liquidación de relaciones preexistentes. Dichos montos son reconocidos en resultados.

Cualquier contraprestación contingente se mide por su valor razonable a la fecha de adquisición. Si la obligación de pagar una contraprestación contingente que cumpla la definición de un instrumento financiero se clasifica como capital, no se vuelve a medir y la liquidación se contabiliza dentro del capital. De lo contrario, otra contraprestación contingente se mide nuevamente a su valor razonable en cada fecha de presentación y los cambios posteriores en el valor razonable de la contraprestación contingente se reconocen en el resultado del ejercicio.

(ii) Participación no controladora

Para cada combinación de negocios, el Grupo mide cualquier participación no controladora en la participada:

- Al valor razonable, o
- La participación proporcional de los activos netos identificables de la adquirida, que generalmente están al valor razonable.

Los cambios en la participación del Grupo en una subsidiaria que no resultan en una pérdida de control se contabilizan como transacciones de capital.

(iii) Subsidiarias

Las subsidiarias son entidades controladas por el Grupo. El Grupo controla una entidad cuando está expuesta, o tiene derecho a, rendimientos variables procedentes de su involucramiento en la participada y tiene la capacidad de influir en esos rendimientos a través de su poder sobre ésta. Los estados financieros de la subsidiaria se incluyen en los estados financieros consolidados desde la fecha en que se obtiene el control y hasta la fecha en que éste cesa.

En la tabla que se muestra a continuación está el detalle de las subsidiarias significativas del Grupo, así como el porcentaje de participación que se tiene en cada una de ellas:

	<u>País donde fue incorporado</u>	<u>2018</u>	<u>2017</u>
<u>Distribución de productos alimenticios:</u>			
The Cholula Food Company, Inc.	EE.UU.	100%	100%
<u>Manufactura, distribución y marketing:</u>			
Casa Cuervo, S. A. de C. V.	México	100%	100%
The “Old Bushmills” Distillery Company Limited.	Irlanda del Norte	100%	100%
JC Master Distribution Ltd	República de Irlanda	100%	100%
Proximo Australia Pty Ltd (i2i Beverages Co. PTY) (*)	Australia	100%	100%
Proximo Spirits UK Ltd.	Gran Bretaña	100%	100%
Proximo Spirits, Inc.	EE.UU.	100%	100%
Tequila Cuervo, S. A. de C. V.	México	100%	100%
Proximo Distillers, LLC.	EE.UU.	100%	100%
Proximo Marketing, Inc.	EE.UU.	100%	100%
<u>Prestadoras de servicios:</u>			
Casa Cuervo México, S. A. de C. V.	México	100%	100%
Casa Cuervo Edisa, S. A. de C. V.	México	100%	100%
Casa Cuervo Camichines, S. A. de C. V.	México	100%	100%
Casa Cuervo Rojeña, S. A. de C. V.	México	100%	100%
Casa Cuervo Churubusco, S. A. de C. V.	México	100%	100%
Promobeb, S. A. de C. V.	México	100%	100%
<u>Agricultura:</u>			
Azul Agricultura y Servicios, S. A. de C. V.	México	100%	100%

	<u>Pais donde fue incorporado</u>	<u>2018</u>	<u>2017</u>
<u>Administración de marcas:</u>			
Corporativo de Marcas GJB, S. A. de C. V.	México	100%	100%
Ex Hacienda los Camichines, S. A. de C. V.	México	100%	100%
Tequila Cuervo la Rojeña, S. A. de C. V.	México	100%	100%
Maestro Tequilero, S. A. de C. V. (**)	México	78%	78%
<u>Bienes raíces:</u>			
Bienes Inmuebles de Guadalajara, S. A. de C. V.	México	100%	100%

(*) Entidad adquirida el 30 de junio de 2017.

(**) Entidad incorporada al Grupo a partir del 23 de septiembre de 2016.

(iv) Pérdida de control

Cuando el Grupo pierde control sobre una subsidiaria, deja de reconocer los activos y pasivos de la subsidiaria, y cualquier participación no controladora y otros componentes de capital relacionados con la subsidiaria. Cualquier ganancia o pérdida que resulte de la pérdida de control se reconoce en resultados.

(v) Inversiones en entidades asociadas (método de participación)

Las entidades asociadas son aquellas entidades en donde el Grupo tiene influencia significativa, pero no control o control conjunto. Los negocios conjuntos son aquellas entidades en las que el Grupo tiene un control conjunto sobre sus actividades, mediante el cual el Grupo tiene derecho a los activos netos del acuerdo y no derechos sobre sus activos y obligaciones por sus pasivos.

Las inversiones en entidades asociadas y los negocios conjuntos se reconocen por el método de participación y se reconocen inicialmente al costo. El costo de la inversión incluye los costos de transacción.

Los estados financieros consolidados incluyen la participación del Grupo en las utilidades o pérdidas y otros resultados integrales de inversiones contabilizadas por el método de participación, después de realizar ajustes para alinear las políticas contables con las del Grupo, hasta la fecha en que la influencia significativa o control conjunto termina.

Cuando la porción de pérdidas del Grupo excede su participación en una inversión reconocida por el método de participación, el valor en libros de esa participación, incluida cualquier inversión a largo plazo, es reducido a cero y se discontinúa el reconocimiento de pérdidas, excepto en el caso que el Grupo tenga la obligación o haya realizado pagos a nombre de la sociedad en la cual participa.

(vi) Transacciones eliminadas en la consolidación

Los saldos y transacciones intercompañías y cualquier utilidad o pérdida no realizada que surja de transacciones intercompañías del Grupo, son eliminados. Las ganancias no realizadas provenientes de transacciones con sociedades cuya inversión es reconocida por el método de participación son eliminadas de la inversión en proporción de la participación del Grupo en la inversión. Las pérdidas no realizadas son eliminadas de la misma forma que las ganancias no realizadas, pero sólo en la medida que no haya evidencia de deterioro.

(b) Moneda extranjera-

(i) Transacciones en moneda extranjera

Las transacciones en moneda extranjera son convertidas a la moneda funcional respectiva de las entidades del Grupo al tipo de cambio de la fecha de las transacciones.

Los activos y pasivos monetarios denominados en monedas extranjeras a la fecha de los estados financieros son convertidos a la moneda funcional al tipo de cambio de esa fecha.

Las partidas no monetarias en moneda extranjera que son medidas a valor razonable, son convertidas a la moneda funcional al tipo de cambio a la fecha en que se determinó el valor razonable.

(ii) Operaciones en el extranjero

Los activos y pasivos de operaciones en el extranjero son convertidos en pesos mexicanos a la fecha de los estados financieros consolidados. Los ingresos y gastos de las operaciones en el extranjero son convertidos a pesos mexicanos a los tipos de cambio a la fecha de las transacciones.

Las diferencias en conversión de moneda extranjera se reconocen en otros resultados integrales y se presentan en el efecto de conversión, excepto cuando la diferencia del efecto se distribuye a la participación no controladora.

Cuando se dispone de una operación en el extranjero en su totalidad o parcialmente, de manera que el control, influencia significativa o el control conjunto se pierde, el monto

acumulado en la reserva de conversión relacionada con ese negocio en el extranjero deberá reclasificarse al resultado como parte de la ganancia o pérdida de la disposición.

Cuando el Grupo dispone sólo una parte de una asociada o negocio conjunto al tiempo que conserva una influencia significativa o control conjunto, la proporción correspondiente de la cantidad acumulada se reclasifica a la cuenta de resultados.

(c) Operaciones discontinuadas-

Una operación discontinuada es un componente de la actividad del Grupo, las operaciones y los flujos de efectivo, las cuales pueden distinguirse claramente del resto del Grupo, y que:

- Representa, ya sea una línea principal de negocio o un área geográfica de operación.
- Es parte de un único plan coordinado para disponer de una importante línea de negocio o área geográfica de operaciones; o
- Es una entidad dependiente adquirida exclusivamente con el propósito de reventa.

La clasificación como una operación discontinuada se produce cuando ocurre la venta o cuando la operación cumple los criterios para ser clasificados como mantenidos para la venta, lo que suceda primero.

Cuando una operación se clasifica como una operación discontinuada, el estado de resultados y los otros resultados integrales comparativos se presentan como si la operación se hubiera suspendido desde el inicio del ejercicio comparativo.

(d) Instrumentos financieros no derivados-

(i) Instrumentos financieros y activos del contrato

El Grupo reconoce cambios de valor para pérdidas crediticias esperadas por:

- los activos financieros medidos al costo amortizado;
- las inversiones de deuda medidas al valor razonable con cambios en otro resultado integral; y
- activos del contrato.

El Grupo mide los cambios de valor por un importe igual a las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo, excepto por lo siguiente, que se mide al importe de las pérdidas crediticias esperadas de doce meses:

- instrumentos de deuda que se determina que tienen un riesgo crediticio bajo a la fecha de presentación; y
- otros instrumentos de deuda y saldos bancarios para los que el riesgo crediticio no ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial.

Las correcciones de valor por cuentas por cobrar comerciales y activos del contrato siempre se miden por un importe igual al de las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo.

En el caso activos del contrato y las cuentas por cobrar comerciales sin un componente de financiación significativo, el Grupo puede escoger como su política contable aplicar el modelo general para medir la corrección de valor o el modelo simplificado el cual consiste en siempre medir la corrección de valor por un importe igual a la pérdida crediticia esperada durante el tiempo de vida del activo. El Grupo ha escogido el modelo simplificado.

El Grupo considera que un activo financiero está en incumplimiento cuando:

- no es probable que el prestatario pague sus obligaciones crediticias por completo al Grupo, sin recurso por parte del Grupo a acciones como la ejecución de la garantía (si existe alguna); o
- el activo financiero tiene una mora de 90 días o más para las carteras Internacional y 120 días o más para el resto de las carteras.

Las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida son las pérdidas crediticias que resultan de todos los posibles sucesos de incumplimiento durante la vida esperada de un instrumento financiero.

Las pérdidas crediticias esperadas de doce meses son la parte de las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo que proceden de sucesos de incumplimiento sobre un instrumento financiero que están posiblemente dentro de los 12 meses después de la fecha de presentación (o un período inferior si el instrumento tiene una vida de menos de doce meses).

El período máximo considerado al estimar las pérdidas crediticias esperadas es el período contractual máximo durante el que el Grupo está expuesto al riesgo de crédito.

(ii) Medición de las pérdidas crediticias esperadas

El Grupo definió modelos para la estimación de las pérdidas esperadas por deterioro colectivo e individual según el tipo de clientes. Para el caso de los modelos colectivos, el Grupo determinó mediante un análisis de los clientes de la cartera de cuentas por cobrar, un modelo colectivo para cada uno de los canales de negocio (mayoristas minoristas y otros), ya que estos poseen características de riesgo similares como son las condiciones comerciales, el plazo y el tipo de negocio.

Para determinar que la pérdida esperada por deterioro de un cliente se estimará bajo el modelo individual es necesario que muestre evidencia de cambios en su comportamiento con respecto al grupo de negocio al que pertenece, incluyendo:

- Un deudor que se encuentre en incumplimiento y el monto represente un alto porcentaje de concentración con respecto al grupo de negocio que pertenece.
- Reestructuración de un monto adeudado al Grupo en términos que el Grupo no consideraría en otras circunstancias.
- Indicios de que un deudor se declarará en banca rota.
- Datos observables que indican que existe un descenso medible en los flujos de efectivo esperados.

En la estimación del deterioro bajo el modelo colectivo se definió una matriz de provisiones compuesta por tasas de pérdida esperada por grupo de mora para cada canal de negocio. Para su definición, el Grupo utilizó información histórica del comportamiento de la cartera y de las recuperaciones, así como factores macroeconómicos que puedan afectar el nivel de riesgo de las cuentas por cobrar. Con base en este análisis, el deterioro se define de manera general a partir de los 120 días de atraso.

Se realizó un análisis de distintas variables macroeconómicas para identificar factores externos que impacten sobre el nivel de riesgo de la cartera, dichos factores al incorporarse al modelo, proporcionan información predictiva sobre el comportamiento del nivel de riesgo de la cartera. De forma adicional, el equipo de crédito y cobranza del Grupo realiza un seguimiento mensual sobre el comportamiento de las cuentas por cobrar considerando la mora o incumplimiento de los clientes, así como información puntual de la situación financiera de los clientes que agrega un componente externo adicional para prever un cambio en el comportamiento futuro de pago. Tanto la definición del modelo de pérdida esperada como sus parámetros serán revisados periódicamente y en caso de ser necesario realizarán los ajustes correspondientes de manera que la estimación del deterioro arroje resultados que reflejen el comportamiento real de la cartera.

(iii) Activos financieros con deterioro crediticio

En cada fecha de presentación, el Grupo evalúa si los activos financieros registrados al costo amortizado y los instrumentos de deuda al valor razonable con cambios en otro resultado integral tienen deterioro crediticio. Un activo financiero tiene “deterioro crediticio” cuando han ocurrido uno o más sucesos que tienen un impacto perjudicial sobre los flujos de efectivo futuros estimados del activo financiero.

Evidencia de que un activo financiero tiene deterioro crediticio incluye los siguientes datos observables:

- dificultades financieras significativas del emisor o del prestatario;
- una infracción del contrato, tal como un incumplimiento o un suceso de mora de más de 90 días;
- la reestructuración de un préstamo o adelanto por parte del Grupo en términos que este no consideraría de otra manera;

- se está convirtiendo en probable que el prestatario entre en quiebra o en otra forma de reorganización financiera; o
- la desaparición de un mercado activo para el activo financiero en cuestión, debido a dificultades financieras.

(iv) Presentación de los cambios de valor para pérdidas crediticias esperadas en el estado de situación financiera.

Los cambios de valor para los activos financieros medidos al costo amortizado se deducen del importe en libros bruto de los activos.

En el caso de los instrumentos de deuda al valor razonable con cambios en otro resultado integral, los cambios de valor se carga a resultados y se reconoce en otro resultado integral.

(v) Castigo

El importe en libros bruto de un activo financiero se castiga cuando el Grupo no tiene expectativas razonables de recuperar un activo financiero en su totalidad o una porción del mismo. El Grupo hace una evaluación individual de la oportunidad y el alcance del castigo con base en si existe o no una expectativa razonable de recuperación. El Grupo no espera que exista una recuperación significativa del importe castigado

(e) Instrumentos financieros derivados-

La Compañía reconoce todos los activos o pasivos que surgen de las operaciones con instrumentos financieros derivados en el estado de situación financiera a su valor razonable, independientemente de su propósito. El valor razonable se determina con base en precios de mercados reconocidos y cuando no cotizan en un mercado observable, se determina con base en modelos de valuación utilizando datos observados en el mercado.

Los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados que no fueron designados o en su caso que no califiquen con fines de cobertura, se reconocen en los resultados del ejercicio como efecto de valuación de instrumentos financieros, dentro del costo de financiamiento. Los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados que fueron designados formalmente y calificaron como instrumentos de cobertura, se reconocen de acuerdo al modelo contable de cobertura correspondiente.

(f) Propiedad, maquinaria y equipo-

(i) Reconocimiento y medición

Los elementos de propiedad, maquinaria y equipo son valorizados al costo menos la depreciación acumulada y pérdidas por deterioro acumuladas.

El costo incluye gastos que son directamente atribuibles a la adquisición del activo. El costo de activos construidos por la propia entidad incluye lo siguiente:

- El costo de los materiales y la mano de obra directa.
- Cualquier otro costo directamente atribuible al proceso de que el activo sea apto para trabajar para su uso previsto.

El software adquirido, que es parte de la funcionalidad de los equipos en cuestión se capitaliza como parte de dicho equipo.

Cuando partes significativas de una partida de propiedad, maquinaria y equipo poseen vidas útiles distintas, son registradas como partidas separadas (componentes importantes) de propiedad, maquinaria y equipo.

Cualquier ganancia o pérdida procedente de la disposición de un elemento de propiedad, maquinaria y equipo (calculada como la diferencia entre el ingreso obtenido de la disposición y el valor neto en libros del elemento) se reconoce en resultados.

(ii) Desembolsos posteriores

Los desembolsos posteriores se capitalizan sólo si es probable que los beneficios económicos futuros relacionados con el desembolso fluyan al Grupo.

Las reparaciones y mantenimiento continuos se registran como gastos en resultados cuando se incurren.

(iii) Depreciación

Los elementos de propiedad, maquinaria y equipo se deprecian desde la fecha en la que son instalados y están listos para su uso o en el caso de los activos construidos internamente, desde la fecha en la que el activo esté completado y en condiciones de ser utilizado.

La depreciación se calcula para disminuir el costo de las partidas de propiedad, maquinaria y equipo menos sus valores residuales estimados usando el método de línea recta durante sus vidas útiles estimadas, y se reconoce en resultados. Los activos arrendados se deprecian al menor, entre el plazo del arrendamiento y sus vidas útiles, a menos que exista certeza razonable de que el Grupo obtendrá la propiedad al término del plazo del arrendamiento. El terreno no se deprecia.

Las vidas útiles estimadas para propiedad, maquinaria y equipo por los períodos actuales y comparativos son las siguientes:

Tasas

Maquinaria para fabricación, embotellamiento y almacenamiento	8% y 25%
Maquinaria y equipo	4% a 25%
Edificios y construcciones	1.7% a 5%
Equipo de transporte	10% y 25%
Equipo de transferencia	3%
Equipo anticontaminante	8%
Equipo de laboratorio	8% y 10%
Mobiliario y equipo de oficina	10% a 14%
Equipo de cómputo	30% y 33%
Equipo de telecomunicaciones	10% y 33%
Equipo de distribución	25%
Barricas	5% a 40%
Mejoras a locales arrendados	Durante la vigencia del contrato

Los métodos de depreciación, vidas útiles y valores residuales son revisados en cada fecha de los estados financieros consolidados y se ajustan si es necesario.

(g) Activos intangibles y crédito mercantil-***(i) Crédito mercantil***

El crédito mercantil que surge durante la adquisición de negocios se mide al costo menos las pérdidas acumuladas por deterioro.

(ii) Activos intangibles con vida definida

Los activos intangibles adquiridos por el Grupo consisten en gastos de instalación, gastos diferidos, derechos de autor, membresías, patentes y software que tienen vida útil definida y se registran al costo de adquisición, menos la amortización acumulada y las pérdidas por deterioro.

(iii) Activos intangibles con vida indefinida

Los activos intangibles con vida útil indefinida corresponden a las siguientes marcas: Boodles, Hangar 1, Stranahans, Three Olives, Bushmills, Cheverny, Clos San José, Sperry's, Castillo, Oso Negro, Pomar, Santa Clara, De la Viuda, Black Dirt y, licencia: Pendleton, las cuales no tienen factores legales, reglamentarios, contractuales económicos o de otro tipo que podrían limitar su vida útil, y que se espera que generen flujos de efectivo futuros, los cuales no están condicionadas a un período limitado de tiempo, están sujetos a pruebas de deterioro anual de acuerdo con las NIIF.

(iv) Desembolsos posteriores

Los desembolsos posteriores son capitalizados sólo cuando aumentan los beneficios económicos futuros incorporados en el activo específico relacionado con dichos desembolsos. Todos los otros desembolsos, incluyendo los desembolsos para generar internamente como el crédito mercantil y las marcas, son reconocidos en resultados cuando se incurren.

(v) Amortización

La amortización de los activos intangibles con vida útil definida, se calcula para castigar el costo de los activos intangibles utilizando el método de línea recta durante sus vidas útiles estimadas, y por lo general se reconoce en resultados. El crédito mercantil no se amortiza.

Las vidas útiles estimadas son como sigue:

	<u>Años</u>
Gastos de instalación	10
Gastos diferidos	10
Patentes y software	20

Los métodos de amortización, vidas útiles y valores residuales son revisados a la fecha de los estados financieros consolidados y se ajustan si es necesario.

(h) Activos disponibles para la venta-

Los activos no circulantes o grupos enajenables que comprenden los activos y pasivos, se clasifican como disponibles para la venta, si es altamente probable que van a ser recuperados, principalmente, a través de su venta en lugar de su uso continuo.

Dichos activos, o grupos enajenables, se miden al menor entre su valor en libros y valor razonable menos los gastos de venta. Cualquier pérdida por deterioro en la venta es alojada primero al crédito mercantil, y luego a los activos y pasivos restantes de forma proporcional, excepto cuando no se aloje la pérdida en inventarios, activos financieros, activos por impuestos diferidos, activos de beneficios para empleados o activos biológicos, que siguen siendo medidos de acuerdo con otras políticas contables del Grupo. Las pérdidas por deterioro, y las ganancias y pérdidas en la medición posterior se reconocen en el resultado del ejercicio.

Una vez clasificados como disponibles para la venta, los activos intangibles y la propiedad, maquinaria y equipo no se amortizan o deprecian, y cualquier inversión en acciones reconocida por el método de participación deja de contabilizarse sobre dicha base.

(i) Activos biológicos-

Los activos biológicos del Grupo corresponden a Agave Tequilana Weber variedad Azul en sus diferentes etapas de desarrollo.

El valor razonable de los activos biológicos no puede ser determinado objetivamente. Por lo tanto, los activos biológicos se miden al costo menos cualquier pérdida acumulada, enfermedad y deterioro.

El ciclo de maduración del agave oscila entre los 6 y 8 años; con base a esto y el tiempo estimado para la cosecha, los inventarios de agave se clasifican como activos a corto y largo plazo en el estado consolidado de situación financiera.

(j) Provisiones-

Una provisión se reconoce cuando el Grupo posee una obligación legal o asumida como resultado de un evento pasado, es probable que se requiera una salida de recursos que incorporen beneficios económicos para cancelar la obligación y el importe de la obligación pueda ser estimado.

El importe reconocido como provisión es la mejor estimación del desembolso necesario para cancelar la obligación presente al final del período.

Las provisiones a largo plazo, como las obligaciones de beneficios para empleados, se descuentan para reconocer el valor actual de los flujos futuros requeridos para liquidar la obligación.

(k) Arrendamientos-

(i) Determinación si un contrato contiene un arrendamiento

Al momento de firma de un acuerdo, el Grupo determina si el acuerdo es o contiene un arrendamiento.

Para aquellos acuerdos que contienen un contrato de arrendamiento, el Grupo separa los pagos y demás contraprestaciones requeridas por el acuerdo entre aquellos derivados del contrato de arrendamiento y los de otros elementos sobre la base de sus valores razonables.

(ii) Arrendamiento de activos

Los activos mantenidos por el Grupo en arrendamientos, que transfieren al Grupo sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad, se clasifican como arrendamientos financieros. Los activos arrendados se miden inicialmente por una cantidad igual al menor de su valor razonable y el valor presente de los pagos mínimos. Con posterioridad al reconocimiento inicial, los activos se contabilizan de acuerdo con la política contable aplicable a ese activo.

Los activos mantenidos en los otros arrendamientos se clasifican como operativos y no se reconocen en el estado consolidado y combinado de posición financiera del Grupo.

(iii) Arrendamientos pagados

Los pagos en concepto de arrendamiento operativo se reconocen en el resultado del ejercicio sobre una base de línea recta durante el término del contrato de arrendamiento. Los incentivos de arrendamiento recibidos se reconocen como parte integrante del gasto total del arrendamiento, sobre los términos del contrato.

Los pagos mínimos en concepto de arrendamiento financiero están distribuidos entre los gastos financieros y la reducción de la deuda. El gasto financiero se asigna a cada período durante el plazo del arrendamiento con el fin de obtener una tasa de interés periódica constante sobre el saldo remanente.

(l) Inventarios-

Los inventarios se miden al costo o al valor neto realizable, el que sea menor. El costo de los inventarios se basa en costos promedio.

En el caso de los inventarios producidos y los productos en proceso, los costos incluyen una parte de los costos generales de producción con base en la capacidad operativa normal.

El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso normal del negocio, menos los costos de terminación y los costos estimados necesarios para cerrar la venta.

El Grupo registra las estimaciones necesarias para el deterioro de inventarios que surgen de inventarios dañados, obsoletos o de lento movimiento o cualquier otra razón que indica que el valor contable supera los ingresos futuros esperados de uso o realización de los artículos de inventario.

(m) Deterioro-

(i) Activos financieros no derivados

La NIIF 9 “Instrumentos Financieros” requiere la aplicación del modelo de pérdida crediticia esperada (PCE) para la evaluación y registro de deterioro de activos financieros no derivados. Esto requerirá que se aplique juicio considerable con respecto a la manera en la que los cambios en los factores económicos afectan las PCE, lo que se determinará sobre una base promedio ponderada.

La Compañía reconoce deterioro por pérdida de crédito esperada (PCE) en:

- Activos financieros medidos a costo amortizado;

- Inversiones de deuda medidos a VRORI; y
- Otros activos contractuales.

Las pérdidas por deterioro de cuentas por cobrar y activos contractuales se miden siempre a un monto igual a la pérdida de crédito esperada de por vida, ya sea que tenga o no un componente significativo.

La Compañía mide las pérdidas por deterioro a una cantidad igual al PCE de por vida, excepto por lo siguiente:

- Instrumentos de deuda determinados como de bajo riesgo crediticio; y
- Otros instrumentos de deuda y saldos bancarios para los cuales el riesgo crediticio (riesgo de irrecuperabilidad sobre la vida esperada del instrumento financiero) no ha incrementado de manera significativa desde el reconocimiento inicial.

Al determinar si el riesgo crediticio de un activo financiero ha incrementado de manera significativa desde el reconocimiento inicial y al estimar la PCE, la Compañía considera información razonable y sustentable que sea relevante y que esté disponible sin costo o esfuerzo desproporcionado. Esto incluye información cualitativa como cuantitativa y análisis, basado en la experiencia histórica y una evaluación crediticia informada por la Compañía.

La pérdida por deterioro es una estimación ponderada de probabilidades de pérdida esperada. El importe de pérdida por deterioro se mide como el valor presente de cualquier falta de liquidez (la diferencia entre los flujos contractuales que le corresponden a la Compañía y los flujos de efectivo que la administración espera recibir).

La pérdida de crédito esperada es descontada a la tasa de interés efectiva original del activo financiero.

La Compañía evalúa anualmente la razonabilidad para determinar si hubo evidencia objetiva de deterioro. Algunas evidencias objetivas de que los activos financieros estaban deteriorados incluyen:

- Falta de pago o morosidad de un deudor;
- Reestructuración de una cantidad correspondiente a la Compañía bajo términos que de otra manera la Compañía no consideraría;
- Indicaciones de que un deudor o cliente entrará en quiebra;
- Cambios adversos en el estatus de pagos de deudores o clientes; o
- Información evidente que indique que hubo una disminución medible en los flujos de efectivo esperados de un grupo de activos financieros.

Para una inversión dentro de un instrumento de capital, evidencia objetiva de deterioro incluye una disminución significativa o prolongada de su valor razonable por debajo de su costo.

La pérdida por deterioro de activos financieros medidos a costo amortizado se disminuye del valor en libros y se reconoce en resultados; y para los activos financieros medidos a VRORI la pérdida por deterioro se reconoce como utilidad o pérdida dentro de ORI.

(ii) Inversiones registradas por el método de participación

Una pérdida por deterioro en relación con inversiones registradas por el método de participación se mide comparando la cantidad recuperable de la inversión con su valor en libros. Una pérdida por deterioro se reconoce en el resultado del ejercicio, y se reversa si se ha producido un cambio favorable en las estimaciones utilizadas para determinar el importe recuperable.

(iii) Activos no financieros

En cada fecha de reporte, el Grupo revisa el valor en libros de los activos no financieros (excluyendo activos del plan de beneficios a empleados, inventarios, activos biológicos y activos por impuestos diferidos) para determinar si existe algún indicio de deterioro. Si existen tales indicios, entonces se estima el importe recuperable del activo. Los activos intangibles con vidas útiles indefinidas y el crédito mercantil se someten a pruebas de deterioro cada año.

Para las pruebas de deterioro, los activos se agrupan en unidades generadoras de efectivo. Una unidad generadora de efectivo ("UGE") es el grupo más pequeño de activos que genera entradas de efectivo que son en gran medida independientes de las entradas de efectivo de otros activos o grupo de activos.

El valor recuperable de un activo o unidad generadora de efectivo es el mayor entre su valor en uso y su valor razonable menos los costos de venta. El valor de uso se basa en los flujos de efectivo futuros estimados, descontados a su valor presente utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje las evaluaciones del mercado actual del valor temporal del dinero y los riesgos específicos del activo o UGE.

Una pérdida por deterioro se reconoce cuando el valor en libros de un activo o unidad generadora de efectivo excede su valor de recuperación.

Las pérdidas por deterioro se reconocen en el resultado del ejercicio. Estas pérdidas se distribuyen en primer lugar, para reducir el importe en libros de cualquier crédito mercantil distribuido a la unidad generadora de efectivo y a continuación, para reducir el importe en libros de los demás activos de la unidad, sobre una base de prorrateo.

Una pérdida por deterioro del valor reconocida en el crédito mercantil no se revertirá. Para los otros activos, una pérdida por deterioro se reversa sólo en la medida en que el valor en

libros del activo no supere el valor en libros que habría sido determinado, neto de amortizaciones, si no se hubiera registrado pérdida por deterioro.

(n) Beneficios a los empleados-

(i) Beneficios a corto plazo

Los beneficios a los empleados a corto plazo son reconocidos como gasto cuando se presta el servicio relacionado. Se reconoce una obligación por el monto que se espera pagar si el Grupo posee una obligación presente legal o implícita de pagar este monto como resultado de un servicio pasado prestado por el empleado y la obligación puede ser estimada razonablemente.

(ii) Planes de beneficios definidos

Las obligaciones netas del Grupo en relación con los planes de beneficios definidos se calculan mediante la estimación del monto del beneficio futuro que los empleados han obtenido en el ejercicio actual y en los anteriores, descontando ese monto y deduciendo el valor razonable de los activos del plan.

El cálculo se realiza anualmente por un actuario calificado utilizando el método de crédito unitario proyectado. Cuando el resultado del cálculo es un beneficio para el Grupo, el activo reconocido se limita al valor presente de los beneficios económicos disponibles en la forma de cualquier reembolso futuro procedentes del plan o reducciones en las aportaciones futuras al plan. Al calcular el valor presente de los beneficios económicos, se tienen en cuenta los requisitos mínimos de fondeo aplicables al plan.

El aumento resultante de los costos laborales de la obligación por beneficios y gastos por los empleados en el ejercicio se presenta en los gastos de operación.

La tasa de descuento se calcula sobre la base de los bonos gubernamentales cupón cero con plazo de vencimiento parecido al de las obligaciones del Grupo, y determinado en la misma moneda en la que se espera que sean pagados los beneficios.

El costo financiero asociado con un mayor pasivo en el tiempo, así como el rendimiento esperado en el período de los activos del plan se reconocen en los resultados financieros. Un beneficio económico está disponible para el Grupo si es realizable durante la vigencia del plan, o en la liquidación de las obligaciones del plan. Cuando se mejoran los beneficios de un plan, la parte del aumento de los beneficios relativos a servicios pasados de los empleados se reconoce en los resultados utilizando el método de línea recta durante el período promedio hasta que se entreguen los beneficios. En la medida en que los beneficios se entregan inmediatamente, el gasto se reconoce inmediatamente en resultados.

El Grupo registra las ganancias y pérdidas actuariales que surgen de plan de beneficios definidos en otros resultados integrales y todos los gastos relacionados con el plan de beneficios definidos en el resultado de cada año.

Al tener reducciones o liquidaciones en un plan de beneficios definidos, el Grupo deberá reconocer las ganancias o pérdidas que surjan. Estas ganancias o pérdidas deberán incluir cualquier cambio que pudiera resultar en el valor actual de las obligaciones por beneficios definidos contraídos por la entidad, y cualquier cambio en el valor razonable de los activos del plan, las ganancias y las pérdidas y los costos de servicios pasados que no habían sido reconocidos previamente.

(o)Contingencias-

Las contingencias se reconocen como un pasivo cuando existe una obligación presente como resultado de eventos pasados, y es probable que los efectos se materialicen y se puedan medir confiablemente, de lo contrario, se revelan cualitativamente en los estados financieros consolidados.

(p)Ingresos-

Los ingresos relacionados con la venta de productos se reconocen cuando se ha transferido la propiedad y riesgo al cliente.

Para aquellos contratos que permiten al cliente devolver un artículo, los ingresos se reconocen en la medida en que es altamente probable que no se produzca una reversión significativa en la cantidad de ingresos acumulados reconocidos. Por lo tanto, la cantidad de ingresos reconocidos se ajusta por las devoluciones esperadas, que se estiman con base en los datos históricos de los productos. En estas circunstancias, se reconoce un pasivo por reembolsos y un activo por el derecho a recuperar los bienes que serán devueltos.

El derecho a recuperar los bienes devueltos se valúa al valor que tenía el inventario en libros menos los costos esperados para recuperar los bienes.

La obligación de reembolso se incluye en otras cuentas por pagar y el derecho a recuperar los bienes devueltos se incluye en el inventario.

La Compañía revisa la estimación de las devoluciones esperadas a la fecha de los estados financieros y actualiza los montos del activo y pasivo en consecuencia.

(q)Ingresos financieros y costos financieros-

Los ingresos financieros incluyen ingresos por intereses sobre fondos invertidos, ingresos por ganancias y cambios en el valor razonable de activos financieros a valor razonable a través de resultados, así como ganancias cambiarias.

Los costos financieros incluyen los gastos por intereses de préstamos y pérdidas cambiarias.

Los costos por préstamos que no son directamente atribuibles a la adquisición, la construcción o la producción de un activo que califica, se reconocen en resultados usando el método de interés efectivo.

Los ingresos por intereses son reconocidos en resultados al costo amortizado, usando el método de interés efectivo.

Las ganancias y pérdidas en moneda extranjera por activos y pasivos financieros son presentadas sobre una base neta en el estado de resultado integral.

(r)Impuestos a la utilidad-

El gasto por impuesto está compuesto por impuestos corrientes e impuestos diferidos. Se reconocen en resultados, excepto en la medida en que se relacione con partidas reconocidas directamente en el capital contable u otros resultados integrales.

(i)Impuesto corriente

El impuesto corriente incluye el impuesto esperado por pagar o por cobrar sobre la utilidad o la pérdida por la renta gravable del ejercicio y cualquier ajuste al impuesto por pagar o por cobrar relacionado con años anteriores, usando tasas impositivas aprobadas o substancialmente aprobadas a la fecha del estado consolidado y combinado de situación financiera.

(ii)Impuesto diferido

Los impuestos diferidos son reconocidos por las diferencias temporales existentes entre el valor en libros de los activos y pasivos para propósitos de información financiera y los montos usados para propósitos tributarios. Los impuestos diferidos no son reconocidos para:

- Las diferencias temporales por el reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios que no afectó ni a la ganancia o pérdida contable o fiscal; y
- Las diferencias temporales relacionadas con inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos en la medida que el Grupo sea capaz de controlar el momento de la reversión de las diferencias temporales y es probable que no se reversen en el futuro cercano.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se compensan si se cumplen ciertos criterios.

Un activo por impuestos diferidos es reconocido por las pérdidas fiscales no utilizadas, los créditos fiscales no utilizados y las diferencias temporales deducibles, en la medida en que

sea probable que las ganancias gravables futuras contra las que pueden ser utilizadas estén disponibles.

Los activos por impuestos diferidos son revisados en cada fecha de reporte y se reducen en la medida en que ya no sea probable que el beneficio fiscal correspondiente se realizará; tales reducciones se reversan cuando la probabilidad de beneficios fiscales futuros mejore.

El impuesto diferido es calculado conservando las tasas esperadas a ser aplicadas a las diferencias temporales cuando estas se reversan, utilizando tasas fiscales aprobadas o substancialmente aprobadas a la fecha de reporte.

La medición de los impuestos diferidos refleja las consecuencias fiscales que se derivarían de la forma en que el Grupo espera, al final del período sobre el que se informa, recuperar o liquidar el importe en libros de sus activos y pasivos.

(s) Resultado integral-

La utilidad integral se compone de la utilidad neta, los efectos por conversión y los resultados por cambios en el rendimiento de los activos del plan y pérdidas actuariales sobre obligaciones por beneficios a los empleados netos de impuestos, los cuales se reflejan en el capital contable y no constituyen aportaciones, reducciones y/o distribuciones de capital.

(t) Utilidad por acción-

La utilidad básica por acción ordinaria se calcula dividiendo la utilidad neta controladora entre el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el período, ajustado por acciones propias recompradas y conservadas en tesorería. La Compañía no tiene acciones potencialmente dilutivas, por lo tanto, la utilidad básica y diluida por acción es la misma.

(u) Estado de flujo de efectivo-

La Compañía presenta el flujo de efectivo de actividades de operación utilizando el método indirecto, en el cual la utilidad o pérdida es ajustada por los efectos de transacciones que no requieren flujo de efectivo incluyendo aquellos asociados con actividades de inversión o de financiamiento. Adicionalmente, la Compañía ha elegido presentar el efectivo recibido de intereses a favor como parte de las actividades de inversión y el efecto por pago de dividendos e intereses como parte de las actividades de financiamiento.

Disclosure of tax receivables and payables [text block]

Ver "Información a revelar sobre clientes y otras cuentas por cobrar".

Disclosure of trade and other payables [text block]

No existe información a revelar.

Disclosure of trade and other receivables [text block]

Las Cuentas por cobrar se integran como sigue:

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Clientes	8,824,507	7,629,649
Reserva estimada de devoluciones y descuentos	(213,261)	(293,626)
Reserva estimada de saldos de cobro dudoso	<u>(74,825)</u>	<u>(76,493)</u>
Total de cuentas por cobrar comerciales, neto	\$ <u>8,536,421</u>	<u>7,259,530</u>

Disclosure of trading income (expense) [text block]

No existe información a revelar.

Disclosure of treasury shares [text block]

Durante los ejercicios 2018 y 2017, la Compañía efectuó recompras de acciones en circulación por un monto de \$230,702 y \$1,947,711, equivalentes a 7,859,558 y 63,269,422 acciones. Las acciones al 31 de diciembre de 2018 ascienden a 71,128,980 las cuales se encuentran en tesorería.

[800600] Notes - List of accounting policies

Disclosure of summary of significant accounting policies [text block]

Principales políticas contables-

Las políticas contables que se muestran a continuación, se han aplicado uniformemente en la preparación de estos estados financieros consolidados que se presentan, y han sido aplicadas consistentemente por el Grupo:

(a) Bases de consolidación-

(i) Combinación de negocios

El Grupo registra la combinación de negocios utilizando el método de compra cuando se transfiere el control al Grupo.

La contraprestación transferida en la adquisición se mide generalmente por su valor razonable, al igual que los activos netos identificables adquiridos. Cualquier crédito mercantil se somete anualmente a pruebas de deterioro. Cualquier ganancia por compra a precio de ganga se reconoce en los resultados del período inmediatamente. Los costos de transacción se reconocen en gastos cuando se incurren, a menos que se relacionen con la emisión de instrumentos de deuda o de capital.

La contraprestación transferida no incluye los montos relacionados con la liquidación de relaciones preexistentes. Dichos montos son reconocidos en resultados.

Cualquier contraprestación contingente se mide por su valor razonable a la fecha de adquisición. Si la obligación de pagar una contraprestación contingente que cumpla la definición de un instrumento financiero se clasifica como capital, no se vuelve a medir y la liquidación se contabiliza dentro del capital. De lo contrario, otra contraprestación contingente se mide nuevamente a su valor razonable en cada fecha de presentación y los cambios posteriores en el valor razonable de la contraprestación contingente se reconocen en el resultado del ejercicio.

(ii) Participación no controladora

Para cada combinación de negocios, el Grupo mide cualquier participación no controladora en la participada:

- Al valor razonable, o

- La participación proporcional de los activos netos identificables de la adquirida, que generalmente están al valor razonable.

Los cambios en la participación del Grupo en una subsidiaria que no resultan en una pérdida de control se contabilizan como transacciones de capital.

(iii) Subsidiarias

Las subsidiarias son entidades controladas por el Grupo. El Grupo controla una entidad cuando está expuesta, o tiene derecho a, rendimientos variables procedentes de su involucramiento en la participada y tiene la capacidad de influir en esos rendimientos a través de su poder sobre ésta. Los estados financieros de la subsidiaria se incluyen en los estados financieros consolidados desde la fecha en que se obtiene el control y hasta la fecha en que éste cesa.

En la tabla que se muestra a continuación está el detalle de las subsidiarias significativas del Grupo, así como el porcentaje de participación que se tiene en cada una de ellas:

	<u>País donde fue incorporado</u>	<u>2018</u>	<u>2017</u>
<u>Distribución de productos alimenticios:</u>			
The Cholula Food Company, Inc.	EE.UU.	100%	100%
<u>Manufactura, distribución y marketing:</u>			
Casa Cuervo, S. A. de C. V.	México	100%	100%
The “Old Bushmills” Distillery Company Limited.	Irlanda del Norte	100%	100%
JC Master Distribution Ltd	República de Irlanda	100%	100%
Proximo Australia Pty Ltd (i2i Beverages Co. PTY) (*)	Australia	100%	100%
Proximo Spirits UK Ltd.	Gran Bretaña	100%	100%
Proximo Spirits, Inc.	EE.UU.	100%	100%
Tequila Cuervo, S. A. de C. V.	México	100%	100%
Proximo Distillers, LLC.	EE.UU.	100%	100%
Proximo Marketing, Inc.	EE.UU.	100%	100%
<u>Prestadoras de servicios:</u>			
Casa Cuervo México, S. A. de C. V.	México	100%	100%
Casa Cuervo Edisa, S. A. de C. V.	México	100%	100%
Casa Cuervo Camichines, S. A. de C. V.	México	100%	100%
Casa Cuervo Rojeña, S. A. de C. V.	México	100%	100%
Casa Cuervo Churubusco, S. A. de C. V.	México	100%	100%
Promobeb, S. A. de C. V.	México	100%	100%
<u>Agricultura:</u>			
Azul Agricultura y Servicios, S. A. de C. V.	México	100%	100%

	<u>Pais donde fue incorporado</u>	<u>2018</u>	<u>2017</u>
<u>Administración de marcas:</u>			
Corporativo de Marcas GJB, S. A. de C. V.	México	100%	100%
Ex Hacienda los Camichines, S. A. de C. V.	México	100%	100%
Tequila Cuervo la Rojeña, S. A. de C. V.	México	100%	100%
Maestro Tequilero, S. A. de C. V. (**)	México	78%	78%
<u>Bienes raíces:</u>			
Bienes Inmuebles de Guadalajara, S. A. de C. V.	México	100%	100%

(*) Entidad adquirida el 30 de junio de 2017.

(**) Entidad incorporada al Grupo a partir del 23 de septiembre de 2016.

(iv) Pérdida de control

Cuando el Grupo pierde control sobre una subsidiaria, deja de reconocer los activos y pasivos de la subsidiaria, y cualquier participación no controladora y otros componentes de capital relacionados con la subsidiaria. Cualquier ganancia o pérdida que resulte de la pérdida de control se reconoce en resultados.

(v) Inversiones en entidades asociadas (método de participación)

Las entidades asociadas son aquellas entidades en donde el Grupo tiene influencia significativa, pero no control o control conjunto. Los negocios conjuntos son aquellas entidades en las que el Grupo tiene un control conjunto sobre sus actividades, mediante el cual el Grupo tiene derecho a los activos netos del acuerdo y no derechos sobre sus activos y obligaciones por sus pasivos.

Las inversiones en entidades asociadas y los negocios conjuntos se reconocen por el método de participación y se reconocen inicialmente al costo. El costo de la inversión incluye los costos de transacción.

Los estados financieros consolidados incluyen la participación del Grupo en las utilidades o pérdidas y otros resultados integrales de inversiones contabilizadas por el método de participación, después de realizar ajustes para alinear las políticas contables con las del Grupo, hasta la fecha en que la influencia significativa o control conjunto termina.

Cuando la porción de pérdidas del Grupo excede su participación en una inversión reconocida por el método de participación, el valor en libros de esa participación, incluida cualquier inversión a largo plazo, es reducido a cero y se discontinúa el reconocimiento de pérdidas, excepto en el caso que el Grupo tenga la obligación o haya realizado pagos a nombre de la sociedad en la cual participa.

(vi) Transacciones eliminadas en la consolidación

Los saldos y transacciones intercompañías y cualquier utilidad o pérdida no realizada que surja de transacciones intercompañías del Grupo, son eliminados. Las ganancias no realizadas provenientes de transacciones con sociedades cuya inversión es reconocida por el método de participación son eliminadas de la inversión en proporción de la participación del Grupo en la inversión. Las pérdidas no realizadas son eliminadas de la misma forma que las ganancias no realizadas, pero sólo en la medida que no haya evidencia de deterioro.

(b) Moneda extranjera-

(i) Transacciones en moneda extranjera

Las transacciones en moneda extranjera son convertidas a la moneda funcional respectiva de las entidades del Grupo al tipo de cambio de la fecha de las transacciones.

Los activos y pasivos monetarios denominados en monedas extranjeras a la fecha de los estados financieros son convertidos a la moneda funcional al tipo de cambio de esa fecha.

Las partidas no monetarias en moneda extranjera que son medidas a valor razonable, son convertidas a la moneda funcional al tipo de cambio a la fecha en que se determinó el valor razonable.

(ii) Operaciones en el extranjero

Los activos y pasivos de operaciones en el extranjero son convertidos en pesos mexicanos a la fecha de los estados financieros consolidados. Los ingresos y gastos de las operaciones en el extranjero son convertidos a pesos mexicanos a los tipos de cambio a la fecha de las transacciones.

Las diferencias en conversión de moneda extranjera se reconocen en otros resultados integrales y se presentan en el efecto de conversión, excepto cuando la diferencia del efecto se distribuye a la participación no controladora.

Cuando se dispone de una operación en el extranjero en su totalidad o parcialmente, de manera que el control, influencia significativa o el control conjunto se pierde, el monto

acumulado en la reserva de conversión relacionada con ese negocio en el extranjero deberá reclasificarse al resultado como parte de la ganancia o pérdida de la disposición.

Cuando el Grupo dispone sólo una parte de una asociada o negocio conjunto al tiempo que conserva una influencia significativa o control conjunto, la proporción correspondiente de la cantidad acumulada se reclasifica a la cuenta de resultados.

(c) Operaciones discontinuadas-

Una operación discontinuada es un componente de la actividad del Grupo, las operaciones y los flujos de efectivo, las cuales pueden distinguirse claramente del resto del Grupo, y que:

- Representa, ya sea una línea principal de negocio o un área geográfica de operación.
- Es parte de un único plan coordinado para disponer de una importante línea de negocio o área geográfica de operaciones; o
- Es una entidad dependiente adquirida exclusivamente con el propósito de reventa.

La clasificación como una operación discontinuada se produce cuando ocurre la venta o cuando la operación cumple los criterios para ser clasificados como mantenidos para la venta, lo que suceda primero.

Cuando una operación se clasifica como una operación discontinuada, el estado de resultados y los otros resultados integrales comparativos se presentan como si la operación se hubiera suspendido desde el inicio del ejercicio comparativo.

(d) Instrumentos financieros no derivados-

(i) Instrumentos financieros y activos del contrato

El Grupo reconoce cambios de valor para pérdidas crediticias esperadas por:

- los activos financieros medidos al costo amortizado;
- las inversiones de deuda medidas al valor razonable con cambios en otro resultado integral; y
- activos del contrato.

El Grupo mide los cambios de valor por un importe igual a las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo, excepto por lo siguiente, que se mide al importe de las pérdidas crediticias esperadas de doce meses:

- instrumentos de deuda que se determina que tienen un riesgo crediticio bajo a la fecha de presentación; y
- otros instrumentos de deuda y saldos bancarios para los que el riesgo crediticio no ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial.

Las correcciones de valor por cuentas por cobrar comerciales y activos del contrato siempre se miden por un importe igual al de las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo.

En el caso activos del contrato y las cuentas por cobrar comerciales sin un componente de financiación significativo, el Grupo puede escoger como su política contable aplicar el modelo general para medir la corrección de valor o el modelo simplificado el cual consiste en siempre medir la corrección de valor por un importe igual a la pérdida crediticia esperada durante el tiempo de vida del activo. El Grupo ha escogido el modelo simplificado.

El Grupo considera que un activo financiero está en incumplimiento cuando:

- no es probable que el prestatario pague sus obligaciones crediticias por completo al Grupo, sin recurso por parte del Grupo a acciones como la ejecución de la garantía (si existe alguna); o
- el activo financiero tiene una mora de 90 días o más para las carteras Internacional y 120 días o más para el resto de las carteras.

Las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida son las pérdidas crediticias que resultan de todos los posibles sucesos de incumplimiento durante la vida esperada de un instrumento financiero.

Las pérdidas crediticias esperadas de doce meses son la parte de las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo que proceden de sucesos de incumplimiento sobre un instrumento financiero que están posiblemente dentro de los 12 meses después de la fecha de presentación (o un período inferior si el instrumento tiene una vida de menos de doce meses).

El período máximo considerado al estimar las pérdidas crediticias esperadas es el período contractual máximo durante el que el Grupo está expuesto al riesgo de crédito.

(ii) Medición de las pérdidas crediticias esperadas

El Grupo definió modelos para la estimación de las pérdidas esperadas por deterioro colectivo e individual según el tipo de clientes. Para el caso de los modelos colectivos, el Grupo determinó mediante un análisis de los clientes de la cartera de cuentas por cobrar, un modelo colectivo para cada uno de los canales de negocio (mayoristas minoristas y otros), ya que estos poseen características de riesgo similares como son las condiciones comerciales, el plazo y el tipo de negocio.

Para determinar que la pérdida esperada por deterioro de un cliente se estimará bajo el modelo individual es necesario que muestre evidencia de cambios en su comportamiento con respecto al grupo de negocio al que pertenece, incluyendo:

- Un deudor que se encuentre en incumplimiento y el monto represente un alto porcentaje de concentración con respecto al grupo de negocio que pertenece.
- Reestructuración de un monto adeudado al Grupo en términos que el Grupo no consideraría en otras circunstancias.
- Indicios de que un deudor se declarará en banca rota.
- Datos observables que indican que existe un descenso medible en los flujos de efectivo esperados.

En la estimación del deterioro bajo el modelo colectivo se definió una matriz de provisiones compuesta por tasas de pérdida esperada por grupo de mora para cada canal de negocio. Para su definición, el Grupo utilizó información histórica del comportamiento de la cartera y de las recuperaciones, así como factores macroeconómicos que puedan afectar el nivel de riesgo de las cuentas por cobrar. Con base en este análisis, el deterioro se define de manera general a partir de los 120 días de atraso.

Se realizó un análisis de distintas variables macroeconómicas para identificar factores externos que impacten sobre el nivel de riesgo de la cartera, dichos factores al incorporarse al modelo, proporcionan información predictiva sobre el comportamiento del nivel de riesgo de la cartera. De forma adicional, el equipo de crédito y cobranza del Grupo realiza un seguimiento mensual sobre el comportamiento de las cuentas por cobrar considerando la mora o incumplimiento de los clientes, así como información puntual de la situación financiera de los clientes que agrega un componente externo adicional para prever un cambio en el comportamiento futuro de pago. Tanto la definición del modelo de pérdida esperada como sus parámetros serán revisados periódicamente y en caso de ser necesario realizarán los ajustes correspondientes de manera que la estimación del deterioro arroje resultados que reflejen el comportamiento real de la cartera.

(iii) Activos financieros con deterioro crediticio

En cada fecha de presentación, el Grupo evalúa si los activos financieros registrados al costo amortizado y los instrumentos de deuda al valor razonable con cambios en otro resultado integral tienen deterioro crediticio. Un activo financiero tiene “deterioro crediticio” cuando han ocurrido uno o más sucesos que tienen un impacto perjudicial sobre los flujos de efectivo futuros estimados del activo financiero.

Evidencia de que un activo financiero tiene deterioro crediticio incluye los siguientes datos observables:

- dificultades financieras significativas del emisor o del prestatario;
- una infracción del contrato, tal como un incumplimiento o un suceso de mora de más de 90 días;
- la reestructuración de un préstamo o adelanto por parte del Grupo en términos que este no consideraría de otra manera;

- se está convirtiendo en probable que el prestatario entre en quiebra o en otra forma de reorganización financiera; o
- la desaparición de un mercado activo para el activo financiero en cuestión, debido a dificultades financieras.

(iv) Presentación de los cambios de valor para pérdidas crediticias esperadas en el estado de situación financiera.

Los cambios de valor para los activos financieros medidos al costo amortizado se deducen del importe en libros bruto de los activos.

En el caso de los instrumentos de deuda al valor razonable con cambios en otro resultado integral, los cambios de valor se carga a resultados y se reconoce en otro resultado integral.

(v) Castigo

El importe en libros bruto de un activo financiero se castiga cuando el Grupo no tiene expectativas razonables de recuperar un activo financiero en su totalidad o una porción del mismo. El Grupo hace una evaluación individual de la oportunidad y el alcance del castigo con base en si existe o no una expectativa razonable de recuperación. El Grupo no espera que exista una recuperación significativa del importe castigado

(e) Instrumentos financieros derivados-

La Compañía reconoce todos los activos o pasivos que surgen de las operaciones con instrumentos financieros derivados en el estado de situación financiera a su valor razonable, independientemente de su propósito. El valor razonable se determina con base en precios de mercados reconocidos y cuando no cotizan en un mercado observable, se determina con base en modelos de valuación utilizando datos observados en el mercado.

Los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados que no fueron designados o en su caso que no califiquen con fines de cobertura, se reconocen en los resultados del ejercicio como efecto de valuación de instrumentos financieros, dentro del costo de financiamiento. Los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados que fueron designados formalmente y calificaron como instrumentos de cobertura, se reconocen de acuerdo al modelo contable de cobertura correspondiente.

(f) Propiedad, maquinaria y equipo-

(i) Reconocimiento y medición

Los elementos de propiedad, maquinaria y equipo son valorizados al costo menos la depreciación acumulada y pérdidas por deterioro acumuladas.

El costo incluye gastos que son directamente atribuibles a la adquisición del activo. El costo de activos construidos por la propia entidad incluye lo siguiente:

- El costo de los materiales y la mano de obra directa.
- Cualquier otro costo directamente atribuible al proceso de que el activo sea apto para trabajar para su uso previsto.

El software adquirido, que es parte de la funcionalidad de los equipos en cuestión se capitaliza como parte de dicho equipo.

Cuando partes significativas de una partida de propiedad, maquinaria y equipo poseen vidas útiles distintas, son registradas como partidas separadas (componentes importantes) de propiedad, maquinaria y equipo.

Cualquier ganancia o pérdida procedente de la disposición de un elemento de propiedad, maquinaria y equipo (calculada como la diferencia entre el ingreso obtenido de la disposición y el valor neto en libros del elemento) se reconoce en resultados.

(ii) Desembolsos posteriores

Los desembolsos posteriores se capitalizan sólo si es probable que los beneficios económicos futuros relacionados con el desembolso fluyan al Grupo.

Las reparaciones y mantenimiento continuos se registran como gastos en resultados cuando se incurren.

(iii) Depreciación

Los elementos de propiedad, maquinaria y equipo se deprecian desde la fecha en la que son instalados y están listos para su uso o en el caso de los activos construidos internamente, desde la fecha en la que el activo esté completado y en condiciones de ser utilizado.

La depreciación se calcula para disminuir el costo de las partidas de propiedad, maquinaria y equipo menos sus valores residuales estimados usando el método de línea recta durante sus vidas útiles estimadas, y se reconoce en resultados. Los activos arrendados se deprecian al menor, entre el plazo del arrendamiento y sus vidas útiles, a menos que exista certeza razonable de que el Grupo obtendrá la propiedad al término del plazo del arrendamiento. El terreno no se deprecia.

Las vidas útiles estimadas para propiedad, maquinaria y equipo por los períodos actuales y comparativos son las siguientes:

Tasas

Maquinaria para fabricación, embotellamiento y almacenamiento	8% y 25%
Maquinaria y equipo	4% a 25%
Edificios y construcciones	1.7% a 5%
Equipo de transporte	10% y 25%
Equipo de transferencia	3%
Equipo anticontaminante	8%
Equipo de laboratorio	8% y 10%
Mobiliario y equipo de oficina	10% a 14%
Equipo de cómputo	30% y 33%
Equipo de telecomunicaciones	10% y 33%
Equipo de distribución	25%
Barricas	5% a 40%
Mejoras a locales arrendados	Durante la vigencia del contrato

Los métodos de depreciación, vidas útiles y valores residuales son revisados en cada fecha de los estados financieros consolidados y se ajustan si es necesario.

(g) Activos intangibles y crédito mercantil-***(i) Crédito mercantil***

El crédito mercantil que surge durante la adquisición de negocios se mide al costo menos las pérdidas acumuladas por deterioro.

(ii) Activos intangibles con vida definida

Los activos intangibles adquiridos por el Grupo consisten en gastos de instalación, gastos diferidos, derechos de autor, membresías, patentes y software que tienen vida útil definida y se registran al costo de adquisición, menos la amortización acumulada y las pérdidas por deterioro.

(iii) Activos intangibles con vida indefinida

Los activos intangibles con vida útil indefinida corresponden a las siguientes marcas: Boodles, Hangar 1, Stranahans, Three Olives, Bushmills, Cheverny, Clos San José, Sperry's, Castillo, Oso Negro, Pomar, Santa Clara, De la Viuda, Black Dirt y, licencia: Pendleton, las cuales no tienen factores legales, reglamentarios, contractuales económicos o de otro tipo que podrían limitar su vida útil, y que se espera que generen flujos de efectivo futuros, los cuales no están condicionadas a un período limitado de tiempo, están sujetos a pruebas de deterioro anual de acuerdo con las NIIF.

(iv) Desembolsos posteriores

Los desembolsos posteriores son capitalizados sólo cuando aumentan los beneficios económicos futuros incorporados en el activo específico relacionado con dichos desembolsos. Todos los otros desembolsos, incluyendo los desembolsos para generar internamente como el crédito mercantil y las marcas, son reconocidos en resultados cuando se incurren.

(v) Amortización

La amortización de los activos intangibles con vida útil definida, se calcula para castigar el costo de los activos intangibles utilizando el método de línea recta durante sus vidas útiles estimadas, y por lo general se reconoce en resultados. El crédito mercantil no se amortiza.

Las vidas útiles estimadas son como sigue:

	<u>Años</u>
Gastos de instalación	10
Gastos diferidos	10
Patentes y software	20

Los métodos de amortización, vidas útiles y valores residuales son revisados a la fecha de los estados financieros consolidados y se ajustan si es necesario.

(h) Activos disponibles para la venta-

Los activos no circulantes o grupos enajenables que comprenden los activos y pasivos, se clasifican como disponibles para la venta, si es altamente probable que van a ser recuperados, principalmente, a través de su venta en lugar de su uso continuo.

Dichos activos, o grupos enajenables, se miden al menor entre su valor en libros y valor razonable menos los gastos de venta. Cualquier pérdida por deterioro en la venta es alojada primero al crédito mercantil, y luego a los activos y pasivos restantes de forma proporcional, excepto cuando no se aloje la pérdida en inventarios, activos financieros, activos por impuestos diferidos, activos de beneficios para empleados o activos biológicos, que siguen siendo medidos de acuerdo con otras políticas contables del Grupo. Las pérdidas por deterioro, y las ganancias y pérdidas en la medición posterior se reconocen en el resultado del ejercicio.

Una vez clasificados como disponibles para la venta, los activos intangibles y la propiedad, maquinaria y equipo no se amortizan o deprecian, y cualquier inversión en acciones reconocida por el método de participación deja de contabilizarse sobre dicha base.

(i) Activos biológicos-

Los activos biológicos del Grupo corresponden a Agave Tequilana Weber variedad Azul en sus diferentes etapas de desarrollo.

El valor razonable de los activos biológicos no puede ser determinado objetivamente. Por lo tanto, los activos biológicos se miden al costo menos cualquier pérdida acumulada, enfermedad y deterioro.

El ciclo de maduración del agave oscila entre los 6 y 8 años; con base a esto y el tiempo estimado para la cosecha, los inventarios de agave se clasifican como activos a corto y largo plazo en el estado consolidado de situación financiera.

(j) Provisiones-

Una provisión se reconoce cuando el Grupo posee una obligación legal o asumida como resultado de un evento pasado, es probable que se requiera una salida de recursos que incorporen beneficios económicos para cancelar la obligación y el importe de la obligación pueda ser estimado.

El importe reconocido como provisión es la mejor estimación del desembolso necesario para cancelar la obligación presente al final del período.

Las provisiones a largo plazo, como las obligaciones de beneficios para empleados, se descuentan para reconocer el valor actual de los flujos futuros requeridos para liquidar la obligación.

(k) Arrendamientos-

(i) Determinación si un contrato contiene un arrendamiento

Al momento de firma de un acuerdo, el Grupo determina si el acuerdo es o contiene un arrendamiento.

Para aquellos acuerdos que contienen un contrato de arrendamiento, el Grupo separa los pagos y demás contraprestaciones requeridas por el acuerdo entre aquellos derivados del contrato de arrendamiento y los de otros elementos sobre la base de sus valores razonables.

(ii) Arrendamiento de activos

Los activos mantenidos por el Grupo en arrendamientos, que transfieren al Grupo sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad, se clasifican como arrendamientos financieros. Los activos arrendados se miden inicialmente por una cantidad igual al menor de su valor razonable y el valor presente de los pagos mínimos. Con posterioridad al reconocimiento inicial, los activos se contabilizan de acuerdo con la política contable aplicable a ese activo.

Los activos mantenidos en los otros arrendamientos se clasifican como operativos y no se reconocen en el estado consolidado y combinado de posición financiera del Grupo.

(iii) Arrendamientos pagados

Los pagos en concepto de arrendamiento operativo se reconocen en el resultado del ejercicio sobre una base de línea recta durante el término del contrato de arrendamiento. Los incentivos de arrendamiento recibidos se reconocen como parte integrante del gasto total del arrendamiento, sobre los términos del contrato.

Los pagos mínimos en concepto de arrendamiento financiero están distribuidos entre los gastos financieros y la reducción de la deuda. El gasto financiero se asigna a cada período durante el plazo del arrendamiento con el fin de obtener una tasa de interés periódica constante sobre el saldo remanente.

(l) Inventarios-

Los inventarios se miden al costo o al valor neto realizable, el que sea menor. El costo de los inventarios se basa en costos promedio.

En el caso de los inventarios producidos y los productos en proceso, los costos incluyen una parte de los costos generales de producción con base en la capacidad operativa normal.

El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso normal del negocio, menos los costos de terminación y los costos estimados necesarios para cerrar la venta.

El Grupo registra las estimaciones necesarias para el deterioro de inventarios que surgen de inventarios dañados, obsoletos o de lento movimiento o cualquier otra razón que indica que el valor contable supera los ingresos futuros esperados de uso o realización de los artículos de inventario.

(m) Deterioro-

(i) Activos financieros no derivados

La NIIF 9 “Instrumentos Financieros” requiere la aplicación del modelo de pérdida crediticia esperada (PCE) para la evaluación y registro de deterioro de activos financieros no derivados. Esto requerirá que se aplique juicio considerable con respecto a la manera en la que los cambios en los factores económicos afectan las PCE, lo que se determinará sobre una base promedio ponderada.

La Compañía reconoce deterioro por pérdida de crédito esperada (PCE) en:

- Activos financieros medidos a costo amortizado;

- Inversiones de deuda medidos a VRORI; y
- Otros activos contractuales.

Las pérdidas por deterioro de cuentas por cobrar y activos contractuales se miden siempre a un monto igual a la pérdida de crédito esperada de por vida, ya sea que tenga o no un componente significativo.

La Compañía mide las pérdidas por deterioro a una cantidad igual al PCE de por vida, excepto por lo siguiente:

- Instrumentos de deuda determinados como de bajo riesgo crediticio; y
- Otros instrumentos de deuda y saldos bancarios para los cuales el riesgo crediticio (riesgo de irrecuperabilidad sobre la vida esperada del instrumento financiero) no ha incrementado de manera significativa desde el reconocimiento inicial.

Al determinar si el riesgo crediticio de un activo financiero ha incrementado de manera significativa desde el reconocimiento inicial y al estimar la PCE, la Compañía considera información razonable y sustentable que sea relevante y que esté disponible sin costo o esfuerzo desproporcionado. Esto incluye información cualitativa como cuantitativa y análisis, basado en la experiencia histórica y una evaluación crediticia informada por la Compañía.

La pérdida por deterioro es una estimación ponderada de probabilidades de pérdida esperada. El importe de pérdida por deterioro se mide como el valor presente de cualquier falta de liquidez (la diferencia entre los flujos contractuales que le corresponden a la Compañía y los flujos de efectivo que la administración espera recibir).

La pérdida de crédito esperada es descontada a la tasa de interés efectiva original del activo financiero.

La Compañía evalúa anualmente la razonabilidad para determinar si hubo evidencia objetiva de deterioro. Algunas evidencias objetivas de que los activos financieros estaban deteriorados incluyen:

- Falta de pago o morosidad de un deudor;
- Reestructuración de una cantidad correspondiente a la Compañía bajo términos que de otra manera la Compañía no consideraría;
- Indicaciones de que un deudor o cliente entrará en quiebra;
- Cambios adversos en el estatus de pagos de deudores o clientes; o
- Información evidente que indique que hubo una disminución medible en los flujos de efectivo esperados de un grupo de activos financieros.

Para una inversión dentro de un instrumento de capital, evidencia objetiva de deterioro incluye una disminución significativa o prolongada de su valor razonable por debajo de su costo.

La pérdida por deterioro de activos financieros medidos a costo amortizado se disminuye del valor en libros y se reconoce en resultados; y para los activos financieros medidos a VRORI la pérdida por deterioro se reconoce como utilidad o pérdida dentro de ORI.

(ii) Inversiones registradas por el método de participación

Una pérdida por deterioro en relación con inversiones registradas por el método de participación se mide comparando la cantidad recuperable de la inversión con su valor en libros. Una pérdida por deterioro se reconoce en el resultado del ejercicio, y se reversa si se ha producido un cambio favorable en las estimaciones utilizadas para determinar el importe recuperable.

(iii) Activos no financieros

En cada fecha de reporte, el Grupo revisa el valor en libros de los activos no financieros (excluyendo activos del plan de beneficios a empleados, inventarios, activos biológicos y activos por impuestos diferidos) para determinar si existe algún indicio de deterioro. Si existen tales indicios, entonces se estima el importe recuperable del activo. Los activos intangibles con vidas útiles indefinidas y el crédito mercantil se someten a pruebas de deterioro cada año.

Para las pruebas de deterioro, los activos se agrupan en unidades generadoras de efectivo. Una unidad generadora de efectivo ("UGE") es el grupo más pequeño de activos que genera entradas de efectivo que son en gran medida independientes de las entradas de efectivo de otros activos o grupo de activos.

El valor recuperable de un activo o unidad generadora de efectivo es el mayor entre su valor en uso y su valor razonable menos los costos de venta. El valor de uso se basa en los flujos de efectivo futuros estimados, descontados a su valor presente utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje las evaluaciones del mercado actual del valor temporal del dinero y los riesgos específicos del activo o UGE.

Una pérdida por deterioro se reconoce cuando el valor en libros de un activo o unidad generadora de efectivo excede su valor de recuperación.

Las pérdidas por deterioro se reconocen en el resultado del ejercicio. Estas pérdidas se distribuyen en primer lugar, para reducir el importe en libros de cualquier crédito mercantil distribuido a la unidad generadora de efectivo y a continuación, para reducir el importe en libros de los demás activos de la unidad, sobre una base de prorrateo.

Una pérdida por deterioro del valor reconocida en el crédito mercantil no se revertirá. Para los otros activos, una pérdida por deterioro se reversa sólo en la medida en que el valor en

libros del activo no supere el valor en libros que habría sido determinado, neto de amortizaciones, si no se hubiera registrado pérdida por deterioro.

(n) Beneficios a los empleados-

(i) Beneficios a corto plazo

Los beneficios a los empleados a corto plazo son reconocidos como gasto cuando se presta el servicio relacionado. Se reconoce una obligación por el monto que se espera pagar si el Grupo posee una obligación presente legal o implícita de pagar este monto como resultado de un servicio pasado prestado por el empleado y la obligación puede ser estimada razonablemente.

(ii) Planes de beneficios definidos

Las obligaciones netas del Grupo en relación con los planes de beneficios definidos se calculan mediante la estimación del monto del beneficio futuro que los empleados han obtenido en el ejercicio actual y en los anteriores, descontando ese monto y deduciendo el valor razonable de los activos del plan.

El cálculo se realiza anualmente por un actuario calificado utilizando el método de crédito unitario proyectado. Cuando el resultado del cálculo es un beneficio para el Grupo, el activo reconocido se limita al valor presente de los beneficios económicos disponibles en la forma de cualquier reembolso futuro procedentes del plan o reducciones en las aportaciones futuras al plan. Al calcular el valor presente de los beneficios económicos, se tienen en cuenta los requisitos mínimos de fondeo aplicables al plan.

El aumento resultante de los costos laborales de la obligación por beneficios y gastos por los empleados en el ejercicio se presenta en los gastos de operación.

La tasa de descuento se calcula sobre la base de los bonos gubernamentales cupón cero con plazo de vencimiento parecido al de las obligaciones del Grupo, y determinado en la misma moneda en la que se espera que sean pagados los beneficios.

El costo financiero asociado con un mayor pasivo en el tiempo, así como el rendimiento esperado en el período de los activos del plan se reconocen en los resultados financieros. Un beneficio económico está disponible para el Grupo si es realizable durante la vigencia del plan, o en la liquidación de las obligaciones del plan. Cuando se mejoran los beneficios de un plan, la parte del aumento de los beneficios relativos a servicios pasados de los empleados se reconoce en los resultados utilizando el método de línea recta durante el período promedio hasta que se entreguen los beneficios. En la medida en que los beneficios se entregan inmediatamente, el gasto se reconoce inmediatamente en resultados.

El Grupo registra las ganancias y pérdidas actuariales que surgen de plan de beneficios definidos en otros resultados integrales y todos los gastos relacionados con el plan de beneficios definidos en el resultado de cada año.

Al tener reducciones o liquidaciones en un plan de beneficios definidos, el Grupo deberá reconocer las ganancias o pérdidas que surjan. Estas ganancias o pérdidas deberán incluir cualquier cambio que pudiera resultar en el valor actual de las obligaciones por beneficios definidos contraídos por la entidad, y cualquier cambio en el valor razonable de los activos del plan, las ganancias y las pérdidas y los costos de servicios pasados que no habían sido reconocidos previamente.

(o)Contingencias-

Las contingencias se reconocen como un pasivo cuando existe una obligación presente como resultado de eventos pasados, y es probable que los efectos se materialicen y se puedan medir confiablemente, de lo contrario, se revelan cualitativamente en los estados financieros consolidados.

(p)Ingresos-

Los ingresos relacionados con la venta de productos se reconocen cuando se ha transferido la propiedad y riesgo al cliente.

Para aquellos contratos que permiten al cliente devolver un artículo, los ingresos se reconocen en la medida en que es altamente probable que no se produzca una reversión significativa en la cantidad de ingresos acumulados reconocidos. Por lo tanto, la cantidad de ingresos reconocidos se ajusta por las devoluciones esperadas, que se estiman con base en los datos históricos de los productos. En estas circunstancias, se reconoce un pasivo por reembolsos y un activo por el derecho a recuperar los bienes que serán devueltos.

El derecho a recuperar los bienes devueltos se valúa al valor que tenía el inventario en libros menos los costos esperados para recuperar los bienes.

La obligación de reembolso se incluye en otras cuentas por pagar y el derecho a recuperar los bienes devueltos se incluye en el inventario.

La Compañía revisa la estimación de las devoluciones esperadas a la fecha de los estados financieros y actualiza los montos del activo y pasivo en consecuencia.

(q)Ingresos financieros y costos financieros-

Los ingresos financieros incluyen ingresos por intereses sobre fondos invertidos, ingresos por ganancias y cambios en el valor razonable de activos financieros a valor razonable a través de resultados, así como ganancias cambiarias.

Los costos financieros incluyen los gastos por intereses de préstamos y pérdidas cambiarias.

Los costos por préstamos que no son directamente atribuibles a la adquisición, la construcción o la producción de un activo que califica, se reconocen en resultados usando el método de interés efectivo.

Los ingresos por intereses son reconocidos en resultados al costo amortizado, usando el método de interés efectivo.

Las ganancias y pérdidas en moneda extranjera por activos y pasivos financieros son presentadas sobre una base neta en el estado de resultado integral.

(r)Impuestos a la utilidad-

El gasto por impuesto está compuesto por impuestos corrientes e impuestos diferidos. Se reconocen en resultados, excepto en la medida en que se relacione con partidas reconocidas directamente en el capital contable u otros resultados integrales.

(i)Impuesto corriente

El impuesto corriente incluye el impuesto esperado por pagar o por cobrar sobre la utilidad o la pérdida por la renta gravable del ejercicio y cualquier ajuste al impuesto por pagar o por cobrar relacionado con años anteriores, usando tasas impositivas aprobadas o substancialmente aprobadas a la fecha del estado consolidado y combinado de situación financiera.

(ii)Impuesto diferido

Los impuestos diferidos son reconocidos por las diferencias temporales existentes entre el valor en libros de los activos y pasivos para propósitos de información financiera y los montos usados para propósitos tributarios. Los impuestos diferidos no son reconocidos para:

- Las diferencias temporales por el reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios que no afectó ni a la ganancia o pérdida contable o fiscal; y
- Las diferencias temporales relacionadas con inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos en la medida que el Grupo sea capaz de controlar el momento de la reversión de las diferencias temporales y es probable que no se reversen en el futuro cercano.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se compensan si se cumplen ciertos criterios.

Un activo por impuestos diferidos es reconocido por las pérdidas fiscales no utilizadas, los créditos fiscales no utilizados y las diferencias temporales deducibles, en la medida en que

sea probable que las ganancias gravables futuras contra las que pueden ser utilizadas estén disponibles.

Los activos por impuestos diferidos son revisados en cada fecha de reporte y se reducen en la medida en que ya no sea probable que el beneficio fiscal correspondiente se realizará; tales reducciones se reversan cuando la probabilidad de beneficios fiscales futuros mejore.

El impuesto diferido es calculado conservando las tasas esperadas a ser aplicadas a las diferencias temporales cuando estas se reversan, utilizando tasas fiscales aprobadas o substancialmente aprobadas a la fecha de reporte.

La medición de los impuestos diferidos refleja las consecuencias fiscales que se derivarían de la forma en que el Grupo espera, al final del período sobre el que se informa, recuperar o liquidar el importe en libros de sus activos y pasivos.

(s) Resultado integral-

La utilidad integral se compone de la utilidad neta, los efectos por conversión y los resultados por cambios en el rendimiento de los activos del plan y pérdidas actuariales sobre obligaciones por beneficios a los empleados netos de impuestos, los cuales se reflejan en el capital contable y no constituyen aportaciones, reducciones y/o distribuciones de capital.

(t) Utilidad por acción-

La utilidad básica por acción ordinaria se calcula dividiendo la utilidad neta controladora entre el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el período, ajustado por acciones propias recompradas y conservadas en tesorería. La Compañía no tiene acciones potencialmente dilutivas, por lo tanto, la utilidad básica y diluida por acción es la misma.

(u) Estado de flujo de efectivo-

La Compañía presenta el flujo de efectivo de actividades de operación utilizando el método indirecto, en el cual la utilidad o pérdida es ajustada por los efectos de transacciones que no requieren flujo de efectivo incluyendo aquellos asociados con actividades de inversión o de financiamiento. Adicionalmente, la Compañía ha elegido presentar el efectivo recibido de intereses a favor como parte de las actividades de inversión y el efecto por pago de dividendos e intereses como parte de las actividades de financiamiento.

Description of accounting policy for available-for-sale financial assets [text block]

Ver nota 3h)

Description of accounting policy for biological assets [text block]

Ver Nota 3 i)

Description of accounting policy for borrowing costs [text block]

Ver Nota 3 d)

Description of accounting policy for borrowings [text block]

Ver Nota 3 d)

Description of accounting policy for business combinations [text block]

Ver Nota 3 a)

Description of accounting policy for business combinations and goodwill [text block]

Ver Nota 3 a)

Description of accounting policy for cash flows [text block]

Ver Nota 3 u)

Description of accounting policy for collateral [text block]

Ver Nota 3 o)

Description of accounting policy for construction in progress [text block]

Ver Nota 3 f)

Description of accounting policy for customer acquisition costs [text block]

Ver Nota 3 f)

Description of accounting policy for decommissioning, restoration and rehabilitation provisions [text block]

La Compañía no tiene este tipo de obligaciones.

Description of accounting policy for deferred acquisition costs arising from insurance contracts [text block]

No aplicable

Description of accounting policy for depreciation expense [text block]

Ver Nota 3 f)

Description of accounting policy for derecognition of financial instruments [text block]

Ver nota 3 e)

Description of accounting policy for derivative financial instruments [text block]

La Compañía no opera con este tipo de instrumentos.

**Description of accounting policy for derivative financial instruments and hedging
[text block]**

La Compañía no opera con este tipo de instrumentos.

**Description of accounting policy for determining components of cash and cash
equivalents [text block]**

Ver nota 3

Description of accounting policy for discontinued operations [text block]

Ver nota 3 c)

Description of accounting policy for dividends [text block]

No hay información a revelar.

Description of accounting policy for earnings per share [text block]

Ver Nota 3 t)

Description of accounting policy for employee benefits [text block]

Ver Nota 3 n)

Description of accounting policy for environment related expense [text block]

No aplicable

Description of accounting policy for expenses [text block]

No existe información a revelar.

Description of accounting policy for exploration and evaluation expenditures [text block]

No aplicable.

Description of accounting policy for fair value measurement [text block]

ii) Determinación de los valores razonables

Las políticas y revelaciones contables del Grupo requieren la determinación del valor razonable, tanto para los activos y pasivos financieros y no financieros.

El Grupo utiliza información de terceros, tales como cotizaciones de corredores o servicios de precios, para medir el valor razonable. La Administración del Grupo evalúa la evidencia obtenida de los terceros para apoyar la conclusión de que estas valoraciones reúnen los requerimientos de las NIIF, incluyendo el valor razonable y su adecuada clasificación.

Al medir el valor razonable de un activo o pasivo, el Grupo utiliza datos de mercado observables en la medida de lo posible. Los valores razonables se clasifican en diferentes niveles en una jerarquía de valor razonable sobre la base de los supuestos utilizados en las técnicas de valoración de la siguiente manera:

- Nivel 1: precios de mercado activos (sin ajustar) para activos y pasivos idénticos, que el Grupo tiene la habilidad de negociar a la fecha de medición.
- Nivel 2: utiliza datos distintos a los precios cotizados en el nivel 1, pero son observables directa o indirectamente para el activo o pasivo.

- Nivel 3: son aquellos que no son observables para el activo o pasivo.

Si los supuestos utilizados para medir el valor razonable de un activo o un pasivo se identifican en diferentes niveles de la jerarquía, entonces el valor razonable se clasifica en su totalidad en el nivel más bajo, que es significativo para la valuación completa.

Información adicional sobre las hipótesis empleadas en la medición de los valores razonables se incluye en las siguientes notas:

- Notas 3(d) – Instrumentos financieros
- Nota 22 – Adquisición de negocios

Description of accounting policy for fee and commission income and expense [text block]

No aplicable

Description of accounting policy for finance costs [text block]

Ver Nota 3 q)

Description of accounting policy for finance income and costs [text block]

Ver Nota 3 q)

Description of accounting policy for financial assets [text block]

Ver Nota 3 q)

Description of accounting policy for financial guarantees [text block]

No existe información a revelar.

Description of accounting policy for financial instruments [text block]

Ver Nota 3 e)

Description of accounting policy for financial instruments at fair value through profit or loss [text block]

Ver Nota 3 e)

Description of accounting policy for financial liabilities [text block]

Ver Nota 3 e)

Description of accounting policy for foreign currency translation [text block]

Ver Nota 3 b)

Description of accounting policy for functional currency [text block]

Ver Nota 3 b)

Description of accounting policy for goodwill [text block]

Ver Nota 3 a)

Description of accounting policy for government grants [text block]

No aplicable.

Description of accounting policy for hedging [text block]

Ver Nota 3 m)

Description of accounting policy for held-to-maturity investments [text block]

Ver Nota 3 f)

Description of accounting policy for impairment of assets [text block]

Ver Nota 3 m)

Description of accounting policy for impairment of financial assets [text block]

Ver Nota 3 m)

Description of accounting policy for impairment of non-financial assets [text block]

Ver Nota 3 m)

Description of accounting policy for income tax [text block]

Ver Nota 3 r)

Description of accounting policy for insurance contracts and related assets, liabilities, income and expense [text block]

No aplicable.

Description of accounting policy for intangible assets and goodwill [text block]

Ver Nota 3 g)

Description of accounting policy for intangible assets other than goodwill [text block]

Ver Nota 3 g)

Description of accounting policy for interest income and expense [text block]

Ver Nota 3 q)

Description of accounting policy for investment in associates [text block]

Ver Nota 3 a)

Description of accounting policy for investment in associates and joint ventures [text block]

Ver Nota 3 a)

Description of accounting policy for investments in joint ventures [text block]

Ver Nota 3 a)

Description of accounting policy for investment property [text block]

No aplicable.

Description of accounting policy for investments other than investments accounted for using equity method [text block]

No aplicable.

Description of accounting policy for issued capital [text block]

Se reconoce cuando las aportaciones son recibidas.

Description of accounting policy for leases [text block]

Ver nota 3 k)

Description of accounting policy for loans and receivables [text block]

Ver nota 3 e)

Description of accounting policy for measuring inventories [text block]

Ver Nota 3 l)

Description of accounting policy for mining assets [text block]

No aplicable.

Description of accounting policy for mining rights [text block]

No aplicable.

Description of accounting policy for non-current assets or disposal groups classified as held for sale [text block]

No aplicable.

Description of accounting policy for non-current assets or disposal groups classified as held for sale and discontinued operations [text block]

Ver Nota 3 d)

Description of accounting policy for offsetting of financial instruments [text block]

Ver Nota 3 e)

Description of accounting policy for oil and gas assets [text block]

No aplicable.

Description of accounting policy for property, plant and equipment [text block]

Ver nota 3 f)

Description of accounting policy for provisions [text block]

Ver nota 3 j)

Description of accounting policy for reclassification of financial instruments [text block]

Ver Nota 3 e)

Description of accounting policy for recognising in profit or loss difference between fair value at initial recognition and transaction price [text block]

Ver Nota 3 e)

Description of accounting policy for recognition of revenue [text block]

Ver Nota 3 p)

Description of accounting policy for reinsurance [text block]

No aplicable.

Description of accounting policy for repurchase and reverse repurchase agreements [text block]

No aplicable.

Description of accounting policy for research and development expense [text block]

No aplicable.

Description of accounting policy for restricted cash and cash equivalents [text block]

Ver nota 3 e)

Description of accounting policy for segment reporting [text block]

Base de segmentación-

El Grupo tiene tres segmentos, como se describe a continuación, los cuales corresponden a las ubicaciones geográficas estratégicas del Grupo. Las ubicaciones geográficas estratégicas ofrecen varios productos y son administradas por separado con estrategias de mercadotecnia centralizadas. Para cada una de las ubicaciones geográficas estratégicas, el Director General de Administración y Finanzas del Grupo (responsable de tomar decisiones operacionales) revisa los informes elaborados de forma interna mensualmente.

Description of accounting policy for share-based payment transactions [text block]

No aplicable.

Description of accounting policy for stripping costs [text block]

No aplicable

Description of accounting policy for subsidiaries [text block]

Ver nota 3 a)

Description of accounting policy for termination benefits [text block]

Ver nota 3 n)

Description of accounting policy for trade and other payables [text block]

Ver nota 3 e)

Description of accounting policy for trade and other receivables [text block]

Ver nota 3 o)

Description of accounting policy for trading income and expense [text block]

Ver nota 3 p)

Description of accounting policy for transactions with non-controlling interests [text block]

Ver nota 3 a)

Description of accounting policy for transactions with related parties [text block]

Ver nota 3 a)

Description of accounting policy for treasury shares [text block]

Ver nota 3 e)

Description of other accounting policies relevant to understanding of financial statements [text block]

Ver sección "Descripción de las políticas contables".

[813000] Notes - Interim financial reporting**Disclosure of interim financial reporting [text block]**

No aplicable

Description of significant events and transactions

Sección no aplicable, ya que la información financiera no esta preparada de conformidad con la NIC 34.

Description of accounting policies and methods of computation followed in interim financial statements [text block]

No aplicable

Explanation of seasonality or cyclicity of interim operations

No aplicable

Explanation of nature and amount of items affecting assets, liabilities, equity, net income or cash flows that are unusual because of their nature size or incidence

No aplicable

Explanation of nature and amount of changes in estimates of amounts reported in prior interim periods or prior financial years

No applicable

Explanation of issues, repurchases and repayments of debt and equity securities

No applicable

Dividends paid, ordinary shares:	0
---	---

Dividends paid, other shares:	0
--------------------------------------	---

Dividends paid, ordinary shares per share:	0
---	---

Dividends paid, other shares per share:	0
--	---

Explanation of events after interim period that have not been reflected

No applicable

Explanation of effect of changes in composition of entity during interim period

No applicable

Description of compliance with IFRSs if applied for interim financial report

No applicable

Description of nature and amount of change in estimate during final interim period

No applicable
